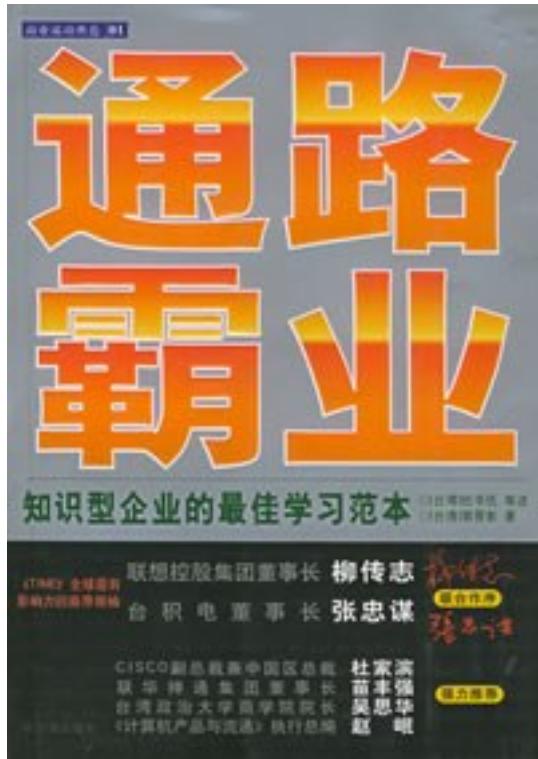


通路霸业



[通路霸业 下载链接1](#)

著者:郭晋彰

出版者:哈尔滨出版社

出版时间:2002-09

装帧:平装

isbn:9787806395998

什么是知识管理？如何进行知识管理？对于大多数中国企业来讲还仅仅停留在概念上，而《通路霸业》一书则提供了一个活生生的范本。

联强国际，台湾第一家上市的通路商，台湾通路之王。该公司不仅是IBM，东芝、华硕、广达、伦飞、技嘉、神通等公司产品的总代理，在通讯行业更是囊括了Nokia、Motorola、Ericsson手机三大品牌。在代理众多品牌的同时，联强国际还创造了LETEL（来买叻）等家喻户晓的自有品牌。

《通路霸业》描述了联强国际从小到大的发展历程，对联强创新的通路经营模式进行了评估，并对其在资讯市场产销结构中产生的深远影响进行了分析，充分展示了一家知识型企业是如何利用信息科技进行知识管理，如何利用信息系统来提高效率和服务质量的。无论对IT、通讯等资讯行业，还是零售、通路等批发业，这都是不可多得的知识管理范本。

作者介绍:

目录:

[通路霸业_下载链接1](#)

标签

管理

营销/市场

商业

分销

经济管理必读书

经济

运营管理

我的藏书---米格21的藏书

评论

想了解通路（嗯，没错，就是渠道）企业，那非联强国际莫属，这家企业略显低调，但总裁杜书伍是一代商业巨擘。

关于联强的一本书，写的很朴实中肯，不避以往一些尴尬之处，所以才有借鉴价值。

感觉杜书伍先生有书生的理想化 建立了一个理想化的
联强国际，要赞叹这个公司的理念和取得的成就。在和联强国际合作的过程中也多多少
少能感觉。

粗线条普及书，对于起点高的老练读者们我就不推了

[通路霸业 下载链接1](#)

书评

[通路霸业 下载链接1](#)