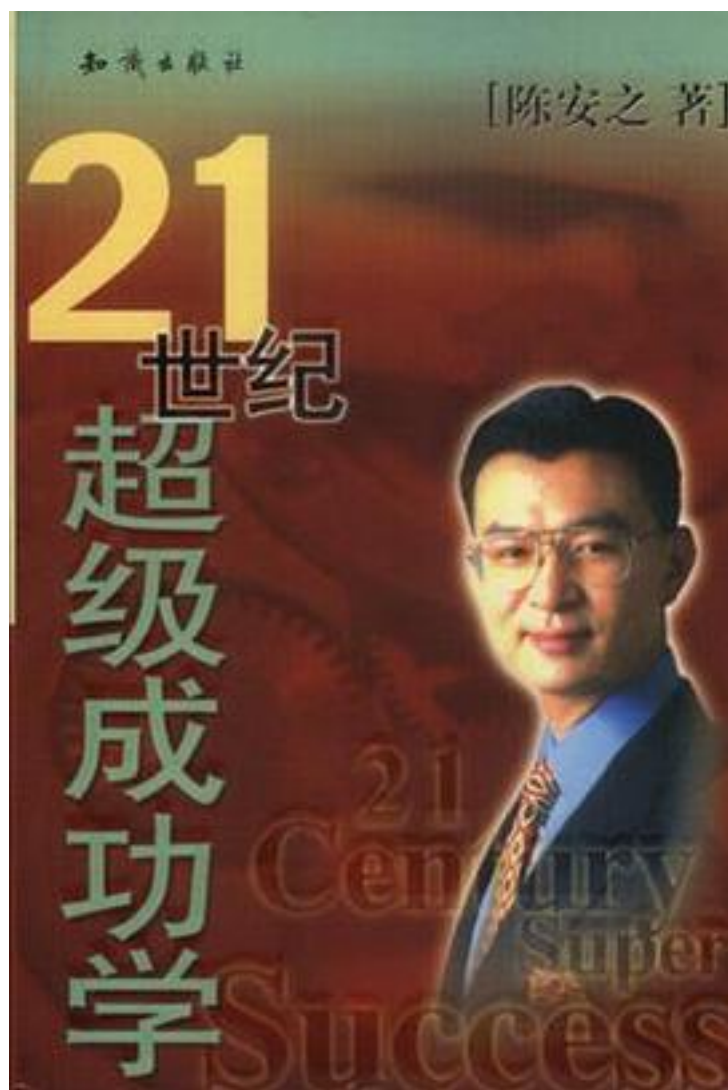


21世纪超级成功学



[21世纪超级成功学 下载链接1](#)

著者:陈安之

出版者:知识出版社

出版时间:2001-07

装帧:平装

isbn:9787501529872

本书详细地叙述了成功者所具备的能力、条件和知识，包括行销、推销、领导、激励、时间管理、达成目标、掌握趋势等。

作者介绍:

陈安之

顶尖演说家、销售专家、行销教练

受邀在美国、日本、韩国、新加坡、印度尼西亚、马来西亚及中国台湾、香港地区演讲数千场

世界潜能大师安东尼·罗宾亚洲代言人

台湾第一位研究神经语言NLP及NAC专家

世界华人成功学权威、亚洲成功学权威之一

电视台《与成功有约》栏目节目主持人

陈安之研究训练机构总裁

北京人间远景文化机构特别顾问

目录: 第一章成功的定义

成功的定义是什么?

成功就是每天进步一点点

成功与潜意识改变的力量

影响与运用潜意识的方法

第二章成功步骤

成功步骤一：自我分析

成功步骤二：每一个人都要有一种使命感

成功步骤三：每一个人都必须有一个明确的价值观系统

成功步骤四：要设立目标

成功步骤五：找一个世界级的学习榜样

成功步骤六：要拥有一套详细计划

成功步骤七：时间管理

成功步骤八：建立组织

成功步骤九：要大量地阅读，不断地上课及跟成功者交朋友

成功步骤十：大量的行动及不断的付出

第三章成功法则

成功法则一：成功等于顾客满意度

成功法则二：服务就是要做到超越顾客的期望

成功法则三：每一个人都必须了解，成功来自于维持所有顾客对他的向心力

成功法则四：你一定要比去年努力4倍以上

成功法则五：每一个人都必须争取到一个大顾客

成功法则六：成功者需要不断地自我分析

成功法则七：请你的顾客或请你的同事给你一些中肯的建议

成功法则八：永远要找最棒的人来帮你工作

成功法则九：凡事一定要订一个至少3年的成功计划

成功法则十：定期给自己一些思考的时间

成功法则十一：给部属设定一个明确的目标，并定期监督及检查

成功法则十二：企业经营者最重要的3件事
成功法则十三：要大量地阅读
成功法则十四：你的命运决定于你的朋友
成功法则十五：成功是一种选择，是一种决定，它更是一种承诺，一种持续不断的过程
成功法则十六：永远要找更好的方法来做同一件事情
成功法则十七：相信每一个人都可以做到最好
成功法则十八：成功的时候要乘胜追击，失败的时候一定要加倍努力
成功法则十九：每一天一定要做正确的检讨
成功法则二十：做事情一定要有详细的计划，同时要有后援的计划
成功法则二十一：仔细研究在你行业中最成功的那个人，他真正成功的关键是什么？
成功法则二十二：不要忽略人脉的重要性
成功法则二十三：每天一定要做计划
成功法则二十四：永远要掌握最新最好的信息
成功法则二十五：设立一个所谓的竞争对手，并想尽方法超越他
成功法则二十六：时常思考未来可能会发生的问题
成功法则二十七：要不断分析自我的优缺点，以及竞争对手的优缺点
成功法则二十八：每个人都必须选择你所相信的产品，并从事这份行业
成功法则二十九：做每一件事情一定要设定一个期限
成功法则三十：设定一个你希望给别人的形象
成功法则三十一：我要提醒那些只会赚钱不会存钱的人
成功法则三十二：要不断地阅读与上课
成功法则三十三：你一定要研究自己工作的效率
成功法则三十四：每天一定要做运动
成功法则三十五：凡事一定要积极，但绝对不要心急
成功法则三十六：永远要保持感恩的心
成功法则三十七：要不断地研究如何吸引好的人才加入你的组织
成功法则三十八：服务顾客、联络顾客一定要有系统
成功法则三十九：你一定要了解顾客对你的期望如何
成功法则四十：你必须时常问自己一些问题
成功法则四十一：要将自己的目标向公众做出承诺
成功法则四十二：了解自己最大的障碍在什么地方
成功法则四十三：达到目标一定要有一套奖励的计划
成功法则四十四：要不断减少工作上的错误
成功法则四十五：每一个人都需要靠顾客转介绍来过生活
成功法则四十六：研究净利
成功法则四十七：节俭
成功法则四十八：按部就班

第四章 行销学

为什么我要研究行销学？
什么是行销学？它和推销学有什么不一样？
了解行销是行销的首要条件
了解竞争对手，加强自己的专业素养
行销一项产品的步骤有哪些？
行销的基本概念
行销一项产品的原则有哪些？
成功行销员的特质
行销人员自我测试
企业倍增利润的3个方法
如何增加顾客服务人数？
如何增加顾客消费的频率？
有什么法则，使企业快速提升业绩？
萨姆规则
改造企业的八个步骤
企业策略规划测试

第五章领导力
领导力究竟是什么？
领导力的高标准
企业经营与领导
优点和缺点的自我评价
第六章备战21世纪的必解问题
遇到挫折时怎样处理？
如何才能突破心理障碍？
如何立下成功心愿，立即开始行动？
如何突破自己，提升自己的行动力？
如何加强自己成功的意愿，激发潜力？
如何才能增强自信？
怎样才能转换自己的负面情绪？
怎么做才能成为一个很杰出的领导者？
如何做一个充分授权的成功领导者？
经营一家公司要如何做才能增加业绩？
如何做才能把时间管理好？
怎么做才能成为Top Sales？
怎样才能赚大钱？
怎样做才能达到平衡式的生活？
怎样才能做一个很棒的生涯规划？
业务员怎样增强拜访陌生顾客的信心？
如何做到阅读大量的书籍呢？
有效地学习是激励自己的方法吗？
怎样才能发现自己真正的问题？
如何明确地知道自已的需求？
怎样做决策？
怎样才能做一个好的行销企划案？
如何才能建立组织的共识与向心力？
作为一个领导者必须具备哪些条件？
上激励课有什么好处？
如何才能改变不良的习惯？
怎样才能专心做好每一件事情？
怎样才能有效地激励部属？
怎样才能克服自己拖延的坏习惯？
如何克服3分钟热度的心理状态？
怎样才能训练自己的组织能力？
传统事业要增加副业，怎样才能做好时间管理？
怎样做好自我激励？
怎样突破自我设限？
怎样保持旺盛的企图心？
一个人怎样才能乐在工作？
怎样提高说话的技巧？
怎样突破现有的收入？
当一个人心理状态处于低潮时应怎样才能克服呢？
怎样才能激励一个人呢？
怎样提高自己的工作效率？
当一个人的业绩高低起伏无法稳定时应怎样克服？
怎样才能更了解顾客的心理？
怎样增员？
如何克服职业倦怠？
推荐我所看过的最棒的十本书
理念跟别人不同时，怎么沟通？
怎样才能做好公众演说？

假如一个人的时间老是不够用，怎么解决？

为什么有些人老是不快乐？

人际关系相处的最高原则是什么？

成功的必备条件和因素是什么？

第七章成功的六大特质

一、态度 (Attitude)

二、信念 (Belief)

三、可以被教导 (Coachability)

四、理想、梦想 (Dream)

五、热忱 (Enthusiasm)

六、信心 (Faith)

第八章新时代的成功秘诀

成功的六大典范

如何致富

赚钱的自然法则

如何理财

• • • • • ([收起](#))

[21世纪超级成功学_下载链接1](#)

标签

励志

陈安之

成功学

很有激发力.

自我管理

个人管理

时间管理

成功

评论

超烂！

可以看看，理性对待。

白领必备啊

我一直在想陳安之的成功之路 就一定適合大眾嗎

有好有坏，注意区别。

凑合。如果看过卡耐基的励志书，这本书可以忽略

励志的东西，再好在实践中应用、体会、总结

虽然废话有些多，举例有些让我质疑。但是其中的理论是很好的，例如学习的5个步骤，从尝试、重复、开始使用、融会贯通、再次提升，非常有意义。

一个人是有多悲剧才能和这样的书产生缘分

鸡汤喝多了，闻到味精都恶心！

本来图书馆里面有的时候没想读，现在想读了 却找不到了 哎 哈哈 现在读完了
刚读完那个时间 执行力很强啊 可是慢慢就回复原装了

一本如兵法的书,会看的人他一定会很理解里面的知识所换来的改变!

值得一看

经典，同样是绝版了。可惜

初二的时候读的，当时觉得自己好像披了金甲圣衣，虽然太过了，但相遇即缘分。

不错

掌握方法，学以致用

不错的 鸡血 书~

多年前看的。现在家里有

至少，获取一些积极向上的因素还是不错的……

[21世纪超级成功学_下载链接1](#)

书评

纵观古今社会，名人志士比比皆是。成功者往往博得头彩夺人眼球，也给后来人树立了成功的典范。物以类聚，成功的人大多具有某类相同的特质，使得他们在浩瀚的人流中异军突起并迅速抢占高地。陈安之老师的成功学讲解，帮我们剖析了名人成功背后的各项秘诀。陈安之本身是叱咤风云...

[21世纪超级成功学_下载链接1](#)