

决胜价格谈判



[决胜价格谈判_下载链接1](#)

著者:埃里希-诺伯特·德特洛伊

出版者:广西师范大学出版社

出版时间:2003-4

装帧:

isbn:9787563339143

本书汇集了作者与德特洛伊国际咨询公司（dci）的专家们25年中在500多家欧洲企业收集的谈判方面的权威著作，它全面地介绍了如何在各种形式的商业谈判和磋商中实现理想的价格，并最终赢得价格谈判的胜利；语言简明生动，案例丰富，是商业人士的成功“秘书”。

本书自问世以来，多次修订再版，发行逾百万册。

作者简介

埃里希-诺伯特·德特洛伊（德国），德语地区最著名的管量和销售培训专家之一，德特洛伊国际咨询公司（dci）的主要创办人。作为一名多产的营销大师，作者除著本书外，还撰有《快乐的销售》、《销售主管手册》、《赢得新用户的全面手册》等畅销书。

作者介绍:

目录:

[决胜价格谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[决胜价格谈判_下载链接1](#)

书评

[决胜价格谈判_下载链接1](#)