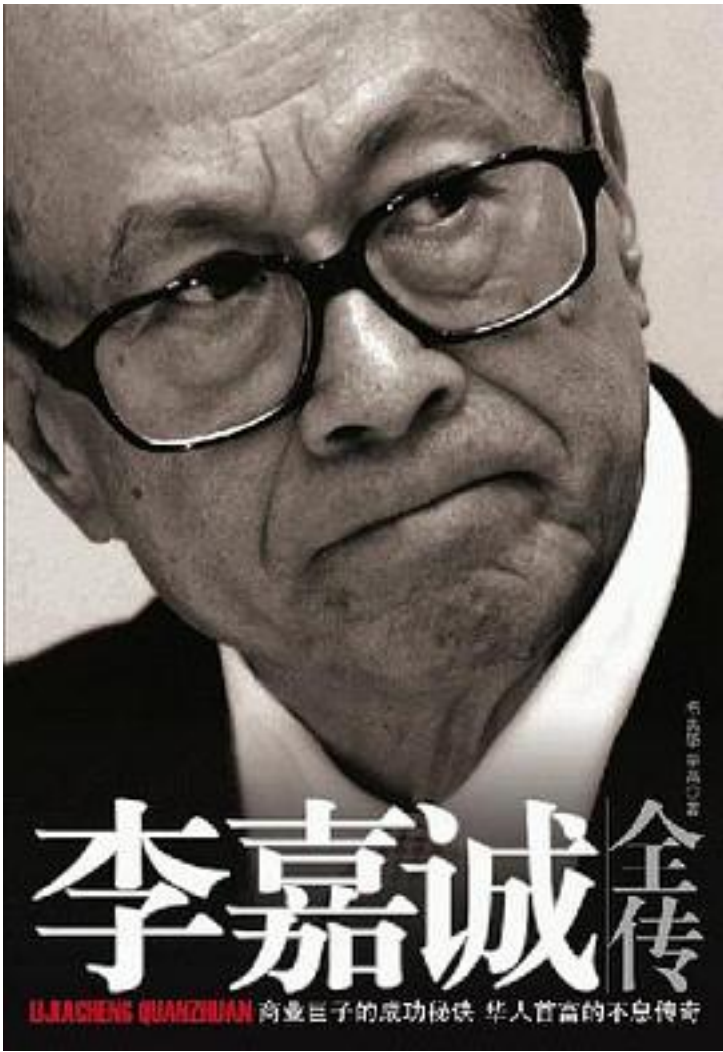


# 李嘉诚全传



[李嘉诚全传\\_下载链接1](#)

著者:陈美华

出版者:中国戏剧出版社

出版时间:2005-1

装帧:平装

isbn:9787104020196

一个赤手空拳的青年，构筑了一座财富的王国。这里除了有亿万富豪富甲一方的成功秘诀，还有读者最为关注的一个曾经穷困潦倒，不名一文的青年是如何抓住机会掘得第一桶金的。书中传授了成为少年李嘉诚的方法：由22岁开始，每年不断投资，在退休之年，你可以拥有近800万元的资产，如果你有运气选择了一项年回报率达36%的计划，你就可以成为全球第二富有的人。书中甚至详细描述了李嘉诚在几笔重大生意中的具体操作方法，堪称一部创业实战指南。

作者介绍:

目录: 第一章 时局动乱 辗转香港弃家园

李嘉诚出生于潮州的书香世家，从小聪颖好学。风云突变，日军侵占潮州，父亲教育救国的理想泯灭，亦打碎李嘉诚求学治学的志向。1940年冬，少年李嘉诚跟随父母，冒着生命危险，历经艰辛，逃到香港。

第二章 雪上加霜 天灾人祸接踵至

李嘉诚一家投靠舅父庄静庵，一年之后，香港沦陷于日军的铁蹄之下。祸不单行，父亲劳累贫困成疾，于两年后郁郁谢世。一家人的生活重担落到李嘉诚瘦弱的双肩，他不得不中止学业，独立谋生。

第三章 少年涉世 自古雄才多磨难

日治时期，百业萧条，求职谈何容易？李嘉诚求职四处碰壁，好不容易找到茶楼跑堂的工作。一天，他不小心把开水洒在客人身上，险些被炒鱿鱼。可没多久，他自动辞工，进了舅父的公司，干得好好的，突然又一次跳槽……

第四章 不安现状 频频跳槽步步高

性格沉稳的李嘉诚，实际上是个不安分的人。他去五金厂做推销员，但打开局面就跳槽去了塑胶公司。他很快成为公司出类拔萃的推销员，18岁当部门经理，20岁升为总经理，深得老板器重。他春风得意时，突然又要跳槽！

第五章 创业伊始 万里长江立大志

1950年夏，李嘉诚在筲箕湾创立长江塑胶厂。他取“长江”的厂名，来自“长江不择细流，故能浩荡万里”一足见他长江般的雄心大志。他没想到，创业不久，遇到空前危机：客户退货，产品积压，他一筹莫展……

第六章 塑胶之花 开遍香江满世界

1957年，李嘉诚赴意大利考察塑胶花生产，回港后，他率先推出塑胶花，立即成为热销产品。其后，他积极开拓世界市场，又因生产规模太小，险些前功尽弃。当塑胶走遍世界之时，他由此赢得“塑胶花大王”的桂冠。

第七章 心心相印 亲上结亲喜叠喜

李嘉诚的妻子是表妹庄月明。他们青梅竹马，两小无猜。传闻，舅父庄静庵极力反对女儿下嫁李嘉诚。诚哥是如何征服表妹的心？表妹出身名门名校，他们门户不相对，地位不般配，世人众说纷纭，人言人殊……

第八章 涉足地产 人弃我取显卓识

1958年，有“塑胶花大王”之称的李嘉诚涉足地产业，先后在北角、柴湾兴建工业大厦。1967年香港发生暴乱，人心浮动，地产市道一落千丈。李嘉诚正是在地产低潮中，大量购入廉价地盘物业，显示出超人的远见。

第九章 骑牛上市 地产股市任驰骋

1971年，李嘉诚成立长江地产有限公司。1972年，香港股市一派兴旺，李嘉诚认准时机，将长江地产改为长江实业(集团)有限公司，骑牛上市，成为“华资地产五虎将”之

一。从此，李嘉诚在香港地产股市大展拳脚。

## 第十章 地铁招标 一飞冲天战地王

1977年，长实参与地铁遮打站、金钟站的上盖兴建权竞投。当时呼声最高的是置地公司。中区是置地的“老巢”，卧榻之旁岂容他人酣睡？置地志在必得。群雄逐鹿，鹿死谁手，似有定局，但结果出人预料。缘何缘何？

## 第十一章 立足中区 再建华行攀高峰

李嘉诚一举夺得中区地铁车站上盖发展权后，再接再厉，购得中区著名的希尔顿酒店。1978年，长实与香港第一财团汇丰银行携手合作，重建华人行。长实总部搬入位于中区心脏的华人行。从此，李嘉诚的事业攀上高峰。

## 第十二章 力助船王 大战英资九龙仓

九龙仓属怡和系的大洋行，其旧址将成为九龙地王，而九龙仓股票却被低估，若合理开发，前景辉煌。包玉刚看好这一点，李嘉诚亦看好；包氏欲夺，李氏欲购。结果李嘉诚成全船王，掀起轰动一时的九龙仓战役。

## 第十三章 蛇吞大象 李超人入主和黄

和记黄埔，是香港第二大英资洋行，资产价值六十多亿港元。而长实只是一间资产不到7亿的中小型公司。李嘉诚不但控得和黄，还做到兵不血刃，他由此而被誉为“超人”。和黄一役，李超人究竟有何超人高招？

## 第十四章 招贤纳士 知人善任辅大业

一个小徒仔，受尽英国人的侮辱与歧视。他一旦成为富翁，便雇一名英国人做他的保镖，为其开车，连上厕所都要这英国保镖站岗。此富翁一泄心头之恨，趾高气扬。李嘉诚雇有不少英籍助手，他会因此而扬眉吐气吗？

## 第十五章 锐意进取 再购青泥控港灯

1979年，李嘉诚入主英资青洲英泥董事局；1985年，他又斥资29亿港元，从老对手置地手中购得港灯集团；1987年，港灯分拆另组嘉宏。马世民任和黄行政总裁，并兼任港灯、嘉宏两主席。洋大班深孚众望，和黄系业绩惊人！

## 第十六章 地产大王 迂回包抄赛置地

1979年，长实拥有地盘物业首次超过置地。李嘉诚仍不满足，于20世纪80年代，先后推出四大屋村，规模之大，盈利之丰，令人叹为观止。1986年，《信报》首次刊出香港十大财阀榜，长实名列榜首，彻底实现赶超置地的宏愿。

## 第十七章 股市强人 潮起潮落稳行舟

股海行舟，风险多多，缘何每次股灾李嘉诚都能安然度过？1986年中，内幕交易审裁处公开谴责李嘉诚等4名长实董事，李嘉诚深感愤怒与遗憾。香港各大报章刊登长实的辩白广告，最后不了了之，究竟为的是何事？

## 第十八章 华商众豪 联手合力战置地

香港商界素有“撼山易，撼置地难”一说。1987年，以李超人为首的华资新财团，合力摇撼置地。因“八七”股灾，收购鸣金收兵。半年后烽火再起，华商众豪再战置地，凯瑟克急抛应急措施，大战一触即发，又突然偃旗息鼓。

## 第十九章 跨国投资 众说纷纭是与非

1984年，怡和系率先迁册百慕大，一时迁册之风甚嚣尘上。几年后，李嘉诚大举进军海外，他的两个儿子加入加拿大籍。香港舆论议论纷纷，说“李嘉诚是走资派”，“购买政治保险”。香港首富，举手投足，万众瞩目。

## 第二十章 游子回乡 报效祖国树心碑

1978年，李嘉诚随代表团赴京参加国庆典礼，身着中山装，小心谨慎。那时候，李嘉

诚之名在祖国大陆鲜为人知。随着他在香港干出惊天动地的业绩，更随着他的慷慨善举，超人之名，响彻古老华夏大地，刻于人们的心碑。

## 第二十一章 汕头大学 泽被桑梓倾心血

李嘉诚从小就有执教育人的理想，由于环境的变更，他走的是经商之路，成为身价百亿的超级富豪。“发达不忘家国”，他幼时的梦，以另一种形式实现，于是汕头耸起一座现代化大学。为汕大的建设，李嘉诚倾资8.8亿港元！

## 第二十二章 堪称楷模 克勤克俭善待人

李嘉诚为公益事业“挥金如土”、“一掷亿金”，他个人的生活是否铺张奢侈呢？仅举一个例子，他手上戴的是一块打工族戴的普通精工表。他善待他人，宁可委屈自己。他是个精明的商人，却有钱不要，令人叹服！

## 第二十三章 母逝妻故 超人动哀亦凡人

1986年，李嘉诚母亲李庄碧琴老夫人病逝；1990年，李嘉诚夫人庄月明女士因心脏病突发逝世。这位在商场叱咤风云的超人，如凡人一样悲痛不已。李老太太与李夫人的丧礼极其哀荣，可见李嘉诚人缘之好，声望之高。

## 第二十四章 商界俊彦 李泽钜肩负大任

含银匙出生的李家公子令世人羡慕，他们不用白手打天下就可克绍箕裘。而李泽钜最怕别人称他接班人。他设计万博豪园一鸣惊人，其后步步高升，舆论均看好他是未来基业掌门人。李氏家族豪门婚宴，轰动一时。

## 第二十五章 乃父之风 小超人崭露头角

李泽钜、李泽楷两兄弟皆有“小超人”之称。但后来，“小超人”多冠之于李泽楷。两兄弟相比，泽钜较持稳，泽楷较冲动。泽楷颇具乃父早年锐意进取之风，卫视交易，泽楷名声大噪。他独创事业，似不会秉承乃父衣钵。

## 第二十六章 联手中资 四大天王占两席

1990年起，李嘉诚与中资中信、首钢联手合作，借壳上市，新组中信泰富、首长国际两间上市公司。中信泰富与首长国际发展迅速，在中资四大天王中金榜题名。然而，李超人与荣公子在美丽华一役中，却进退维谷……

## 第二十七章 楼利滚滚 立足香港再拓展

20世纪90年代是李嘉诚收获的大好时节。他推出的大型屋村先后竣工，楼利滚滚而来。他大举进军海外的同时，未放弃在香港的拓展。然而，有些事却难遂人愿，售楼大比拼，李兆基再挡超人势头；9号码头，却让他人捷足先登。

## 第二十八章 地产群豪 称霸港九奈若何

升斗小民节衣缩食，却难置下自己的蜗居物业。即便有买得起首期者，亦要受炒家二手、三手的盘剥。一时全港怨声载道，激起港府遏制楼市投机风。地产巨头接招还招，控制全港上市公司市值过半的地产商，谁能奈何？

## 第二十九章 和记黄埔 最后一位洋大班

和黄大班有两位：一位是首任华人大班李嘉诚，一位是最后一位洋大班马世民——从这个称谓，可知接替马世民的是华人，今后也不太可能启用洋大班。功勋彪炳的马世民为何离职？是能力问题，还是别的原因？

## 第三十章 用人有道 “打工皇帝”出旗下

李嘉诚麾下的“打工皇帝”霍建宁的年收入是香港一家上市公司市值的1.7倍。即是说，这位“打工皇帝”只要工作7个月，就可购下那家上市公司，一尝做老板滋味。做“打工皇帝”，未必不如自己做老板。

## 第三十一章 德财兼备 白璧微瑕放光华

李嘉诚既拥有巨大财富，又是个道德至上者。德财集于一身，盛名之累，招来一些吹毛求疵者。有一痴情才女，大登广告向超人求爱，说超人与她如何；某刊又骤然爆出李嘉诚挥金如土的豪赌。是真是假？白璧微瑕仍为璧。

第三十二章 世纪之交 超人手笔惊全球  
“老超人”虽已高龄，在商场上却雄风益盛。虎父无犬子，“小超人”李泽楷更是如日中天，一跃跨上美国以外的全球科技富豪第5位的宝座。

第三十三章 勇夺3G 众说纷纭论成败  
“对手拿着刀来打仗，和黄则是拿着机关枪来打仗。”霍建宁打了这样一个比方。霍建宁笑呵呵地对记者说：“我们要的就是‘哗’地一声的感觉。”  
“哗”地一声之后，资本市场的热情似乎不高。

第三十四章 四面出击 打造传媒业巨舰  
来自投资界的消息是，李氏财团将在中国内地媒体对外开放的最初这几年内，用9亿港元的力量收购内地媒体。王说：“我们拥有30亿港币现金，其中16亿港币是净现金。我们拥有支撑大规模收购的强大财力。”

第三十五章 南北联姻 精心布局圆旧梦  
对于李嘉诚来说，广州是“近水楼台先得月”之地，与他的老巢香港仅咫尺之遥，卧榻之旁，岂能置之不理？房地产是他的老本行，驾轻就熟，做起来得心应手，而广州的房地产市场已发展得十分成熟，正可以让他大展拳脚。  
．．．．．[\(收起\)](#)

[李嘉诚全传\\_下载链接1](#)

标签

传记

李嘉诚

人物传记

商业

李嘉诚全传

人物

管理

经济

## 评论

小富由勤，大富由命。。

-----  
好像是在大一的时候，很傻，  
年轻的冲动，还“奋力”在第一页写了几个字“今天是李嘉诚，明天是我！”

-----  
平铺直叙的大事记记载，褒扬太多，细节不够，经不起推敲。

-----  
超人的一生是很辉煌，可惜作者写得太差劲，只是简单地堆材料堆信息。

-----  
相比于各位温拿，我最近读的是这本书我会到处说。

-----  
等我成为中国首富了我也写部书：《李懿轩全传》

-----  
传说中的李超人

-----  
--完全是因为头脑发热，从爸爸公司把这本偷回来看

-----  
他一定是近2个世纪里最杰出的华人商业领袖。看了他的全传，看过他的所有电视视频资料。我想说，这个人真正地值得尊敬和学习！

-----  
因为视野的问题，我从来没觉得李投资3G是个正确的决定，现在我认为这个投资时正确，但是进入的时机不对，有点早。。

-----  
前部分关于他各种收购战役十分精彩，后面越来越拖沓甚至往八卦的口吻写了。打败香港置地以及港灯，收购和黄描写值得一看再看。

-----  
2005 纸质 企业家

-----  
李嘉诚的早年写的比较精彩

-----  
深受中国传统文化的影响，勤劳的工作赢得人生的第一桶金，进军地产凭商人的本能谋利而动，借资本的运作成就全球华人首富。大概了解了李嘉诚其人，但书写的全然不够精彩。

-----  
向李先生敬礼! 如果09年我也能像您老一样早起就好了~

-----  
我的偶像啊~~~

-----  
看传记最怕枯燥，这部书简单易懂。纵观李嘉诚的一生，低调朴素做人，高调主动做事，步步为营，成就今天的李嘉诚。他何其幸运，回首往事会因偶尔帮他的人而念念不忘到现在。汤珈铖看了一部李嘉诚的书而投身商海，我将李嘉诚的书放在枕边，愿前辈们的经历能激励引导我们走的更好！

-----  
厚重的一本

-----  
名副其实

-----  
不论耍多少花枪，商人最终的目的都是利益最大化。

-----  
[李嘉诚全传\\_下载链接1](#)

## 书评

市面上关于李先生的著作真可谓多如牛毛。不实的，杂乱的，抄袭编纂的，小说化的都有。  
此书描写算是精彩与细致。大概是两年前看的。但是李先生幼年的经历和其父的遗言至今深受影响。那句求人不如求己，那句对他人要大度，对自己要节俭。真是每一个在商场上搏斗的人应该记的...

-----  
一本很让人感动的书  
看过一个李嘉诚一分钟的讲话，他说他一直到现在，每晚都看书，被他深深的震撼了，后来又发现，他也不像如今的富商，没事就换很多个情人，女友。他的爱情生活，也相当甜蜜 幸福，情窦初开 到最后相伴余生。  
很多人都想一夜暴富，也有很多人觉得别人机会好， ...

-----  
李嘉诚作为一个香港财富梦的范本，一直被推崇和研究。但是书上得来终觉浅，谁又能用文字写下一代富豪成功的秘诀呢？  
不过从这本传记里面，还是能看出李氏江山是如何一点点打下的。从做销售的打工仔开始，李嘉诚从来没放弃过梦想和学习，后来抓住机会自己组建塑料花，偷师学艺， ...

-----  
文/Vince🎵 小时候还只是个茶店的穷伙计，后来却变成了华人首富  
这真是太多太多可以学习的了 勤奋？ 机遇？ 人脉？ 资本？ 眼光？ 诚恳？  
一切的一切，可能还是源于李超人10年如1日的坚持和奋斗 这个超人真的太NB了  
绝对是，超人只是个传说，大家不要迷恋 ...

-----



-----  
这本书讲述了李嘉诚的几个关键转折点，觉得值得学习和总结，如下： 1、勤奋  
这是本书从始至终一直在强调的。勤奋的收获是2个，一是收获知识，二是留给他人踏实的印象； 2、坚持  
坚持也是书中多次反复重复强调的。坚持收获的是至少2个，一是在某一个方面有所成就，二是给人稳...

-----  
虽然成功的案例不能复制，但是成功的经验却可以学习，成功不是偶然，成功是有原因的，当然李嘉诚是个幸运的人，这份幸运也是靠他自己艰苦的努力获得的。尤其是这本书通过介绍李嘉诚的经历可以给我们启发，去寻找我们缺少的品质。虽然光读书是不可能成功的，但是他的人生经历一...

-----  
其实传记和其他的书一样，读的是作者。  
由枪手撰写的首富传记，你想想她首先要取悦的是谁呢？我觉得不会是读者。  
李嘉诚说他的成功因为自己的勤奋好学和勇敢，这三条比他强的人实在是太多了。  
生活对于人来说，已足够艰辛。每一个人对自己都已经尽了所能尽的全力，倒也没有...

-----  
首先感谢作者！ 推荐理由：（本段写给未看过本书的读者朋友，以分享好书）  
本书较为详细地记述了李嘉诚先生从出生到2004的经历，写作风格通俗易懂，总体较好。不足之处在于：出版时间较早，缺少之后李先生的经历；写法略显“评书化”，通俗易懂的同时未免缺乏深度；有些章节...

-----  
“我的成功不是靠运气，是靠努力，靠工作。只要你努力工作，对所做的工作有激情，那一定会有好的回报。” 几个KEY POINT：  
在最不景气的时候大力扩展。用1, 2亿资金获得六号码头，奠定了HIT的国际地位。  
他的很多内地业务都紧紧依靠着内地的政策发展。他是一个相当关注国家...

-----  
1.对他人要大度，对自己要节俭。  
2.帮衬是有限的，每一个潮汕富翁都是靠自己勤俭毅力发家的。 3.养成观察人的习惯。  
4.少年老成，许多想法像大人。 5.别人做8个小时，我做16个小时。 6.要动脑。  
7.有意识结识朋友，先不谈生意，谈友谊。 8.广博的学识，待人诚恳。 9.把推销当成...

-----  
从茶馆的小伙计一度成为华人首富。李嘉诚先生的创业史是令人敬赞的。成功收购和黄

让英国人看到了华人的智慧和在商场上不可低估力量。

这本书展现了李嘉诚这位商界巨子的成长史和发迹史。基本是按照时间顺序来展开的叙述，易懂，而且描述过程比较客观。李嘉诚从茶馆茶保做起，后转钟表，又做五金销售，最后由生产销售塑料起家，靠地产发迹，之后先后涉足零售、能源、通信、制造、医药、传媒，期间还投资教育，兴...

这本书我还没有看过，但我看过写李嘉诚的其他的书，对他这个人是佩服至极啊。个人以为，读传记不是读小说，不必追求太大的文学价值，只要学到其中的精神就行了。

几个重新关注 一在儒教的商场作用 二是生意场上到底有无真正的永久的双赢 三是李的持久性，两个儿子是两个方向，但是3G上的结论未免太早 四是那些让李嘉诚打工的人，万和老总的家族投资进入新的关注

古之成大事者，不惟有超世之才，亦必有坚韧不拔之志。成大事的先决条件是勤奋和天分，天分决定着起点，勤奋决定着高度。在人生的早期积累和起步阶段，此二者缺一不可。只有天分，人往往容易自以为是，缺乏自省意识和敬畏精神而止步于天花板；而只有勤奋，缺失灵感而纯靠一股蛮...

这本书我只看了三分之一，但我并不准备继续看了。阅读这本书的初衷在于了解别人的生活，经历，从中学习到更多的东西，让自己少走弯路。但看到中途，讲述的都是李嘉诚这个投资花了多少钱，得到了怎样的地位，在经济上有怎样的增长等等之类。对我目前而言，还不足以思考这些东西...

阅读传记总会有一种窥探的爽感，一个被世人所熟知的“成功人士”如何一步步发家致富、如何一点一点克服困难与瓶颈，如何平衡权力与利益，如何处理家庭与工作的矛盾……大体上都是一种套路，但是换一个对象，内容上就丰富多彩了起来。李嘉诚，曾经的华人首富、香港首富，现在虽...

-----

[李嘉诚全传\\_下载链接1](#)