

谈判高手就是你



[谈判高手就是你_下载链接1](#)

著者:李筱媛

出版者:经济管理出版社

出版时间:2004-04-01

装帧:平装(无盘)

isbn:9787801628473

工商业的繁忙，人与人之间的相处难免会产生一些摩擦，意见不合。一般人若遇到伶牙

利齿的狠角色，经常会不知所措，忍让对方的结果，反而让对方得寸进尺，进而失去自己应有的权利。

现代人虽然重视自我的自立想法，但是，如何不被他人的言语所击败呢？

本书针对各种谈判技巧，加以分析说明，若能善加灵活运用，只要能掌握住谈判的原则和时机，问题就能迎刃而解。

作者介绍:

目录: 作者序
第一章 谈判导论
1 谈判的定义
2 为何要谈判
3 谈判的重要性
第二章 认识谈判
1 谈判的种类
2 谈判的时机与形式
第三章 谈判的策划与准备(一)
1 谈判的目标及原则的确立
.....
第四章 谈判的策划与准备(二)
.....
第五章 谈判的基础活动
.....
第六章 如何谈判
.....
第七章 谈判的策略
.....
第八章 谈判的战略与战术
.....
参考书目
..... (收起)

[谈判高手就是你_下载链接1_](#)

标签

评论

[谈判高手就是你_下载链接1_](#)

书评

[谈判高手就是你_下载链接1_](#)