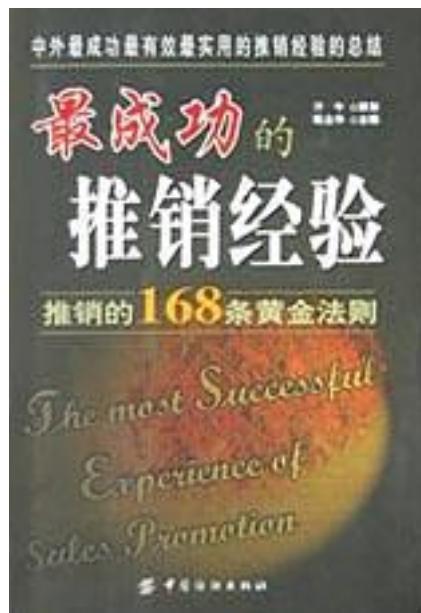


最成功的推销经验



[最成功的推销经验 下载链接1](#)

著者:陈企华

出版者:中国纺织出版社

出版时间:2003-5-1

装帧:精装(无盘)

isbn:9787506425858

中国特色营销思想库。

作为一名推销员，你是否曾经遇到过推销毫无目标或者不知从何下手，甚至不知怎样处理更好的时候？常言道，成功的思想会衍生出成功的行为。而当你没有思想的时候，你就是一只迷途“羔羊”。本书浓缩了多位世界级营销大师毕生的成功经验，全面培养推销员的推销理念、推销素养及推销技巧，着重强调了易被忽视的服务意识的培养。书中大量的成功推销的案例，会帮助你重新找回自我并踏上成功的推销之路。

作者介绍:

目录: 一、培养最伟大的推销信念

1 让每次成交都成为你的第一次签约
2 只要改变观念，任何商品都会畅销
3 成功的关键在于“认真行动”
.....

二、培养最伟大的推销素质

1 真心关怀每一位客户
2 时刻准备迎接你必然会面对的抗拒
3 你首先要让自己成为一个专业推销员
.....

三、学习最伟大的推销技巧

1 话术的力量永远不可忽视
2 重视每一个开场白的设计
.....

四、培养最伟大的服务意识

1 一颗感恩的心是推销员必须具备的
2 服务是最好的销售
.....

参考文献

• • • • • (收起)

[最成功的推销经验](#) [下载链接1](#)

标签

马

评论

[最成功的推销经验](#) [下载链接1](#)

书评

[最成功的推销经验 下载链接1](#)