

九战四十五策



[九战四十五策_下载链接1](#)

著者:丁建忠

出版者:中信出版社

出版时间:2002-01

装帧:平装

isbn:9787800733895

本书编撰了商业谈判中最常见、最经典的九种战法及其典型的四十五种策略。以战法将

策略归类，以归类体现策略个性。各策略以定义、做法、案例和忌讳等四个层面来予以介绍分析，以全方位透视策略本质及运作技巧。

本书深入浅出，有理论、有案例，两者相互验证使读者能感到活生生的策略，领悟灵活多变的策略精髓，真正有效地将策略为己所用。

作者介绍:

目录: 目录:

前言 战法一 攻心战 1一、满意感 3二、头碰头 13三、鸿门宴 21四、借恻隐 29五、奉送选择权 37 战法二 蘑菇战 43六、疲劳战 45七、扮菩萨 51八、挡箭牌 56九、磨时间 63十、车轮战 69 战法三 影子战 77十一、稻草人 79十二、空城计 85十三、回马枪 92十四、欲擒故纵 99十五、声东击西 104 战法四 强攻战 111十六、针锋相对 113十七、故扮
..... [\(收起\)](#)

[九战四十五策_下载链接1](#)

标签

谈判

Finance

评论

[九战四十五策_下载链接1](#)

书评

[九战四十五策_下载链接1](#)