

换一种思路做销售



[换一种思路做销售_下载链接1](#)

著者:江猛

出版者:

出版时间:2012-8

装帧:

isbn:9787115286567

《换一种思路做销售:让订单倍增的九堂实战课》内容简介：如何才能解决销售盲点，

轻松拿下客户？《换一种思路做销售:让订单倍增的九堂实战课》从销售的九大关键环节入手，用九堂实战课的形式，采用全新思路来解读销售，通过制定目标、寻找客户、拜访客户、增强信任、展示产品、化解拒绝、有效谈判、促成成交、管理客户等九大关键环节，提出实实在在的方法，解决销售员的销售盲点，确保销售员掌控好销售的关键节点，从而跟对人、做对事、说对话，让订单获取水到渠成。

作者介绍:

目录:

[换一种思路做销售_下载链接1](#)

标签

财商

营销

评论

适合于初级销售人员。指出了销售流程大的框架，写了一些基本问题，但都不深入。

[换一种思路做销售_下载链接1](#)

书评

[换一种思路做销售_下载链接1](#)