

业务代表新守则



[业务代表新守则_下载链接1](#)

著者:洪文听

出版者:中华工商联合出版社

出版时间:2004-01

装帧:平装

isbn:9787801930255

毫不夸张地说，业务代表是走向领导者的第一步。因为，你曾经战斗在第一线，不仅体

验了全部的苦苦，而且你积累了丰富的验。你是公司和客户的桥梁，是产品和市场的纽带。上面千条线，下面一根针。业务代表就是那一根针，千头万绪都必须通过你，织成一幅有意义的图画。

一根针是渺小的，业务代表在公司的地位不算高，但缺了这根针，所有的经营理念、经营思想，都只是空中楼阁，没有实际的意义。再伟大的总裁，离开了优秀的业务代表，也就一事无成。

从业务代表做起，你就像实力派歌手，一旦确立了位置，别人就难以撼动。从业务代表做起，你的事业将有一个坚实的基础。

作者介绍:

目录: 一 企业的“外交大使”
二 值得骄傲的职业
三 驾驭手
四 业务代表的工作性质
五 两个转动的齿轮
六 新业务代表该学的东西
七 正确的道德意识
八 忠诚于公司的事业
九 坚持正直的人格
十 诚实是一种美德
十一 自觉遵守公司制定的规章制度
十二 用知识武装自己
十三 有一双登山家的脚
十四 较强的分析能力
十五 熟练使用规范用语
十六 发现新的解决方法
.....
· · · · · (收起)

[业务代表新守则 下载链接1](#)

标签

评论

[业务代表新守则 下载链接1](#)

书评

[业务代表新守则 下载链接1](#)