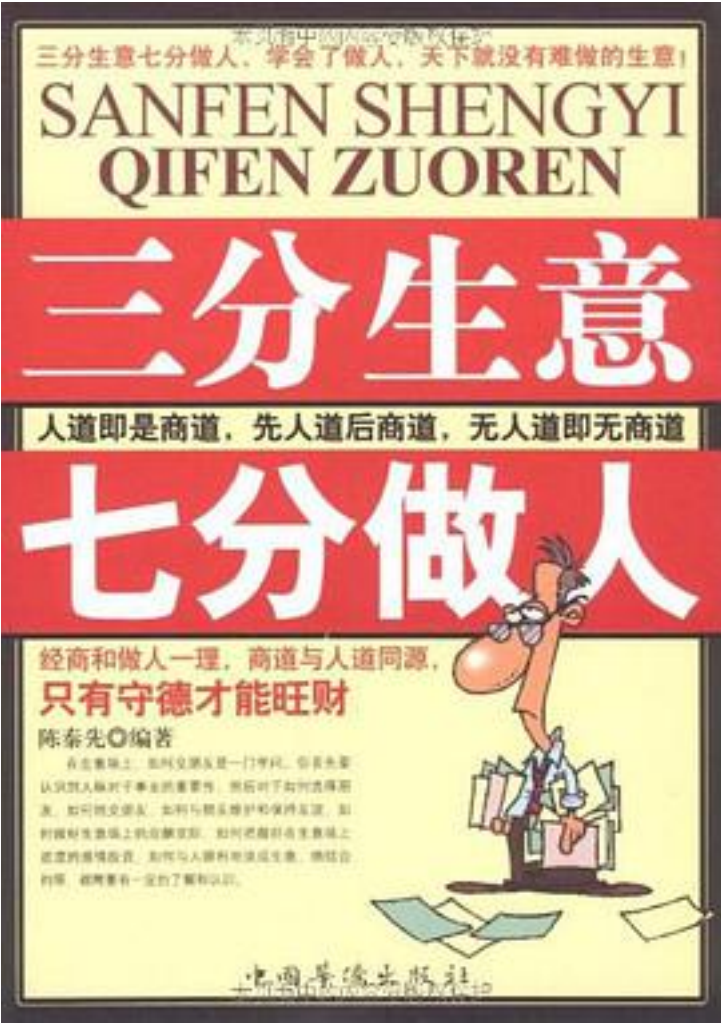


三分生意七分做人



[三分生意七分做人 下载链接1](#)

著者:龙柒

出版者:金城

出版时间:2011-12

装帧:

isbn:9787515500867

《三分生意七分做人:胡雪岩的24堂处世课》中胡雪岩胆识过人，才智超群，有着独特

的“生意经”，也有其高超的处世智慧，阅读《三分生意七分做人:胡雪岩的24堂处世课》，学习胡雪岩的24堂为人处世课，你不仅可以获得经商之道，还会明白做人的智慧，从而在生活中更为游刃有余。

作者介绍:

目录: 机遇敏时现——以亏引赚，化危为机 第一堂课
保持敏感的视觉和听觉，将一切信息为我所用 不是缺少商机，而是缺少发现
机遇择时择地而来，人要应时应地捕获 想做、肯做，再去做，不受磨难不成佛
第二堂课 客流就是机遇——“宜址、精修、巧陈”之妙 精准预测，抢占先机
善用困难，化“危”为“机”
在机遇面前，吃亏也能占便宜 变术存商机——以变应变，巧牵牛鼻 第三堂课
审时度势，善听弦外音 活络经商，巧打“擦边球” 截断对手出路，巧牵牛鼻
经营无息币，行计然之策 第四堂课 别做环境的奴隶 以变应变，才有出路
以变应万变，个性不容变 灵通应变，维护大秩序快方能占先——兵贵神速，先发制人
第五堂课 知识经验和时机是果断的前提 借刀吓人，再留人以成己之美
攻敌漏洞，一箭三雕 雷厉风行，当断则断 第六堂课 兵贵神速，果断出击
依靠实力，先发制人 抓住要害，当机立断 名利借中来——练就空手道，借势举宏业
第七堂课 锁定官商之途，挥金结识权贵 官商民洋四众势力，层层投靠才能逢源
空手套白狼，无本赢万利 借别人的“鸡”，生自己的“蛋” 第八堂课
先扶植靠山，再经营自己 好风凭借力，官友值万金
从负债经营人手，以信誉赢第一桶金 审时度势，超前判断
女人多后援，更可攻前锋 勤做不傻做——精而不诈，多想多看 第九堂课
踏实做事，志在长远 多想多看多做必成大事 勤做不傻做，懂得机变
精而不诈，观政经商两不误 第十堂课 自立门户，勤有所得 做人做事，信用第一
处事分轻重，行事不优柔 多走动多联手，做活生意做事先做人——亦方亦圆，刚柔并济
第十一堂课 一眼看透人心，直指人心底牌 送礼送到家，礼多人不怪
说话要投其所好，往对方脸上贴金 善于推销自己，维护无形财富
害人之心不可有，防人之心不可无 第十二堂课 富不忘本，求市场平静 学会爱你的敌人
亦方亦圆，刚柔皆施 维人一条路，伤人一堵墙 富贵险中求——险中有夷，危中有利
第十三堂课 有意识地培养胆识，在细胞中注入激情 长短线投资结合，风物长宜放远量
冒险但不冒无畏的风险 第十四堂课 保住还没裂开的地方 接受风险融资，压力变效益
洞悉时局，功自诚心，利从义来 越在危险时，越要守信用
囤货需沉住气，净值最大再抛出 人脉义为先——情能制胜，义可添翼 第十五堂课
主动亲朋，化敌为友 商场谋近利，做人求远交
雪中送炭，仗义相助人脉即财脉——情义是关键 宽恕慷慨，情能制胜 第十六堂课
人才乃事业之根本，考察人才有妙招 交人贵交心，交心得死士
情感管理：巧用属下的智慧
不惜忍痛割爱，下放“人情债” 自为有不为——亦正亦邪，内外兼修 第十七堂课
放长线方能钓大鱼 人情像银行账户，需时时“储蓄”
不以爱财为耻，但必惩无道取财之人 丢卒保车，懂得选择放弃 第十八堂课
名与利，名为先 磨炼定力，善驭时机 必要时也得“诈一诈”
做奇人，办奇事为最高境界 开源占先机——不拘一格，因势取利 第十九堂课
凡事总要超出别人一截 有变有通，万事不难 贵出如粪土，贱取如珠玉
眼光看多远，生意就能做多大 第二十堂课 站直别趴下，输了还能赚
新由心生，巧由心生 思路决定出路 胜算谋后定——三思后行，张弛有道 第二十一堂课
办事要有胜算，切忌盲目 万事讲原则，亲疏之间有分寸 以退为进，无为而有为
第二十二堂课 以柔克刚，斗勇不如斗智 巧算账，更要算大账
未雨绸缪，思想行动都要防患 一诺值千金——真不二价，重在双赢 第二十三堂课
采办务真，不以劣品巧取厚利 不轻许承诺，一诺就要值千金 激化矛盾，败事有余
第二十四堂课 杜绝后患，人和为贵 突破“零和”规则，打造双赢结果
真不二价，口碑就是最好的广告 信誉是生命，经商要有德

• • • • • ([收起](#))

[三分生意七分做人_下载链接1](#)

标签

胡雪岩

传记

评论

很一般，读了和没读没什么区别，都是东拼西凑的内容

[三分生意七分做人_下载链接1](#)

书评

[三分生意七分做人_下载链接1](#)