

# 销售主管手册



[销售主管手册\\_下载链接1](#)

著者:罗佳

出版者:中国纺织出版社

出版时间:2002-01

装帧:平装

isbn:9787506421799

市场经济下各个单位都更加重视销售工作，而销售主管又在销售工作中起着举足轻重的作用。本书介绍了销售主管的职责，销售主管的能力，销售主管必备的知识，推销员的管理，以及如何订销售目标，如何进行销售促进等日常工作中销售主管最为关心的话题。本书以实际案例为切入点，紧密结合实际，适合广大销售人员。

作者介绍:

目录: 第1部分 销售主管的自我认识  
第2部分 销售主管必备的知识  
第3部分 推销技术实务  
第4部分 推销员管理  
第5部分 做好销售主管的目标管理  
第6部分 销售促进  
• • • • • ([收起](#))

[销售主管手册\\_下载链接1](#)

标签

评论

-----  
[销售主管手册\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[销售主管手册\\_下载链接1](#)