

死去活来



[死去活来_下载链接1_](#)

著者:郑雅心

出版者:北京大学出版社

出版时间:2000-4

装帧:平装

isbn:9787301045213

“很多外国人跑到美国硅谷，往往去学技术，但对那里的文化氛围与管理却很少关注，而恰恰是后者却更加重要。”

本书集合了作者采访的三十三位成功企业家，试图给我们带来一些启示。在受人瞩目的高新技术企业里，关键不仅在于技术，更在于超越传统的管理和企业文化。通读此书，相信您将会有重新注入无穷力量之感。

作者介绍:

目录: 郭士纳：是怎样救活IBM的？
世界上最大的计算机公司IBM公司90年代初病入膏肓、不可救药，人人像躲瘟疫一样躲避IBM，而一位从未涉足过计算机行业、也不懂计算机技术的郭士纳却拯救了IBM，他是如何运作的？（理念共享《郭士纳在中国能否成功？》）

葛鲁夫：让英特尔野心勃发
葛鲁夫站在高技术塔尖上把英特尔从一家19亿美元的小公司变为一个250亿美元的大公司；还把英特尔公司从一个普通的制造芯片商变成计算机领域里的第一领袖。他是怎样的一个人？其思维精髓是什么？（理念共享《别把自己搞糊涂了》）

卡莉：刀削惠普

惠普很了不起，20世纪末出人意料地请来一位女性做其掌门人：这位女性也很了不起，不仅征服了整个惠普，还征服了每个接触她的人。这位年轻貌美的女人的最奇特之处是什么？她征服人的技巧又是什么？（理念共享《炽热魔天》）

钱伯斯：网络巨予

思科（Cisco）掌门人钱伯斯在5年“执政”期间，将思科由1.2亿美元的小公司拉动至100多亿美元的大公司，一跃成为全球网络厂商遥遥领先的领头羊，使其股票市值上涨了800%，其股票市值超过了3000亿美元，而华尔街分析家认为在未来两年思科公司市值将可达到1万亿美元。钱伯斯最大的本事是什么？（理念共享《别玩平衡》）

菲弗尔：戴着镣铐跳舞

当菲弗尔拼着命把康柏从一家小公司发展至世界前三大计算机公司之一时，这位世界级杰出的企业家却被董事会一脚踢开，为什么？（理念共享《少鼓一些倒掌》）

赚钱天才：谈赚钱之道

1984年，年仅20岁的戴尔用1000美元以自己的名字建立了戴尔电脑公司，虽然他没有技术、没有过多的资金，他却让自己的企业在6年之内就进入《财富》500强之列。今天的戴尔成为世界上最富有的年轻富翁。这位赚钱天才的赚钱之道是什么？（理念共享《压抑没意思》）

贝瑞特：一边穿鞋一边光脚

从叱咤风云的名人手中接下权力棒并不是一件很舒服之事，因为在名人四射的光环下很难找到自己的位置。世界上最大的半导体公司英特尔公司现任掌门人贝瑞特是如何冲出前任光环、带领英特尔杀向Internet网络时代的？（理念共享《30年，英特尔为何兴而不衰？》）

普莱特：为惠普大松绑

惠普公司是一家在世界非常知名的测量、计算机产品及系统的国际大公司，然而这家拥有近500亿美元销售收入、60年历史的公司在1999年3月却突然宣布分家，为什么呢？分家的策划者、惠普公司前任掌门人普莱特透露其中的奥秘。（理念共享《真的和假的距离有多远？》）

王嘉廉：中国企业如何进入500强？

如果说比尔·盖茨

是全球个人电脑软件王国里的王子的话，那么美籍华人王嘉廉便是全球另一软件王国——企业管理软件的主宰，而最有力的证据便是两家公司已在各自的“地盘”成为事实上的标准。最了不起的是95%以上的世界500强公司均为王嘉廉的客户。中国企业怎样才能进入500强？王嘉廉现身说法。（理念共享《绝对孤独》）

安吉伯：默然起势

企业生存状态是企业家的一张脸。不同企业家运作同样企业会使其有不同的命运。拥有近70年历史的德州仪器公司命运之起伏即是一个最好的典型。在Internet来临之际，德州仪器公司像吃了兴奋剂突然抖起了威风，美国媒体称其比英特尔还红得发紫。这一切都是因为安吉伯与众不同的远见和运作。（理念共享《成功属于谁》）

杨致远：中秋话Yahoo!

一位24岁的男孩因贪玩而踩到了Internet金矿，成立了Yahoo!

公司，几年过去了，Yahoo!成为全球最大的Internet公司，这位男孩长大了。Yahoo!为什么能成长起来？这位男孩现在怎么样了？（理念共享《削低门槛起大业》）

赫拉：后PC时代第一人

让英特尔前任掌门人葛鲁夫做梦也没有想到：一位曾被她忽视过的员工在十几年以后，竟成为后PC时代的第一人。这位员工就是现在美国国家半导体的掌门人赫拉。（理念

共享：《大斗士的思维逻辑》）

鲁特格斯：让IBM靠边站

鲁特格斯仅用三年时间便在大型数据存储系统市场上夺走了蓝色巨人IBM的第一把交椅，并把EMC这只丑小鸭变成了一只白天鹅。你知道鲁特格斯的独特做法吗？（理念共享《你拿什么来控制企业？》）

卡尔曼：让BEA闪电发迹

三位并不年轻的人既没有任何产品、也没有任何技术，只靠一个很好的策划，便在短短两三年内成为中间件市场上的全球老大，这样的奇迹是怎样创造的？（理念共享《先学会做人》）网景之“死”

网景公司终于“死”在了微软公司的手中，但网景公司的掌门人巴克斯戴尔个人不仅从中渔翁得利，还成功地将网景公司卖了个好价钱，他是怎么暗度陈仓的？（理念共享《经营者平台夯谁家》）

台湾奇人许正勋

提起扫描仪人们自然而然会想起惠普的名字，其实，世界上最大的扫描仪公司并不是惠普而是台湾的全友公司。全友公司董事长许正勋是怎样获得世界扫描仪大王的称号的？这里面有很多的传奇。（理念共享《选择简单》）

施崇棠：让华硕顶破天

施崇棠40岁下海创业，用三年时间打破英特尔主板之梦，使华硕成为主板领域里的世界霸主，这位儒雅的施崇棠为何能如此犀利？（理念共享《顶天立地是英雄》）

卡萝：从灰姑娘到“大舵主”

世界上最大的PC设计软件公司Autodesk的掌门人卡萝是一位女性，女人的管理与男人的管理差别在何处？（理念共享《小男人的悲哀》）

西蒙：百年长寿之秘

一家企业能存活百年本身就不是一件容易的事，更何况是一家做高科技的家族企业，西蒙公司就是一家存活了百年的高科技家族企业，其长寿的秘诀是什么？（理念共享《企业家族化“味道”如何？》）

迈克尔·布朗：手脚不乱

让企业家最为恼火的一种市场情况是：供大于求。因为这不仅意味着厂家竞争之激烈，也意味着他们的产品不再“值”钱，然而昆腾公司面临供大于求的市场却没有乱了手脚，为什么？（理念共享《经营信心》）

温白克：让“垃圾”企业跳起来

有的人一生都在寻找挑战。近60岁的温白克为了不愿从企业家的舞台上退下来，而宁愿来到负债累累、信誉极糟的Unisys公司，并在两年内就让这家企业重见光明，其股票市值从10亿美元升至130亿美元。温白克的能量是什么？（理念共享《爱，总是美的》）

施振荣：横推风雨

施振荣的观察能力很强，他的那个“微笑曲线”让大陆企业家膜拜好些年。施振荣的人缘很好，是一位罕见的企业“圣人”，你知道他是怎么做到这一点的吗？（理念共享《较量于无形》）

郑崇华：会拼才会赢

28年前，郑崇华带着15个人创业，为的是甩开日本人自己做零组件。经过28年的死拼硬挤，硬是从险恶环境中脱颖而出。今天他不仅战胜了日本厂商，而且还打败了欧美厂商，成为世界头号电源供应器制造厂商、世界上最大的零组件厂商。今天，郑崇华想对你说些什么？（理念共享《精神不死》）

图灵奖得主为何想来微软？

微软最令人敬畏之处不在其庞大的营业额，也不在其霸道的市场垄断地位，而在于其多如牛毛的高尖人才。计算机领域里最高大奖——图灵奖的得主为何会来到微软？比尔·盖茨平日又是怎样与这种高智商的人打交道的？（理念共享《盖茨的力量》）

圈点“风云人物”

《时代周刊》将英特尔的董事长葛鲁夫选为1997年度的“风云人物”。那么，《时代周刊》为何没有选择比尔·盖茨而选择了葛鲁夫？（理念共享《荡开思维》）

艾瑞克：探险变化

活着不一定非争老大，只要活得有发展，活得有章法。网络世界的老二3Com公司面对老大思科公司越跑越壮的情况下，他们是怎样求得好的生存？（理念共享《你无法选择》）

王维嘉：剪断Internet尾巴

Internet让当代人疯狂，让当代梦最酣，可梦里的主角都是美国人；一位从美国斯坦福大学获得博士学位的中国留学生却想剪下Internet尾巴，他认为Internet自由之时，将是中国

人近百年来第一次领导创建人类主流文明之际。这个留学生是谁？（理念共享《管理流氓》）

史沃森：分析软件的造梦者

30年前，史沃森带着两三个人，为了一个梦想，创办了一家高技术企业，这家企业在后来30年里一直是分析仿真领域里技术上的领头羊。史沃森这位很怪的天才是怎样把握企业动作与技术操纵的？（理念共享《为什么样的洋人打工媼？》）

惠普的魔力

19年前，刚在美国读完MBA的陈翼良，第一次踏进惠普（HP）公司的大门时，一下被惠普文化所折射出来的人性光辉所吸引，以至于后来抛弃家族企业，毅然“效忠”于惠普；而惠普现任女掌门人卡莉说“我来到计算机领域里，完全是因被惠普所吧引，如果换一家公司我不会来。”惠普公司的魔力为何这么大？（理念共享《员工，是伙伴还是傻瓜》）

周伟看IBM兴衰

IBM在近30年来有过兴，也有过衰，也有过衰而复活之历史，无论其兴、其衰、其复活均很触人心津，听了在IBM呆了30年的大中华区董事长周伟的讲述你一定会有很多的启示。（理念共享《谁来帮你？》）

BMC求职者“圣地”

作为美国“百佳最值得为之工作的企业”的BMC公司为何会给人为资源部那么大的权力和地位？人力资源部在这家公司的特别贡献是什么？（理念共享《别被部下淹没了》）

理念多刺儿为哪般？

本书作者写了很多的理念，你知道她的理念中为何带了那么多的刺儿？多刺儿的背后又是什么？

心存感激

．．．．．（[收起](#)）

[死去活来_下载链接1_](#)

标签

管理

人物

互联网

访谈

项目管理

采访

经营

经管

评论

2000年我开始接触互联网，它对我的改变就跟它对世界的改变一样大。而在此之前，上高中时，我从中青报的两篇文章中知道了互联网这个神奇玩意的存在。其中一篇文章推荐了《死去活来》，于是我对互联网和这本书都充满憧憬。奈何十年来，我只购得了两个不同的盗版版本。互相对照着，我今天读完了它。好书。

虽说是中国网络时代早期的指路作品，但感觉并没有过时。

[死去活来_下载链接1](#)

书评

死去活来 下载链接1