

# 特许经营



[特许经营\\_下载链接1\\_](#)

著者:秦问宇, 傅显渝

出版者:作家出版社

出版时间:2000-01

装帧:平装

isbn:9787506318334

本书以通俗分懂的方式介绍特许经营的概念、经营特点、操作技巧、运作思想、专家观点、法律法规、失败原因和商业陷阱等。力求全面反映国内外特许业界动态，既有宏观指导性，又有理论深度，更有操作实用性。

作者介绍:

目录: 1. 特许经营大白话  
2. 告诉大家“我是谁”  
3. 第一只肥“螃蟹”  
4. 突破瓶颈限制  
5. 无形资产有形化的时代  
6. 政府鼓掌支持  
7 迈向富裕之路  
8. 麦当劳叔叔的功劳  
9. 同质时代的创新  
10. 树大好乘凉  
11. 造条大船好下海  
12. 发现“冰山”的雷达  
13. 你有，我有，全都有

14. “不可告人”的价格
15. 老板炒谁都可以
16. 顺风耳，千里眼
17. 给投资加根保险绳
18. 无息贷款的银行
19. 输出品牌美誉
20. 人人动脑求发展
21. 低成本扩张的障碍
22. 鸡头比凤尾实惠
23. 买个特许挣钱去
24. 营销“包产到户
25. 现代“空手道”
26. “空手道”的平台
27. “量出为人”不对了
28. 榜样的力量是无穷的
29. 没有困扰，就不叫生意
30. 给予才能得到
31. 热线你、我、他
32. 嫁给“六好丈夫”
33. 在哪里发财？
34. 开会带来的财富
35. 机会就是出路
36. 有所不为，才能有所为
37. 隔行如隔山
38. 取人之短经营法
39. 策划新加盟店
40. 勇气和判断力
41. 出门靠朋友，特许凭管理
42. 诚信的承诺
43. “扮演”有个性的角色
44. 时势造英雄
45. 钱、钱、钱，命相连
46. 加盟费用的组成
47. 革命的统一战线
48. 不打无准备之仗
49. 让别人帮助你成功
50. 理想决定“钱”途
51. 形形色色的加盟店
52. 过把特许老板瘾
53. 市场通道督导队
54. 服务就是力量
55. 到什么坡，唱什么歌
56. 攻城掠寨的标准化
57. 温室里的花朵
58. 个人能力，自我解读
59. 亲儿子与义子的比例
60. 看似容易〔手难
61. 手册的力量是无穷的
62. 心急不能喝热粥
63. 生意不是“闯大运”
64. 能上能下，游戏的规则
65. 可靠的码头
66. 和骗子过招

67. 慧眼识骗局
  68. 热豆腐烫嘴巴
  69. 缔结商业“婚姻”
  70. 一粒老鼠屎，坏了一锅汤
  71. 打破沙锅问到底
  72. 军中无戏言
  73. 先说断，后不乱
  74. 香消玉殒的联营
  75. 未战先咨询
  76. 亲兄弟明算账
  77. 付出就要有收获
  78. 仲裁解决纠纷
  79. 特许权的转让
  80. 竹篮打水一场空
  81. 甩手大掌柜
  82. 手工艺与机器的矛盾
  83. 多与少的冲突
  84. 利润是经营的终极目标
  85. 倾巢之下无完卵
  86. 不懂就是不懂
  87. 为生意加点“兴奋剂”
  88. 没有规矩，难成方圆
  89. 正确认识自己的位置
  90. 撒大网捕小鱼
  91. 公说公有理，婆说婆有理
  92. 正确的吃苦意识
  93. 欲速则不达
  94. “零点启动”难成功
  95. 摸着石头过河
  96. 寻求“朝阳”生意
  97. 布满鲜花的陷阶
  98. 预防市场“近视眼”
  99. 金刚钻与瓷器活
  100. 败事犹如水推沙
- · · · · (收起)

[特许经营\\_下载链接1](#)

标签

评论

-----  
[特许经营\\_下载链接1\\_](#)

书评

-----  
[特许经营\\_下载链接1\\_](#)