

电话行销轻松成交



[电话行销轻松成交 下载链接1](#)

著者:姚能笔

出版者:中国财经

出版时间:2003-7-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787500565208

《电话行销轻松成交》是一本开拓销售新疆域的书。它将电话行销的实务操作模式与管理法则发展成一个行销系统，不但适合业务人员学习使用，也可作为销售主管的管理手册，甚至对那些在未来潮流中希望取得先机与商机的销售从业人员，《电话行销轻松成交》也是一本可以从中受益无穷的案头书。书中包括“行销实务”以及“管理实务”两大部分。一线销售人员能即学即用，掌握大量行销知识、技巧、以及实际执行步骤，也可以更深入地了解到掌握行销契机，创造更高的业绩。而在“管理实务”方面，《电话行销轻松成交》详细介绍了“招聘与训练的技巧”、“经营规划”、“管理机制的建立与执行”等，篇篇都是经验结晶，实用性极高。

作者介绍:

目录: 推荐序一 讲how to的教战守则

推荐序二 实战经验的珍贵结晶
推荐序三 善用声音的行销
前言
第一篇 电话行销面面观
1 DM行销与电话行销
2 电话行销与DM行销的结合应用
第二篇 电话行销轻松做
3 电话行销员的成功法则
4 目标设定与目标管理
5 解读准客户
6 超强效电话行销技巧
7 销售后技巧
8 保险行销技巧专章
9 电话行销话术范本
第三篇 电话行销的经营与规划
.....
第四篇 团队的征募与训练
.....
第五篇 绩效的管理与提升
.....
后记
• • • • • ([收起](#))

[电话行销轻松成交 下载链接1](#)

标签

电话营销

电销

营销

小说

姚能笔

话术

评论

做销售的还是力荐的，台湾人写的，很不错，老板送的书，所以很认真地看过三遍，以保险行业为蓝本写的，还是很实用很系统，同样推荐给培训师使用！

[电话行销轻松成交 下载链接1](#)

书评

[电话行销轻松成交 下载链接1](#)