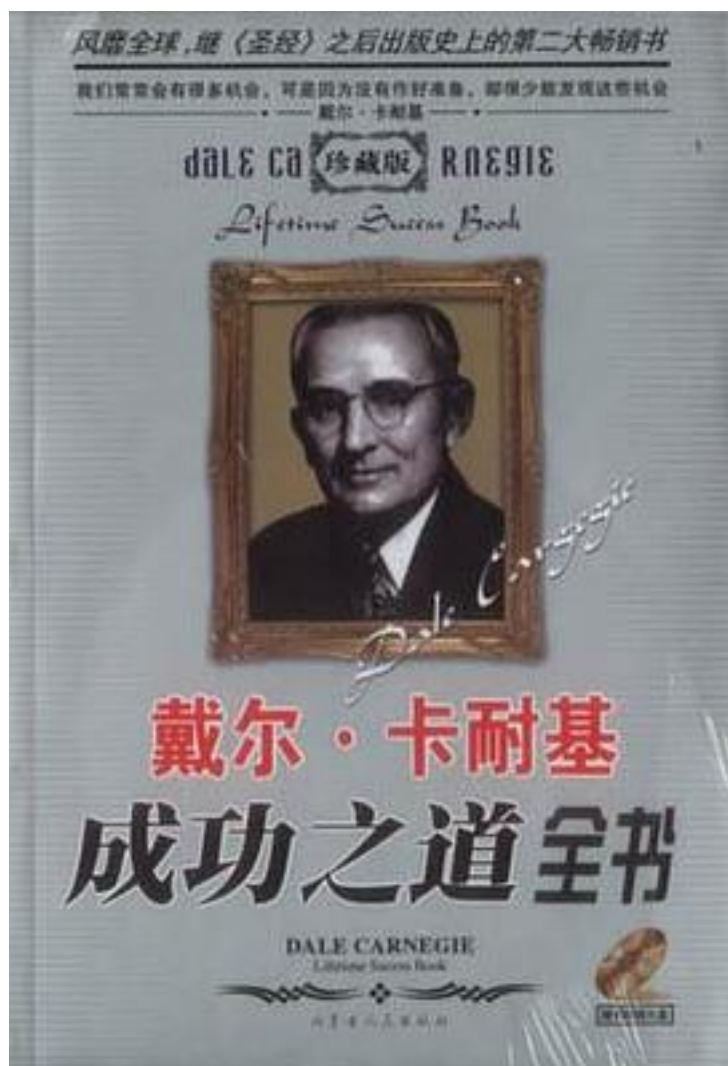


戴尔·卡耐基成功之道全书



[戴尔·卡耐基成功之道全书_下载链接1](#)

著者:伊文

出版者:内蒙古人民出版社

出版时间:2002-05

装帧:平装

isbn:9787204051335

作者介绍:

戴尔·卡耐基——美国杰出的成人教育家，也是誉满全球的公关学家。他的著作影响了20世纪的几代人，至今仍经久不衰。他创立的成人教育机构遍布世界各地，多达2000余所。全世界受惠于他的人达千百万之多，其中有名星巨商、军政要员、内阁大臣、总统首脑等。卡耐基同你我一样，是一个平凡的普通人，他从小生活在农村，长大之后，换过好几个工作，当过教师、工人、演员、推销员等。然而，这个平凡的普通人却在他有限的生涯中，创造了同一时代的哲人所无法与之相比的成功哲理。卡耐基的成功哲学自出版以来，一直震撼着全世界数亿人的灵魂。并一直雄踞全球畅销图书榜，在美国，其销量仅次于《圣经》，我们期待本书成为中国人走向成功的必读书。

目录: 序言我为何并如何写作此书

第一篇赢得友谊的正确方式

任何肯花时间表达不同意见的人，必然和你一样对同一件事情很关心。把他们当作要帮助你的人，或许就可以把你的反对者转变为你朋友。

第一章从争论中获胜的惟一秘诀是避免争论

第二章尊重别人的意见，即使明显是错的

第三章如果你错了，就很快地、很热烈地承认

第四章用亲切和悦的态度软化对方的防卫

第五章先从双方同意的问题谈起

第六章给他人说话的机会，使之畅所欲言

第七章让他人觉得这个想法是他自己的

第八章对他的愿望和想法表示同情

第九章诉诸于高贵的动机

第十章把你的想法戏剧性地表现出来

第十一章如果什么方法都不见效，试试这个吧

第二篇如何让你更受欢迎

用赞扬来代替批评，是史金纳心理学的基本观点。这位伟大的心理学家以动物和人的实验来证实，当批评减少而多多鼓励和夸奖时，人所做的好事会增加，而比较不好的事会因受忽视而较少去做。

第一章如果你必须挑错，就从称赞和诚心感激着手

第二章间接地提醒他人注意到自己的错误

第三章发问，而不要直接下命令

第四章让别人保住面子

第五章赞美最细小的成绩和每一次的进步

第六章给他人一个美名，让他为此而努力

第七章让过失看起来更容易改正

第八章给予高尚的“头衔”

第三篇成功有效的人际沟通

不要过分嘲笑“先敬罗衣后敬人”这种社会风习。我们进行应酬时，应该重视一下现实，要推己及人，否则的话，便要遭受一些不必要的失败。

第一章十分理智加三分感情

第二章为下次再来埋下伏笔

第三章避免遭遇“心理上的抵抗”

第四章尽量迎合别人的兴趣

第五章协调人际关系的绝招

第六章若须推销自己先得看过本章

• • • • • ([收起](#))

标签

励志

卡耐基

成功学

成功之道

管理 励志 畅销书

成长

心灵励志

【其他】

评论

前半部分有启发，后半部分凑字数

毕竟是经典啊

看过才知道，要是不看该多好呀。

13年前看的书，13年前给5星。现在就感觉是个鸡汤，两星足矣。

人生真的需要这种书吗？小时候看这种书就觉得是消遣。当时没有站在大人的角度想这件事，现在长大了，觉得更加没有必要看了。

对未来恐惧了就拿出来看看，有很好的镇定效果

成功之道

hhh不知道当年小小的我会看这种书…周作人说读书须杂，以此侦察出好坏喜好，那就算没白读吧…一大厚本哦良心书…

H

2005年看的~请问我高中的时候都读了些什么~

ok

难以静心阅读

[戴尔.卡耐基成功之道全书_下载链接1](#)

书评

[戴尔.卡耐基成功之道全书 下载链接1](#)