

# 销售一定要懂的说话术



[销售一定要懂的说话术\\_下载链接1](#)

著者:方一舟

出版者:

出版时间:2012-1

装帧:

isbn:9787113138325

《销售一定要懂的说话术》针对销售员在销售过程中“说什么”和“怎么说”的问题，

详细解读和剖析了销售过程中蕴含的沟通和谈判技巧，并将其中的核心归纳为一系列情境和问题，将复杂的问题简单化，抽象的问题具体化，通过情境案例分析和问答式结构身临其境地告诉读者某一情境下应当采取什么策略，应当如何表达。全书深入浅出，鞭辟入里，能够使销售从业人员在短时间内迅速掌握销售高手的说话秘诀，提升自己的沟通和谈判能力，进而提升自己的业绩。

作者介绍:

目录:

[销售一定要懂的说话术\\_下载链接1](#)

标签

沟通

交流

销售

营销

管理

心理学

商业

2

评论

-----  
[销售一定要懂的说话术\\_下载链接1\\_](#)

书评

-----  
[销售一定要懂的说话术\\_下载链接1\\_](#)