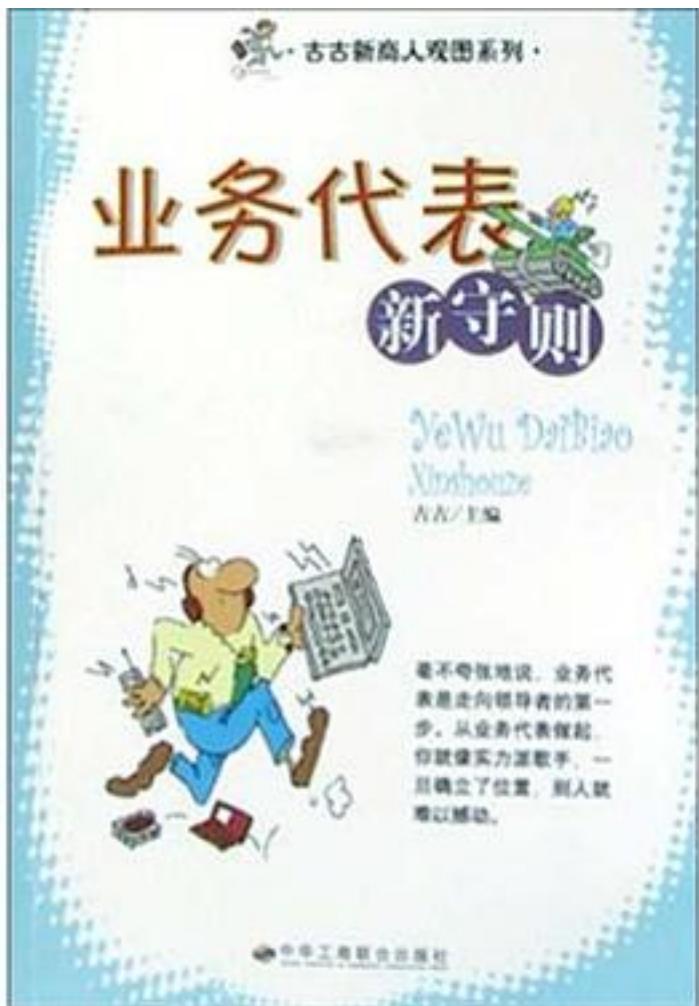


业务代表新守则



[业务代表新守则 下载链接1](#)

著者:洪文听

出版者:中华工商联合出版社

出版时间:2004-01

装帧:平装

isbn:9787801930255

毫不夸张地说，业务代表是走向领导者的一步。因为，你曾经战斗在第一线，不仅体

验了全部的苦苦，而且你积累了丰富的经验。你是公司和客户的桥梁，是产品和市场的纽带。上面千条线，下面一根针。业务代表就是那一根针，千头万绪都必须通过你，织成一幅有意义的图画。

一根针是渺小的，业务代表在公司的地位不算高，但缺了这根针，所有的经营理念、经营思想，都只是空中楼阁，没有实际的意义。再伟大的总裁，离开了优秀的业务代表，也就一事无成。

从业务代表做起，你就像实力派歌手，一旦确立了位置，别人就难以撼动。从业务代表做起，你的事业将有一个坚实的基础。

作者介绍:

目录: 一企业的“外交大使”

二值得骄傲的职业

三驾驭手

四业务代表的工作性质

五两个转动的齿轮

六新业务代表该学的东西

七正确的道德意识

八忠诚于公司的事业

九坚持正直的人格

十诚实是一种美德

十一自觉遵守公司制定的规章制度

十二用知识武装自己

十三有一双登山家的脚

十四较强的分析能力

十五熟练使用规范用语

十六发现新的解决方法

.....

· · · · · (收起)

[业务代表新守则 下载链接1](#)

标签

评论

[业务代表新守则 下载链接1](#)

书评

[业务代表新守则 下载链接1](#)