

演讲口才辩论谈判知识全书



[演讲口才辩论谈判知识全书_下载链接1](#)

著者:

出版者:企业管理出版社

出版时间:1997-07

装帧:精装

isbn:9787800019418

作者介绍:

目录: 目录

第一部 演讲与口才的基础及实用

第一篇 概论

第一章 演讲与口才概述

第一节 演讲与口才的含义和特征

一、不要让你的智慧徘徊不前

二、口才是学识的标尺

三、演讲与口才的定义

四、演讲与口才的特征

五、演讲与口才的联系和区别

第二节 演讲与口才的类型和功用

一、演讲与相关口语应用

1.演讲与辩护

2.演讲与论辩

3.演讲与交谈

4.演讲与谈判

二、演讲的分类

- 1.政治演讲
- 2.社会生活问题演讲
- 3.学术演讲
- 4.法庭演讲
- 5.礼仪演讲
- 6.宗教演讲

三、演讲与口才的作用

- 1.教育鼓舞作用
- 2.演讲是进行口才训练的良好途径
- 3.学习演讲有助于开发智力

第二章 演讲与口才的历史

第一节 中国演讲与口才应用的发展史

- 一、兴起和鼎盛时期
- 二、缓慢和曲折的衰微时期
- 三、复兴和昌盛的新阶段
- 四、演讲的黄金时代
- 五、演讲与口才应用的代表人物

第二节 西方演讲艺术的发展历程

- 一、形成和兴盛时期
- 二、停滞阶段和宗教演讲
- 三、文艺复兴时期的演讲
- 四、近现代演讲事业的迅速发展

小结：中西方演讲史对比

第二篇 演讲与口才基础训练

第一章 口语训练

第一节 口语训练概说

- 一、口语训练的意义
- 二、口语训练的目的和要求
- 三、口语训练的内容

第二节 演讲口语的专门训练

- 一、演讲的主要目的
- 二、常见的演讲类型
- 三、备稿演讲的基本要求
- 四、演讲者应有的语言修养
- 五、演讲的开头和结尾

第二章 演讲文稿的主要特征

第一节 演讲文稿的修辞方法

- 一、比喻
- 二、比拟、仿拟、借代
- 三、夸张、呼告、感叹
- 四、引用、设问、反问
- 五、顶真、回环
- 六、排比、联用、对比
- 七、警策、象征、升华

第二节 演讲文稿的用语禁忌

第三节 演讲文稿句子的斟酌

- 一、长与短
- 二、骈与散
- 三、虚与实

第三章 逻辑在演讲和口才中的运用

- 一、判断举例
- 二、矛盾举例
- 三、论证举例
- 四、反驳举例

第四章 典型成功人物的声音准备经历

第一节 外国人物

“鸳鸯头”——德摩斯蒂尼

发声不缀——谢罗德

从结巴差生到口才巨匠——丘吉尔

自学成才——林肯

苦练成家——田中角荣

第二节 中国人物

以言兴邦——张仪

演讲技巧大师——孙中山

含石发声——肖楚女

含水发音——陈毅

“读音的政府”——夏青

厚积薄发——宋世雄

“小钢炮”——邢质彬

第三篇 演讲的组织与应变

第一章 演讲的组织

一、演讲的组织概说

(一) 围绕目的的组织化活动

(二) 演讲组织的意义

(三) 演讲组织的内容

(四) 演讲组织的程序

二、演讲的组织实务

(一) 内容的准备

(二) 了解听众

(三) 撰写讲稿

(四) 熟悉场地

(五) 临场准备

第二章 演讲的应变

一、临场变化与应变要素

(一) 演讲中的临场变化

(二) 演讲中的临场应变要素

二、临场应变技能

(一) 主持技能

(二) 控场技能

(三) 对答技能

(四) 补救失误技能

第四篇 演讲的态势表达运用

第一章 演讲态势概说

一、演讲态势的特点

二、演讲态势的类型

(一) 象征性态势

(二) 说服性态势

(三) 表露性态势

(四) 调整性态势

(五) 副态势

三、演讲态势的作用

第二章 动态势的有效运用

一、眼睛的运用

(一) 眼睛的动作

(二) 眼睛动作运用原则

(三) 眼睛动作运用需注意的问题

(四) 眼睛动作运用的训练

二、手势的运用

- (一) 手势的含义及其表现
- (二) 手势运用的原则
- (三) 手势运用需注意的问题
- (四) 手势的训练

三、面部表情的运用

- (一) 面部表情及其意义
- (二) 演讲中常用的面部表情
- (三) 面部表情运用的原则

第三章 静态势的有效运用

一、空间处理

- (一) 腿部姿势的选择运用
- (二) 空间的伸缩

二、仪表的修饰

- (一) 服装的修饰
- (二) 面容的修饰

三、举止礼仪的讲究

第四章 演讲态势的综合运用

一、掌握丰富的态势词汇

二、在实践中提高态势表达能力

第五篇 心理学在演讲中的应用

第一章 演讲中的信息沟通

一、认知

- (一) 让听众的眼睛用起来
- (二) 谈话的深度和听众的理解
- (三) 首因效应和近因效应

二、印象

- (一) 偏见
- (二) 晕轮效应
- (三) 第一印象
- (四) 赞扬听众

三、人际吸引

- (一) 相貌
- (二) 衣着与修饰
- (三) 寻找与听众的共同点
- (四) 真诚

第二章 演讲中的意向活动

一、注意

- (一) 吸引听众注意的技巧
- (二) 强调重点的技巧
- (三) 正确分配你的注意

二、情感

- (一) 克服紧张与怯场
- (二) 让听众喜欢你
- (三) 利用“非语言传播”
- (四) 亲密对称原则

三、意志

- (一) 明确的目的性
- (二) 告诉听众演讲“行程”
- (三) 果断与自制

四、个性

- (一) 激发听众的兴趣
- (二) 避免过高的自我期望
- (三) 选择适合自己的表达

第三章 演讲中的社会互动

一、角色

- (一) 演讲者的角色类型
- (二) 演讲者的角色转换技术

二、从众与暗示

- (一) 小心“第一个”
- (二) 权威效应

第六篇 演讲与论辩的评判

第一章 演讲的评判

一、演讲评判的意义和原则

- (一) 演讲评判的意义
- (二) 演讲评判的原则

二、演讲评判的标准

- (一) 演讲内容的评判标准
- (二) 口语表达技能的评判标准
- (三) 态势语的评判标准

三、演讲评判的方法

四、演讲评判的模式

- (一) 张志公方案
- (二) 考夫曼方案

五、对评判者的要求

第二章 论辩的评判

一、论辩的定义和类型

二、论辩的产生和功能

三、论辩的评判

- (一) 评判的内容
- (二) 论辩赛的程序和规则
- (三) 对评委的要求

附录一 论辩赛评判词精选

- 1.95年国际大专辩论会评判词（节选）
- 2.88年亚洲大专辩论赛决赛评判词（节选）
- 3.87年北京奔问2000年电视辩论赛评判词（节选）
- 4.首届国际华语大专辩论赛评判词（节选）
- 5.“长虹杯”全国电视辩论赛评判词（节选）

附录二 '95国际大专辩论会比赛章程

附录三 论辩赛评分表

第七篇 演讲与口才经验艺术技巧运用

第一章 基础口才中的经验艺术技巧运用

一、模糊艺术

- (一) 提高效率
- (二) 化难为易
- (三) 增大容量
- (四) 克敌制胜

二、委婉艺术

- (一) 同义替代
- (二) 曲径通幽
- (三) 婉言拒答
- (四) 侧面暗示

三、幽默艺术

- (一) 自我调侃
- (二) “曲解原意”
- (三) “偷换概念”
- (四) 将错就错
- (五) 反戈一击
- (六) 曲解因果

四、奇崛艺术

- (一) 独到语
- (二) 反常语
- (三) 警策语
- (四) 点睛语

五、嗦艺术

- (一) 口头语和语气词
- (二) 反复句式
- (三) 解释说明和细节描述
- (四) “多余的话”

六、变序艺术

七、省略艺术

- (一) 在背景单一时
- (二) 在情况紧急时
- (三) 在与交谈者熟悉时
- (四) 在表达特殊感情时

第二章 一般交际口才中的经验艺术技巧运用

一、口语搭桥——广结天下朋友

- (一) 消除恐惧感
- (二) 主动出击
- (三) 介绍的技巧
- (四) 询问的技巧

二、言谈得体——成熟的交际口才形象

- (一) 打招呼、寒暄的学问
- (二) 取悦于人的说话技巧
- (三) 做主人的说话艺术
- (四) 做客人的说话艺术
- (五) 与名人交谈的艺术
- (六) 酒桌争斗立于不败之地

三、巧妙周旋——交谈中难题的解决

- (一) 打破沉默
- (二) 出现争执怎么办
- (三) 冷静处理失言
- (四) 应答如流的技巧
- (五) 说服对方的艺术

四、浪漫柔情——恋爱中的口才

- (一) 初次约会你该谈什么?
- (二) 迎合女性的电话恋爱口才
- (三) 编织情网的口才
- (四) 让他意乱情迷

五、推销自己——面试求职的口才

- (一) 主试者对求职者的要求标准
- (二) 自信是求职的第一要素
- (三) 酒香也怕巷子深与空头夸示
- (四) 面试交谈的艺术
- (五) 回答难题的技巧

自测题

第三章 行业口才中的经验艺术技巧运用

一、服务业口才

- (一) 定位“服务”原则
- (二) 不与顾客争辩原则
- (三) 主动、热情原则

二、推销业口才

- (一) 让顾客心情愉快

(二) 讲究必要忌讳

三、教师口才

(一) 音量适当

(二) 语气适中

(三) 语调起伏

(四) 不讲方言

(五) 语速得当

四、节目主持人口才

(一) 忘掉“自我”，只重“节目”

(二) 了解节目，充当行家

(三) 语言考究、伺机幽默

(四) 随机应变、引导情绪

(五) 营造气氛、推波助澜

五、司法口才

(一) 清楚明白

(二) 言之有据

(三) 巧解妙驳

(四) 逻辑严密

六、商业谈判口才

(一) 让对方愿谈

(二) 报价有方

(三) 善用模糊语言

(四) 杀价有术

(五) 言语有礼

(六) 只辩不驳

七、会议口才

(一) 参加者口才

(二) 召集者口才

八、导游口才

(一) 多说多讲

(二) 介绍背景

(三) 发掘话由

(四) 讲趣闻轶事

九、外交口才

(一) 记者招待会的口才艺术

(二) 一般外交场合的口才艺术

十、文秘公关口才

(一) 用语准确

(二) 用语朴实

(三) 言语中礼

(四) 用语干净

(五) 适时幽默

第四章 演讲、辩论中的经验艺术技巧运用

一、演讲语言实施

(一) 字正腔圆、起伏跌宕

(二) 寻求个性化方式

(三) 说好“开场白”

(四) 做好结束语

(五) 讲求文彩

(六) 文言、口语巧搭配

(七) 注重情趣

(八) 切记几个“不是”

(九) 态势语得体

二、辩论语言实施

- (一) 不能把话说绝
- (二) 观点鲜明
- (三) 出语迅速
- (四) 话锋逼人
- (五) 巧用诡辩
- (六) 巧妙类比
- (七) 引君入瓮
- (八) 将错论错
- (九) 以柔克刚
- (十) 以问诱答
- (十一) 以论制史
- (十二) 明答暗问
- (十三) 以问代答
- (十四) 善意讥讽
- (十五) 移花接木
- (十六) 细心提问
- (十七) 提问忌讳

第八篇 真实人物演讲、口才经验谈

- 一、以情为本——拿破仑演说的成功经验
- 二、铁血精神——巴顿演讲的成功经验
- 三、“口才辅佐政治”——林肯的演讲经验谈
- 四、以“气”为主——孙中山的成功演讲
- 五、文如其人——周恩来演讲的独到之处
- 六、深入浅出——谈鲁迅演讲的特色
- 七、谱写人生“正气歌”——闻一多演讲的风格
- 八、无可辩驳的力量——苏格拉底的演讲特色
- 九、融科学、哲理、想象于一体——爱因斯坦演讲的成功经验
- 十、幽默诙谐——马克·吐温的演讲风格

第二部 古今中外演讲口才精萃赏析

第一篇 演讲精萃赏析

第一章 政治演讲

- 1. 盘庚（约公元前13世纪）
盘庚迁都演说三篇
- 2. 伯里克利（约495—前429）
论雅典之所以伟大
- 3. 德摩斯梯尼（前384—前322）
金冠辩
- 4. 卡米卢（？—前365）
反对迁往维爱
- 5. 李斯（？—前208）
谏逐客书
- 6. 西塞罗（前106—前43）
对弗里斯的控告
- 7. 凯撒（前100—前44）
论惩处阴谋家
- 8. 约翰·保尔（？—1381）
奴隶与自由民
- 9. 马丁·路德（1483—1546）
在沃姆斯国会上的讲话
- 10. 埃得蒙·伯克（1729—1797）
论与北美的和解
- 11. 乔治·华盛顿（1732—1799）
向国会两院发表的就职演说
- 12. 裴特瑞克·亨利（1736—1799）

在弗吉尼亚州议会上的演说
13. 罗伯斯庇尔 (1758—1794)
指导国民公会的政治原则
14. 杰佛逊 (1743—1826)
让大家共享和平与繁荣
15. 拜伦 (1788—1824)
反对通过惩治机器破坏者法案
16. 约翰·罗克 (1801—1869)
要求解放黑人奴隶的演说
17. 马克思 (1818—1883)
在“人民报”创刊纪念会上的演说
18. 林肯 (1808—1865)
在葛底斯堡的演说
19. 孙中山 (1806—1925)
中国决不会沦亡
20. 马克·吐温 (1835—1910)
我也是义和团
21. 泰戈尔 (1861—1941)
印度面临的问题
22. 梁启超 (1873—1929)
少年中国说
23. 李大钊 (1889—1927)
庶民的胜利
24. 丘吉尔 (1874—1965)
热血、辛劳、眼泪和汗水
25. 阿尔伯特·爱因斯坦 (1879—1955)
国家的安全
26. 闻一多 (1889—1946)
人、兽、鬼
27. 毛泽东 (1893—1976)
中国人民站起来了
28. 周恩来 (1898—1976)
在万隆会议上的补充发言
29. 宋庆龄 (1893—1981)
中国的自由与反战斗争
30. 奥斯特洛夫斯基 (1904—1936)
我的幻想
31. 萨达特 (1918—1981)
和平属于我们大家
32. 纳尔逊·曼德拉 (1918—)
种族隔离制度绝无前途
33. 渥雷·索因卡 (1934—)
历史必然导致现在
——献给纳尔逊·曼德拉
第二章 外交演讲
1. 丹尼尔·韦伯斯特 (1782—1852)
美利坚联邦
2. 詹姆斯·门罗 (1758—1831)
门罗主义
3. 威廉·尤尔特·格莱斯顿 (1809—1895)
关于英国的外交政策原则
4. 威廉二世 (1859—1941)
关于世界的政策
5. 约瑟夫·张伯伦 (1836—1914)

实现不列颠民族联盟

6.麦克唐纳（1866—1937）

论和平

7.亨利·史汀生（1867—1950）

史汀生主义

8.哈利·杜鲁门

在日本投降时发表的广播演讲

9.温斯顿·丘吉尔（1874—1965）

铁幕已经降落

10.约瑟夫·斯大林（1879—1953）

混淆视听的毒箭——评丘吉尔演说

11.德怀特·艾森豪威尔（1890—1969）

争取和平的机会来了

12.尼赫鲁

和平共处的五项原则适用于一切国家

13.周恩来（1898—1976）

在万隆亚非会议上的演说

中美友好来往的大门终于打开了

14.苏和诺（1901—1970）

让新的亚洲和新的非洲诞生吧

15.毛泽东（1893—1976）

中国和外国关系

16.赫鲁晓夫（1894—1971）

在白宫会上的祝酒词

17.阿卜杜勒·纳赛尔（1918—1970）

关于关闭亚喀巴湾的演说

18.林登·约翰逊（1908—1973）

打赢越战，否则我不再来竞选

总统

19.尼克松（1913—1994）

在欢迎宴会上的讲话

20.杰拉尔德·福特（1913—）

新太平洋主义

21.萨达姆·侯赛因（1937—）

民族宣言

22.拉吉夫·甘地（1944—1991）

建设一个伟大而强大的印度

23.亨利·基辛格（1923—）

美苏关系及中国在世界和平中的作用

24.米哈依·戈尔巴乔夫

关于亚太地区政策

25.钱其琛（1928—）

建立公正合理的国际新秩序

26.比尔·克林顿（1946—）

关于环境的新契约

27.金泳三（1927—）

屹立于世界之林的统一的韩国

28.鲍里斯·叶利钦（1931—）

俄罗斯是亚太共同体的一员

29.伊扎克·拉宾（1922—1996）

睦邻友好的新起点

30.江泽民

让我们共同缔造一个更美好的

世界

第三章 军事演讲

1.夏启（生卒不详）

甘誓

2.烛之武（生卒不详）

烛之武退秦师

3.孙武（公元前5世纪）

计篇

谋攻篇

4.伯里克利（公元前495

—公元前429）

我们是战无不胜胜利

5.张良（？—公元前186年）

谏汉王

6.尤利乌斯·凯撒（公元前101—公元前44年）

破釜沉舟

7.腓特大帝（1712—1786）

出征西里西亚的动员

8.乔治·华盛顿（1732—1799）

对弗吉利亚团军官的讲话

对部队的演说

告别演说

9.拿破仑（1769—1812）

在蒙特诺特战役中的演说

开进米兰

我要拥抱鹰旗

10.米哈依尔·库图佐夫（1745—1813）

向多瑙河集团军告别

勇追穷寇

11.克劳塞维茨（1780—1831）

至高无上的民族利益

战争是什么

12.阿卜松·卡德尔（1808—1883）

我已决定宣战

13.亚伯拉罕·林肯（1809—1865）

在葛底斯堡国家公墓的演说

14.奥托·冯·俾斯麦（1815—1898）

欧洲的战争与军备

15.卡尔·李卜克内西（1871—1919）

反对战争的挑拨者

在德国国会发表的声明

16.伍德罗·威尔逊（1856—1924）

要求国会对德宣战

17.费拉基米尔·伊里奇·列宁（1870—1924）

世界大屠杀的第五年

告红军书

18.费迪南德·福煦（1851—1929）

祭吊拿破仑

19.张学良（1901—）

我们要立于抗日的第一线

20.毛泽东（1893—1976）

论持久战

21.丘吉尔（1874—1965）

为了世界文明，消灭纳粹暴政

22.埃尔温·隆美尔（1891—1944）
沙漠战争的规律

23.阿瑟·赫利（1920—）
英雄主义与战争的悲剧性和合理性

24.邓小平（1904—1997）
建立强大的现代化正规化的革命军队

25.乔治·布什（1924—）
一个归队老兵的演讲
沙漠风暴行动计划已经开始

第四章 宣传、集会演讲

1.在安葬恺撒时的演说
前44年安东尼

2.莎士比亚纪念日的讲话
1771年歌德

3.独立宣言永存1826年
韦伯斯特

4.致意大利青年 1848年
朱塞佩·马志尼

5.巴黎的自由之树 1848年
雨果

6.支持物种起源的学说
1860年 赫胥黎

7.一个普通美国人的伟大之处
1865年拉尔夫·爱默生

8.在马克思墓前的讲话
1883年恩格斯

9.林肯之死 1890年
华尔特·惠特曼

10.勤奋地生活1899
西奥多·罗斯福

11.敬告中国二万万女同胞
1904年秋瑾

12.诗人与这个时代1906年
霍夫曼斯塔尔

13.在莲花俱乐部的最后一次演讲
1908年马克·吐温

14.科学万岁1917年
高尔基

15.在马克思恩格斯纪念碑揭幕
典礼上的报告1918年
弗·依·列宁

16.人权与女权 1922年
梁启超

17.娜拉走后怎样1923年
鲁迅

18.北大之精神1927年
马寅初

19.中国公学18年级毕业赠言
1929年胡适

20.科学的颂歌1931年
爱因斯坦

21.生活万岁 1935年
奥斯特洛夫斯基

22.在红场高尔基追悼会上的演说

1936年阿·托尔斯泰
23.作家和战争 1937年
海明威
24.要为自由而战斗 1943年
卓别林
25.在凯旋门广场上的演说
1945年戴高乐
26.最后一次讲演 1946年
闻一多
27.在上海鲁迅逝世十周年纪念会上的演说
1946年周恩来
28.论气节 1947年 朱自清
29.在萧红墓前的五分钟演讲
1948年郭沫若
30.在诺贝尔文学奖金授奖仪式上的讲话
1954年海明威
31.崇高的理想 1960年
陶铸
32.我有一个梦 1963年
马丁·路德·金
33.科学的春天 1978年
郭沫若
34.讲一点心里话 1979年
丁玲
35.国家·民族与正气 1980年
李燕杰
第二篇 辩论精萃赏析
第一章 大学生辩论选萃
1.大学生辩论简介
2.台湾大学队与复旦大学队的论辩实况
3.东亚大学队对南京大学队的论辩实况
4.北京大学队对南京大学队的论辩实况
5.'95国际大专辩论会总决赛实况
第二章 诡辩与反诡辩
论辩与逻辑
一、偷换论题
二、偷换概念
三、二难推理
四、矛盾法
五、引申歪理
六、喻证法
七、反证法
八、循环论证
九、无中生有
十、移花接木
十一、问题转换法
十二、声东击西法
十三、类比法
十四、机械类比
十五、诱“敌”入彀法
十六、以偏概全
十七、以全概偏
十八、人身攻击
十九、曲解法

二十、中词含混法
二十一、四概念法
二十二、隐含判断
二十三、指谬比同法
二十四、反诘法
二十五、可耻诺贝尔奖
二十六、莫须有
二十七、计算蒙骗法
二十八、统计法
二十九、事例反用法
三十、以其人之道还治其人之身
三十一、证伪法
三十二、换词反击法
三十三、吹牛撒谎
三十四、强词夺理
三十五、诉诸权威
三十六、诉诸怜悯
三十七、诉诸情感
纵横游说中的诡辩术

一、摔阖法
二、反应法
三、内榫法
四、抵罅法
五、飞钳法
六、忤合法
七、揣情法
诡辩与现代处世

一、偷梁换柱
二、避开正面冲突
三、以借“敌”力
四、无中生有
五、顺手牵羊
六、欲擒故纵
七、指桑骂槐
八、反客为主

论辩与幽默
一、自我调侃法
二、以谬还谬法
三、反戈一击法
四、以退为进法
五、歪拆汉字法
六、自相矛盾法
七、移置法
八、不伦不类法
九、语义变迁法
十、一语双关法

附录：
“中国血统” 明天吃饭不要钱 起誓 眉毛胡子
要不要 兔子与狼谁公道 “不是为你一个人服
务” 吃喝者的诡辩 你为什么老看着我 “走自
己的路让人去说吧”！ “我不会去冤枉的” 张
春桥的鬼话 打牌人的狡辩 “开卷有益嘛” 母
与子的对话 他服从了 买猪肉 露天电影场里
请不要乱扔果皮纸屑 不分昼夜 “不能全怪我”

〈八小时以外〉是人还是东西？ “三条腿的

驴” 五百只鸭子 帐单

第三篇 律师辩护概览

一、律师基本知识

二、律师辩论技巧

三、名辩赏析

1.苏格拉底（公元前469—前399）

最后的辩护

2.吕西阿斯（公元前445—前380）

控告忒翁涅托斯

3.罗伯斯庇尔（1758—1794）

路易当死，因为祖国必生

4.让·保·马拉（1743—1793）

控告状是谎言和捏造

5.罗伯特·埃米特（不祥）

被判为叛国罪的抗辩

6.阿伯拉罕·林肯（1809—1865）

伪证案之辩

7.苏珊·安东尼（1820—1906）

论妇女选举权

8.苏加诺（1901—1978）

印度尼西亚控诉

9.乔莫·肯雅塔（1891—1978）

我们是无罪的

10.沈钧儒、史良1936

抗日是否有罪

11.布朗基（1805—1881）

自由！幸福！

12.丹诺（1857—1923）

猿猴与上帝之辩

13.施洋（1889—1923）

谁是真凶

第四篇 谈判集锦

1.荀彧与楚王的谈判

2.烛之武巧退秦军的谈判

3.齐楚召陵谈判

4.唐雎不辱使命

5.苏秦为“合纵抗秦”与赵国的谈判

6.张仪说楚王与秦结盟

7.毛遂与楚王的谈判

8.蔺相如完璧归赵

9.鲁仲连义不帝秦

10.中俄收交伊犁的谈判

11.《奉天交地暂且章程》谈判

12.关系到民族尊严的法庭排位

13.重庆谈判

14.万隆会议上，周恩来的风采

15.《中日和平友好条约》谈判

16.拜耳——上海齿科有限公司

谈判

17.天津市购德国纯达普摩托车工厂的谈判

18.中苏边界谈判

19.中国“复关”谈判

20.美朝核协议谈判

- 21.中美知识产权谈判
- 22.中菲南沙问题谈判
- 23.希特勒的伎俩
- 24.雅尔塔谈判
- 25.巴拿马运河谈判
- 26.菲律宾美国军事基地的谈判
- 27.国际海洋法公约谈判
- 28.伊斯美“聋耳”的妙用
- 29.艾柯卡的“最后通牒”
- 30.柯伦泰的杀手锏
- 31.火车重新走上轨道
- 32.迂回策略的妙处
- 33.“撒切尔夫人谈判法”
- 34.拉塞尔巧妙修正合同
- 35.进展缓慢的美苏最高级会谈
- 36.美苏关于消除中程核导弹谈判
- 37.艰难的领土归属谈判
- 38.曲折却有成效的关贸总协定谈判
- 39.1993~1994美日贸易谈判
- 40.美朝关于核问题谈判
- • • • • [\(收起\)](#)

[演讲口才辩论谈判知识全书 下载链接1](#)

标签

评论

[演讲口才辩论谈判知识全书 下载链接1](#)

书评
