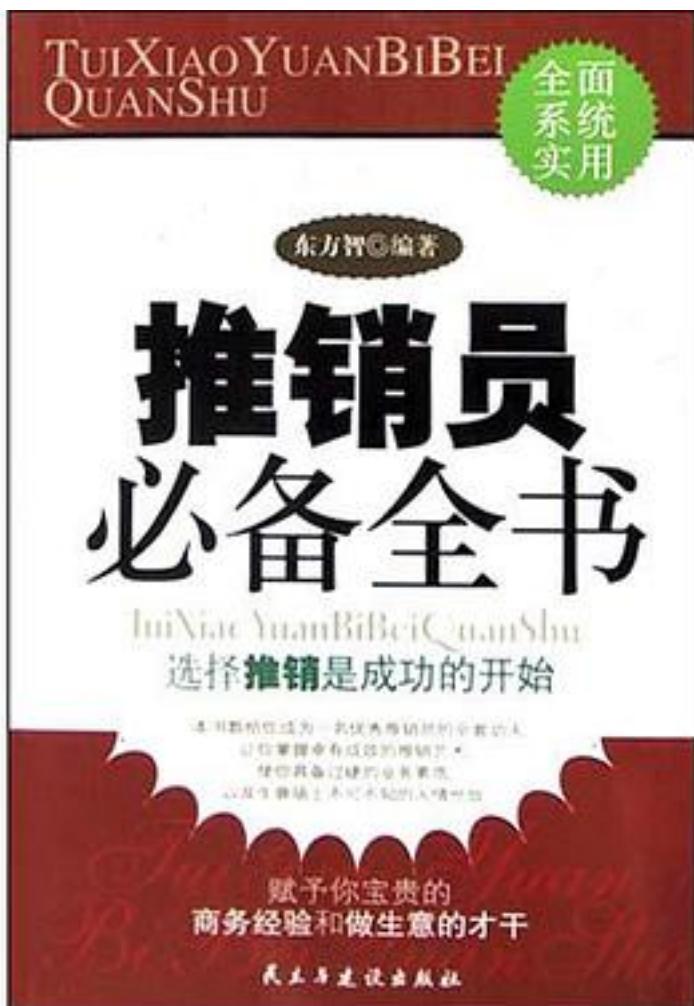


# 推销员必备全书



[推销员必备全书 下载链接1](#)

著者:东方智

出版者:中国纺织出版社

出版时间:2004-5-1

装帧:平装

isbn:9787801126313

推销不仅仅是一项事业，更是一种生存的艺术，学会了推销本领，能使你的各项能力倍

增，你会更有智慧，在生活的各个方面得心应手。即使你从事的是其他行业的工作，如果你学会以推销员的眼光看世界、以推销员的策略待人接物、以推销员的心胸干事业，那么你就会觉得面前的道路越走越宽，成功和财富对你来说已经是近在眼前。

本书旨在提升你的综合素质和能力，培养和提供给你在商业社会成功所需的商务知识、经验、技巧和谋略。

这一切是追求商场成功的最可靠的资本，拥有了这些资本，你不赚钱谁赚钱，你不成功谁成功！

即使你从事的是其他行业的工作，如果你学会以推销员的眼光看世界、以推销员的策略待人接物、以推销员的心胸干事业，那么你就会觉得面前的道路越走越宽，成功和财富对你来说已经是近在眼前。

作者介绍：

目录:

- 第一章 推销员必备职业素养
- 第二章 推销员自我形象设计
- 第三章 推销员口才基本功
- 第四章 如何开发客户资源
- 第五章 如何利用电话推销
- 第六章 如何进行成功的面谈
- 第七章 如何揣摩顾客心理
- 第八章 卓有成效的说服术
- 第九章 推销员必知社交礼仪
- 第十章 机智灵活的谈判策略
- 第十一章 左右逢源的成交高招
- 第十二章 如何搞好售后服务
- 第十三章 推销高手的攻心战术
- 第十四章 热爱工作，享受推销
- · · · · (收起)

[推销员必备全书 下载链接1](#)

标签

图书

励志

营销

## 评论

[推销员必备全书 下载链接1](#)

## 书评

[推销员必备全书 下载链接1](#)