

我只做王雪红



[我只做王雪红 下载链接1](#)

著者:黄伟芳

出版者:

出版时间:2012-8

装帧:

isbn:9787545413601

《我只做王雪红:HTC女掌门的商界传奇》是首部完整记录台湾“经营之神”王永庆之

女，HTC总裁王雪红创业历程的简体中文版传记，完整记述了王雪红不平凡的20年创业历程。身为“富二代”，却没有进入家族企业“台塑”，而是选择了最难的高科技领域独立创业：创建威盛，挑战英特尔；创立HTC，叫板乔布斯；成为全球创业者和“富二代”学习的典范。

作者介绍：

黄伟芳，财经作家，毕业于北京邮电大学经济管理学院，善于从管理学角度记录并分析新兴企业家阶层的成长历程，挖掘本土企业传统与财富精神源头，致力于为企业家勾勒鲜明的形象，传播商业传奇与智慧。参与策划《成功由我》、《创新中国——发现中国最新的商业模式》等财经图书，著有《靠专注去成功——中国女首富张茵的财富人生》等。

目录：◆

简要目录

第一章 既做王永庆的女儿，又做王雪红

一、虎父无犬女，她是“最像王永庆的女儿”

1.自古豪门是非多

2.被父亲“逼”出来的首富

3.父亲留下的最大遗产

二、异国他乡的求学路

1.被父亲“扔”到美国读书

2.孤独的求学生涯

三、坚持钢琴家梦想，还是改变航向

1.曾梦想成为钢琴家

2.转攻经济学

3.博览群书，开阔视野

四、王永庆给女儿上的“经济课”

1.王永庆的独特“家规”

2.跑步时的“经济课”

五、母亲让她更有力量

1.“想像战士那样在战场，而不是在家里打仗”

2.“任何时候都不怕从头再来”

3.“祝福那些能接好班的人”

第二章 就是富二代，也要独立创业

一、选择单飞，不加盟台塑

1.“富二代”的苦恼

2.只在台塑工作了一个月

二、初涉行业打工：被骗七十多万美元

1.“终极目标是创办自己的企业”

2.孤身一人跨国追债

三、从零开始，创业路上艰难起步

1.创业没拿父亲一分钱

2.抵押房子贷款创业

四、要成功就做最难的事：选择高科技领域

1.寻找创业“蓝海”

2.把最难的事做好了才是成功

第三章 挑战英特尔，打造威盛“中国芯”

一、买下VIA，威盛雏形初现

1.从低谷中发现商机

2.买下VIA，开始起航

3.代工永远矮人一截

4. “船长”加盟

二、触怒“大象”英特尔

1.来自安迪·葛洛夫（英特尔创始人）的警告

2.在夹缝中生存

3.进军CPU，与英特尔一决高下

4.联想助威盛一臂之力

三、遭遇英特尔全球围剿，缠斗20年

1.英特尔的撒手锏：“威盛又侵权了”

2.市场把票投给了威盛

3.风云再起，诉讼战再度爆发

四、从对手到“竞合关系”

1.达成30年合约，冤家最终言欢

2.挑战摩尔定律，以英特尔为镜

3.寻找新的赢利点

第四章 HTC之路：从拓荒者到一鸣惊人

一、不走寻常路，金融危机中创立HTC

1.金融危机中第二次创业

2.“铁三角”的组合

3.走出亏损的噩梦

二、从代工到品牌的艰难蜕变

1.用创新征服比尔·盖茨

2.幕后的“智能手机之王”

3.破釜沉舟，向品牌商转型

4.与微软的关系扑朔迷离

三、与谷歌亦敌亦友

1.站在谷歌的肩膀上

2.安卓系统的坚定拥趸

3.谷歌与摩托罗拉的“闪婚”伤害了HTC

四、诺基亚盛世时代的终结者

1.对手杀到家门口了，诺基亚还在沉睡

2.市值第一次超过诺基亚

3.身处同一阵营的敌人

第五章 叫板乔布斯：下个目标是苹果

一、成为苹果的“眼中钉”

1.为什么是HTC

2.苹果舞剑，意在谷歌

二、专利攻防战：微软要钱，苹果要命

1.硬碰硬的连环诉讼战

2.创新才是最有效的武器

三、虽败犹胜，输了官司赢了市场

1.“判决对于HTC来说是一个胜利”

2.亲自上阵，打官司已成家常便饭

四、苹果不只是对手，更是下一个目标

1.“不走苹果路”的追赶模式

2.争夺话语权

3.合纵连横，全线出击

第六章 携手陈文琦，成为IT界的“神雕侠侣”

一、从第一次失败的婚姻中学习

1.水到渠成的爱情

2.婚姻亮起了红灯

二、携手创业，英雄惜英雄

1.创业初期的贵人

2.黄金单身汉的选择

三、从合作伙伴到最佳夫妻档

1.默契与共鸣

2.有情人终成眷属

第七章 超越家族产业，亲手书写财富神话

一、“双股王推手”

1.上市，势在必行

2.两次登顶“股王”宝座

二、接过父亲的接力棒，登顶台湾首富

1.新一代“台湾首富”

2.财富要用在有意义的事情上

三、从小规模到大格局，续写王永庆的商界传奇

1.王永庆的大格局之路

2.创业就要创造一个产业格局

第八章 “永续经营”之道，最像父亲王永庆

一、像父亲一样“追根究底”

1.令人胆战心惊的“午餐汇报”

2.“追根究底”的企业基因

二、学习“瘦鹅”，困难是最好的机会

1.“瘦鹅理论”

2.困境是成长的最佳时机

人是最宝贵的资产

1.善用人，才能成大业

2.借力打力，授权给职业经理人

3.柔性管理动人心

三、立足“止于至善”，追求“永续经营”

1.止于至善——企业发展的原动力

2.把企业持续经营下去

第九章 HTC困局，看王雪红如何突出重围

一、HTC的拐点来了

1.冰火两重天

2.HTC真正的挑战到了

二、当HTC遭遇成长的“天花板”

1.低端与高端之争

2.操作系统缺失是永远的软肋

3.专利——解不开的死结

4.安卓阵营面临分裂

三、看王雪红如何破解HTC困局

1.卖的不只是手机，更是生活

2.走精品手机之路

3.用创新打破专利战格局

4.聚焦大陆市场

· · · · · (收起)

[我只做王雪红](#) [下载链接1](#)

标签

传记

财经人物传记

女性

管理

励志

商业

凡是强人，尤其是女强人，必有可学之处

人生

评论

如果对HTC及其掌门人一无所知（比如我），快速翻阅一下还可以。

生女当如王雪红

书籍写的一般，很多文笔很粗糙。不过主人翁绝对不是一般的人，也绝不是一个粗糙的人！很多东西值得学习和借鉴！专利是商业的发展血液，要记住“微软要钱，苹果要命！”的过程和本质！

这姑娘太牛了！虎父无犬女的最高境界了吧~~瘦鹅理论受教了

我能写得比这个作者好。。

拼命三娘，对于这样的女强人我爱去读去学习。有长远的目标，有胸襟会用人且信任人，坚持不畏艰难。

飞机上迅速读完，文笔比较粗糙。印象比较深的是王雪红的精神领袖-她的妈妈的豁达和勇气。

这本书蛮可怜的，没有人推荐，没有人写序，没有人写读后感。书一打开就是目录和第一章。书的内容还行，能了解智能手机行业，其他激励的话就有些老套恶心了。

且不论作者文笔如何，先给这个科技界的女强人点32个赞。

作为传记，一般。但王雪红父亲王永庆的瘦鹅理论与乔布斯的保持饥饿保持愚蠢有异曲同工之妙。

HTC与王雪红的奇迹

就是一些事件记录。

她奋斗的经历的确励志。她的每一次选择不知道是不是老天也在帮她，还是她的精神足以解决手头上所谓棘手的麻烦事，她在向梦想前进。

感觉文章就是一些小故事堆砌起来的，内容太平淡无味。对于王雪红人物形象的塑造，太过于浅显，还不如我去网络上看看相关报道。

传奇的一生，凡人可望而不可即

财富虽然是每个人都喜欢的事物，但它并非与生俱来，同时也并不是任何人可以随身带走。人经由各自努力程度之不同，在其一生当中固然可能累积或多或少之财富，然而当生命终结，辞别人世之时，这些财富将再全数归还社会，无人可以例外。

这种高瞻远瞩和穆桂英的豪情，怕是只能望其项背。。。

居然一口气读完了· · ·

苹果舞剑 意在谷歌 可以当作了解来看 很叙事性 专利问题直接遏制生产
平常家庭社会伦理问题 在豪门似乎可以视而不见

读之前我是真不知道她父亲是王永庆啊！不愧是htc大法的掌门人！

[我只做王雪红 下载链接1](#)

书评

故事本身很精彩，作者文笔垃圾思维混乱，实在不敢恭维 Bug
1：前半本书浓墨重彩写王雪红如何为了追求个人目标，为了实现创业梦想而离开大众电脑，后面又说因为跟前夫同在大众电脑很尴尬而坚决离开，请问作者逻辑何在啊？！两个都是离开大众电脑的原因的话，前半截写得那么绝对...

昨天拿到手，粗略读了一遍。以前我竟然不知道她原来是王永庆的女儿，真是虎父无犬子！从这里就能看出家庭教育的重要性。作者写得很不错，虽然这样的书难免会涉及一些专业词语，但是并不枯燥。有时间了还要认真读一遍。

在央视对话栏目里看到过她和柳传志的对话，她说了自己的家庭、创业经历，让我对她一下子有了好感。真希望自己有她那样精彩的人生，不过就算没有这么精彩，至少看看别人的人生受受感染吧！

已经订购了，还没看到，但是对王雪红和她的HTC很感兴趣。
看过央视对话节目对她的采访，觉得是极有个性的一个女强人。
科技界最具权势女人，呵呵。关于她的个人传记很少，所以很期待呀。

○ ○ ○ ○ ○ ○ ○ ○

谈不上偶像，但也是我比较喜欢的一个企业家。现在HTC的发展似乎不尽如人意啊，好像进入了低谷期，不知道王雪红会怎样带领HTC走出这段“冰河期”。不过她是一个有能力的人，想必也能想出什么好办法吧。相对于iphone，我还是更喜欢和习惯用安卓手机，希望安卓手机的主力军HTC能挺...

我只做王雪红 下载链接1