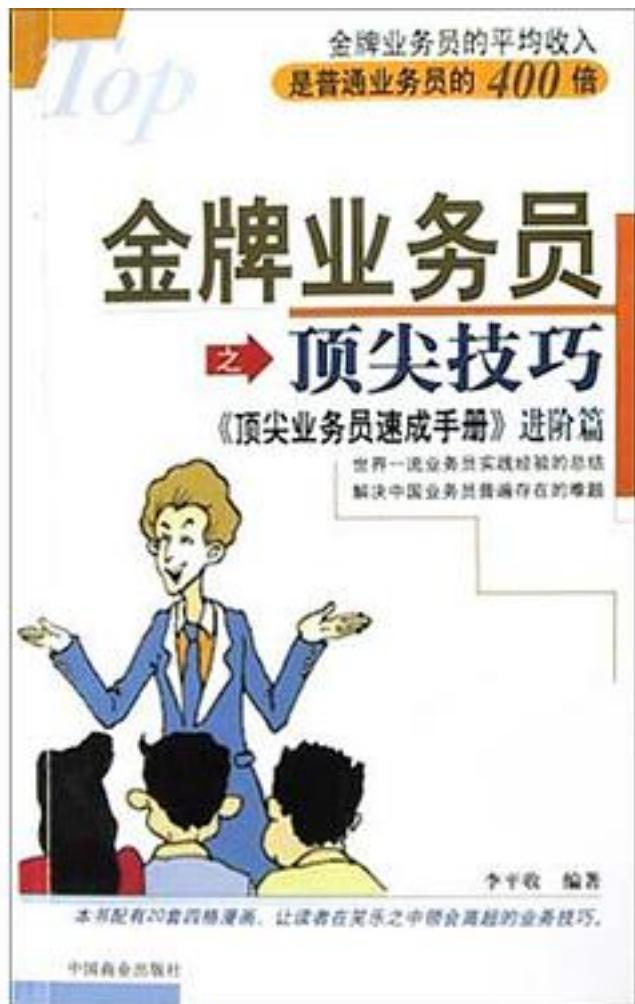


金牌业务员之顶尖技巧



[金牌业务员之顶尖技巧 下载链接1](#)

著者:李平收

出版者:中国商业出版社

出版时间:2003-12-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787504449450

作者介绍:

目录: 前言
导论 高手的理念
第一部分 沟通无极限
 第一节 沟通基本技巧
 第二节 中级沟通技巧
 第三节 把沟通当成快乐
第二部分 签约进行时
 第一节 签约前的准备工作
 第二节 促成订单的八种技巧
 第三节 成交的高级技巧
 第四节 拿到最难拿到的订单
第三部分 服务到永远
 第一节 必须达到的基本要求
 第二节 创造迷人的推销魅力
结束语
· · · · · (收起)

[金牌业务员之顶尖技巧](#) [下载链接1](#)

标签

评论

~@~

[金牌业务员之顶尖技巧](#) [下载链接1](#)

书评

[金牌业务员之顶尖技巧](#) [下载链接1](#)