

工资翻倍计划



[工资翻倍计划_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2012-3

装帧:

isbn:9787214076854

《工资翻倍计划》内容简介：2012，单面人打天下员工涨工资的通行读本——与老板“暗战”绝招大揭秘。《工资翻倍计划》针对当下社会的职场状况，提取其中六种典型的单面人形象，并以多个成功的事例作为说明。针对这几种单面人，我们以当前世界与国内经济局势为背景，结合国内外职场达人的成功经验进行阐述，剖析了他们的收入提升策略，力求帮你在职场中实现完全的进步。当你读完《工资翻倍计划》，将会重新去确立工作的目标，通过自身的改变，不但更好地达成个人工资增长的目的，而且在更大的意义上帮助企业实行转型时代的变革，适应金融危机之后的全球经济竞争格局。

作者介绍:

目录:

[工资翻倍计划_下载链接1](#)

标签

职场

个人成长

经济

心理学

工作

学习方法

亚马逊

¥ 1.00

评论

江山易改，有专业技能的人总能站稳。一个企业就像一幢房子，顶梁柱永远是最重要的。牛人未必比能人强，未必比狂人傲，但牛人的综合性能强，让老板信赖你，甚至依赖你。

记住三个字：单面人。有什么好写的啊，居然那么多页，唯有这点很佩服。

从心态到外部形象做了可操作的建议，职场人士可一读。和《做不可替代的人》对照而言，本书务实些，《替代》更显务虚。

单面人的概念第一次看到，还不完全理解，总觉得这个词看上去比较贬义。其他都比较普通，都是老例子。

反正算是“推荐”吧...

京东Lebook上的免费书。核心观点是要树立职场单面人形象，配合案例分析了一些单面人的典型形象。随便翻翻可以，不要太当真。

说到底就是职场要有特点，发挥自己的优势，例子太多，逻辑性不强，打分虚高。

说的就是要做单面人，从一个面向上，把你自己磨到相当的尖，磨刀霍霍……

用了一个小时匆匆读完，道理很简单，单面人思想不错，但是别的就没太大意思。其实更应该读《定位》。

我不支持作者观点，我是个神经的人，我有很多面，或许每个人看我都不一样，我在工作中也有很多面，我的朋友才知道我是个神经，我记得有人叫我疯子来着。

硬凑书。

[工资翻倍计划_下载链接1](#)

书评

在我们这个传播过度的社会里，最后的办法是传送极其简单的信息。
传播和建筑一样，越简洁越好。
你必须把你的信息削尖了，好让它钻进人们的头脑，你必须清除歧义，简化信息，如果想延长给人留下印象，还得再简化。
在我们这个传播过度的社会里，还有一个悖论，那就是什么东西也...

不管你在什么行业，从事什么职业，不管你是刚就职的底层员工，还是已经当上最高级别的总经理，不管你是民营企业还是国企或事业单位政府部门，不管你是在中国还是东南亚其他国家和地区，不管你是东方还是西方，只要你身在职场，在为老板或各种机构打工，你都可以运用单面...

不管你在什么行业，从事什么职业，不管你是刚就职的底层员工，还是已经当上最高级别的总经理，不管你是民营企业还是国企或事业单位政府部门，不管你是在中国还是东南亚其他国家和地区，不管你是东方还是西方，只要你身在职场，在为老板或各种机构打工，你都可以运用单面...

这本书意义真的很好，教会很多迷茫的年轻人应该怎样抓住自己的特点，使自己能成为一个牛人，一个老板都得佩服的牛人，找工作该怎么找。可以让我们明确目标。

江山易改，有专业技能的人总能站稳。一个企业就像一幢房子，顶梁柱永远是最重要的。牛人未必比能人强，未必比狂人傲，但牛人的综合性能强，让老板信赖你，甚至依赖你。

1997年，乔布斯被评为“最成功的管理者”。这说明他在重返苹果公司、担任CEO后的一系列管理举措，经受了市场的考验，获得了业界的承认。在他的管理下，2011年3月3日，在美国《财富》杂志评出的全球“最受尊敬企业”排行榜中，苹果公司第四次名列榜首。这，就是一个牛人管理的...

四大名著的主人公全部是怂人。这反映了中国人心理世界的一个核心奥秘。怂人放低身段，放低姿态，以退为进，以守为攻，让你的周围和你的圈子与你的关系形成一种四周高、中间低的格局。四周高的人，会向中间低的人倾斜过来，结果把你抬得最高。怂人不要紧，要紧的是你的内心是...

《杜拉拉升职记》中，杜拉拉担任DB公司行政主管以后，和她的直属上司DB中国总部的助理行政经理玫瑰有一番职场争斗。在公司需要装修的时候，玫瑰托病休长假，去了新加坡。杜拉拉只好接下了装修工程，一手打理各项大小事务。她当然是以她的“能人多做事”的质朴原则在工作，但结...

不管你是在什么行业、从事什么职业；不管你是刚就职的底层员工，还是已经当上最高级别的总经理；不管你是在民营企业还是国企抑或事业单位政府部门；不管你是在中国还是东南亚其他国家；不管你是在东方还是在西方，只要你身在职场，在为老板或各种机构打工，你都可以通过运用“...

身为牛人，你不能在平时露出你的牛气。牛，只能牛在工作中，牛在事业中。在平时合作的过程中，在日常的生活中，你要尽量放下牛架子，变成一只谦虚的猪。再回到前面，作为牛，切记：你要做牛人，就是要做单面人。所以，你就要做个两面派，一面很硬，一面很软；一面很牛，一面是...

趣人的口号是：幽默也能挣钱，快乐使人发财。快乐和有趣的人，其所发出的威力，是无限大的。无论对于工作，还是对于老板和同事，都有着无限的吸引力。趣人，会让人喜欢，会迅速拉近别人和你的距离。趣人工作效率高。从事同一份工作时，趣人的工作效率比普通员工高出2倍。

在职场中出人头地最光明正大的办法，就是让自己做一个牛人，让自己既精于本职工作，又能为公司做更多的事，归结起来就是要为公司做出自己的贡献。一个能为公司做出特别贡献的人，就是牛人。

[工资翻倍计划 下载链接1](#)