

国际商务谈判/高等教育自学考试同步辅导·同步训练



[国际商务谈判/高等教育自学考试同步辅导·同步训练_下载链接1](#)

著者:程钧谟

出版者:新世界出版社

出版时间:2003-4-1

装帧:

isbn:

本书是全国高等教育自学考试《国际商务谈判》的配套辅导用书。

本书的编写依据：

1.全国高等教育自学考试指导委员会颁布的《国际商务谈判自学考试大纲》；

2.全国高等教育自学考试指导委员会组编的指定教材《国际商务谈判》。本书特点：

1.本书在编写过程中，严格以考试大纲为依据，以指定教材为基础。充分体现“在考查课程主体知识的同时，注重考查能力尤其是应用能力”的新的命题指导思想。

2.全书完全依照指定教材的结构，以章为单位。每章设“内容提示”、“同步练习”、“参考答案”三部分。“内容提示”主要是对该章内容的总结归纳。“同步练习”则根据考试大纲对各知识点不同能力层次的要求，将知识点及知识点下的细目以各种主要考试题型的形式编写，覆盖全部考核内容，适当突出重点章节，并且加大重点内容的覆盖密度。“参考答案”是对“同步练习”中所有试题的解条。

3.两套模拟题综合了考试大纲和教材对应试者的要求，可用于检验应试者的学习效果。

本书可供参加高等教育自学考试集体组织学习或个人自学使用，也可供相关专业人士参加其他考试使用。

作者介绍:

目录:第一章 国际商务谈判的基础知识

内容提示

同步练习

参考答案

第二章 商务谈判人员的素质要求

内容提示

同步练习

参考答案

第三章 国际商务谈判前的准备

内容提示

同步练习

参考答案

第四章 国际商务谈判各阶段的策略

内容提示

同步练习

参考答案

第五章 国际商务谈判中的技巧

内容提示

同步练习

参考答案

第六章 国际商务谈判中的僵局的处理

内容提示

同步练习

参考答案

第七章 国际商务谈判中风险的规避

内容提示

同步练习

参考答案

第八章 国际商务谈判的礼仪与礼节

内容提示

同步练习

参考答案

第九章 各国文化的差异对谈判的影响

内容提示

同步练习

[参考答案](#)
[第十章 商战实全精选](#)
[内容提示](#)
[同步练习](#)
[参考答案](#)
[综合测试题（一）](#)
[参考答案](#)
[综合测试题（二）](#)
[参考答案](#)
[.](#) [\(收起\)](#)

[国际商务谈判/高等教育自学考试同步辅导·同步训练_下载链接1](#)

[标签](#)

[评论](#)

[国际商务谈判/高等教育自学考试同步辅导·同步训练_下载链接1](#)

[书评](#)

[国际商务谈判/高等教育自学考试同步辅导·同步训练_下载链接1](#)