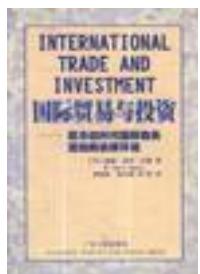


国际贸易与投资



[国际贸易与投资 下载链接1](#)

著者:威廉.盖里.沃斯(美)

出版者:广东人民出版社

出版时间:1998-10

装帧:平装

isbn:9787218028743

内 容 提 要

冷战时代的结束，为国际商业贸易提供了前所未有的机遇。这种政治.经济领域中的变化.打开了许多原来向西方关闭的市场.
同时也向从事国际商业活动的人士提出了新的挑战。

本书作者威廉 · 盖里 · 沃斯，是美国弗罗里达州史蒂逊大学法学院的资深教授、纠纷解决中心主任。作为具有30年国际纠纷调解经历的法学权威.他在采用西方法制原则为发展中国家提供帮助方面有着丰富的经验。

书中.他不仅对国际商业活动的规则作了由浅入深的介绍.而且对国际贸易的政策作了详尽的透视。在重点分析讨论美国贸易法律的同时，也将发展中国家的作用纳入讨论的范围。本书对于国际贸易专业的大学生、商人和法律工作者具有较强的实用性和可操作性。

作者介绍:

目录: 目录

第一章 国际商务概览

I .21世纪的国际商务

1.1新的全球市场中的机遇

1.2冷战后关系的重组

II .为什么会产生国际贸易

1.3重商主义

1.4国际经济理论

1.5促进自由贸易的国际努力

III .国际商务主要问题前瞻

1.6国际商业贸易的本质

1.7形成中的市场经济和私有化趋向

1.8进出口贸易

1.9服务贸易

1.10 外国投资

IV .主要西方大国的作用

1.11 “双边” 和 “双边” 的作用

1.12美国在全球经济中的作用

1.13主要的形成中的市场

1.14小结

第二章 国际法与律师

2.1西方民主国家中的“法治”

2.2国际贸易法中国内法的重要性

2.3国际协定和国际条约

2.4国际贸易法的渊源

2.5国际商事纠纷的解决

2.6习惯法

2.7协约国际法——条约

2.8比较法律传统

2.9美国法律制度中的律师

2.10律师在国际商务贸易中的作用

第三章 国际的和区域的国家集团

I .自由贸易协定

3.1导言

3.2自由贸易、国家主权和保护主义政策

3.3关税和非关税壁垒

- 3.4国际贸易协定
- 3.5双边贸易协定
- 3.6多边贸易协定
 - II.国家组织和国家联盟
 - 3.7国际组织
 - 3.8区域间的国家组织
 - 3.9东南亚国家联盟
 - 3.10亚洲太平洋经济合作组织
 - 3.11拉丁美洲一体化联盟
 - 3.12南部锥体区域国家
 - 3.13安底斯共同市场
 - 3.14加勒比海和中美洲
 - 3.15欧洲联盟
 - 3.16俄罗斯和独立国家联合体
- 3.17小结

第四章 美国的贸易协定

导言

- I.前北美自由贸易区互惠贸易协定
 - 4.1《美国—以色列自由贸易协定》
 - 4.2《加拿大—美国自由贸易协定》
- II.《北美自由贸易协定》
 - 4.3概述
 - 4.4市场准入
 - 4.5原产地规则
 - 4.6安全保证
 - 4.7外国直接投资
 - 4.8服务
 - 4.9知识产权
 - 4.10政府采购
 - 4.11技术标准
 - 4.12商人的临时进入
 - 4.13纠纷解决
 - 4.14防止反竞争活动的方法
 - 4.15关于劳工和环境合作的补充协定
 - 4.16《北美自由贸易协定》的作用
 - 4.17《北美自由贸易协定》在美国对古巴实行贸易制裁上的压力
- 4.18美洲自由贸易区

III.非互惠贸易协定

- 4.19概述
- 4.20《加勒比海地区倡议》
- 4.21(安底斯贸易特惠法)
- 4.22小结

第五章 《关贸总协定》和世贸组织

- I.《关贸总协定》概述
 - 5.1《关贸总协定》的架构
 - 5.2在最初的《关贸总协定》中中国的成员国地位
 - 5.3《关贸总协定》的目的
 - 5.4关税让予——谈判
 - 5.5最惠国原则
 - 5.6“国民待遇”原则
 - 5.7进口禁止和配额
 - 5.8《关贸总协定》规则的例外
- II.对发展中国家的优惠待遇

5.9为了优惠待遇的争论
5.10欠发达国家和最初的《关贸总协定》

5.11普遍优惠制

5.12欠发达国家与《1994年关贸总协定》

III.对有害于国内工业的“公平”竞争的反应

5.13例外条款和其他保障条款

5.14自愿限制协定

5.15实施进口保护措施的条件

5.16其他规定

IV.对不公平贸易活动的反应

5.17货物倾销

5.18《关贸总协定》关于倾销的规定

5.19美国关于倾销的法律

5.20欧盟关于倾销的法律

5.21补贴和反补贴税

V.《1994年关贸总协定》的主要创新

5.22《1994年关贸总协定》的目的

5.23《关于服务贸易的总协定》

5.24《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》

5.25《与贸易有关的投资措施协定》

VI.世界贸易组织

5.26世贸组织的组织结构

5.27多边协定

5.28电信谈判

5.29争议解决程序

5.30劳动争议和世贸组织

5.31中国加入《关贸总协定》或世贸组织

5.32小结

第六章 美国的对外贸易政策和单边主义的作用

6.1当代美国对外贸易政策的渊源

6.2对多边主义的信心正在逐渐减退

6.3向双边主义和地区主义转变

6.4管制贸易的吸引力

6.5美国的“双边”策略

6.6单边主义

6.7保护国内工业免受外国竞争的损害

6.8美国贸易法概述

6.9美国贸易政策中的“301条款”和单边主义

6.10美国单边主义的产生背景

6.11启用“301条款”制裁违约的程序

6.12“特别301条款”和知识产权保护

6.13“超级301条款”——侵略性的单边主义

6.141994年总统命令重新制定“超级301条款”

6.15未来的前景

第七章 国际货物贸易

7.1国际货物买卖与国内货物买卖的区别

7.2国际货物买卖合同

7.3贸易术语

7.4支付方式——信用证

7.5其他重要单证

7.6见票即付

7.7解决合同争议——诉讼风险

7.8国际商事仲裁

7.9仲裁裁决的司法执行

第八章 向国外销售产品

I. 向国外销售产品

8.1 概述

8.2 间接出口

8.3 直接出口——销售代理商或经销商

8.4 使用销售代理商和经销商所存在的问题

8.5 销售代理合同

8.6 选择销售代理商的法律限制

8.7 国外分公司和子公司

II. 特许专营权

8.8 特许专营权的作用和益处

8.9 特许专营的范围

8.10 特许费

8.11 筹措特许专营资金

8.12 维持特许专营的必要条件

8.13 商标

8.14 特许商的作用

8.15 特许专营商的地位

8.16 特许专营管理的要求

III. 《外国腐败活动法》

8.17 《外国腐败活动法》的适用范围

8.18 对违法的制裁

第九章 国际贸易中的金融机构

9.1 美国的金融和货币制度——美国政府的作用

9.2 国际贸易中的融资

9.3 代理银行

9.4 代理机构

9.5 代办银行、签证银行和分支银行

9.6 商业银行在国际贸易中的作用

9.7 对在美国的外国银行的管制

9.8 银行以外的民间金融机构

9.9 可自由兑换货币

9.10 特殊的价格制度

9.11 国际货币基金组织和其他国际发展基金

9.12 美国海外私人投资公司和进出口银行

第十章 国际技术转让

10.1 通过产品销售转让技术

10.2 专利权使用协议

10.3 知识产权国际保护的必要性

10.4 《1994年关贸总协定》和《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》

10.5 《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》的目标

10.6 《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》的实施

10.7 版权保护

10.8 商标保护

10.9 专利保护

10.10 《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》的争议解决办法

10.11 《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》对发达国家和发展中国家的影响

10.12 《与贸易有关的知识产权（TRIPS）协定》的未来

10.13 《信息技术协定》

第十一章 与非市场经济及过渡时期的市场经济国家的贸易

11.1概述

11.2非市场经济的特征

11.3太多的政府规章

11.4货币金融管制

11.5对销贸易

11.6过渡时期的非市场经济

11.7《关贸总协定》成员国资格

11.8最惠国贸易特权

11.9海外私人投资公司和进出口银行

11.10双边投资条约

11.11私有化

11.12小结

第十二章 美国的出口法律和出口鼓励措施

I美国的出口管制

12.1概述

12.2美国制定出口法律的目的

12.3美国出口管制的历史背景

12.41996年以前的出口管理规定

12.51996年美国出口法律的改革

12.6《1996年的出口管制条例》

12.7《瓦瑟纳尔协定》取代巴黎统筹委员会

12.8美国管理出口的政府机构

12.9什么是出口?

12.101996年后出口管理规定的构架

12.11一般许可行为

12.12产品资格

12.13消费者资格

12.14对违反出口法律的处罚

12.15内部服从机制

II.美国政府的出口鼓励措施

12.16美国出口鼓励措施简介

12.17美国的法律和税收制度为出口商提供便利

12.18出口融资计划

12.19信息交流计划

III.小结

12.20商业加密产品

12.21美国贸易制裁

第十三章 美国的进口法律和政策

13.1美国制定进口法律的目的

13.2从贸易保护主义到自由贸易

13.3负责执行美国进口法律的机构

13.4美国国际贸易法院

13.5协调关税制度及其结构

13.6进口关税的计算

13.7商品分类

13.8估价

13.9原产地规则

13.10不服关税确定的申诉

13.11反倾销程序

13.12补贴和反补贴税

13.13例外条款和其他例外保障条款

13.14市场破坏（妨碍市场）诉讼

13.15配额

13.16为了国家安全的配额

13.17卫生、安全、技术和环境标准

13.18对灰色市场商品的限制

13.19小结

附录：

I.附表

1.要约邀请

2.形式发票

3.订货单

4.保兑的、不可撤销的信用证

5.提单

6.保险单

7.装箱单

8.商业发票

9.出口报关单

10.托运人的签单指令

11.原产地证书

12.即期汇票

II.美国《专营经销协议》

III.重要术语英汉对照表

· · · · · (收起)

[国际贸易与投资_下载链接1](#)

标签

评论

[国际贸易与投资_下载链接1](#)

书评

[国际贸易与投资 下载链接1](#)