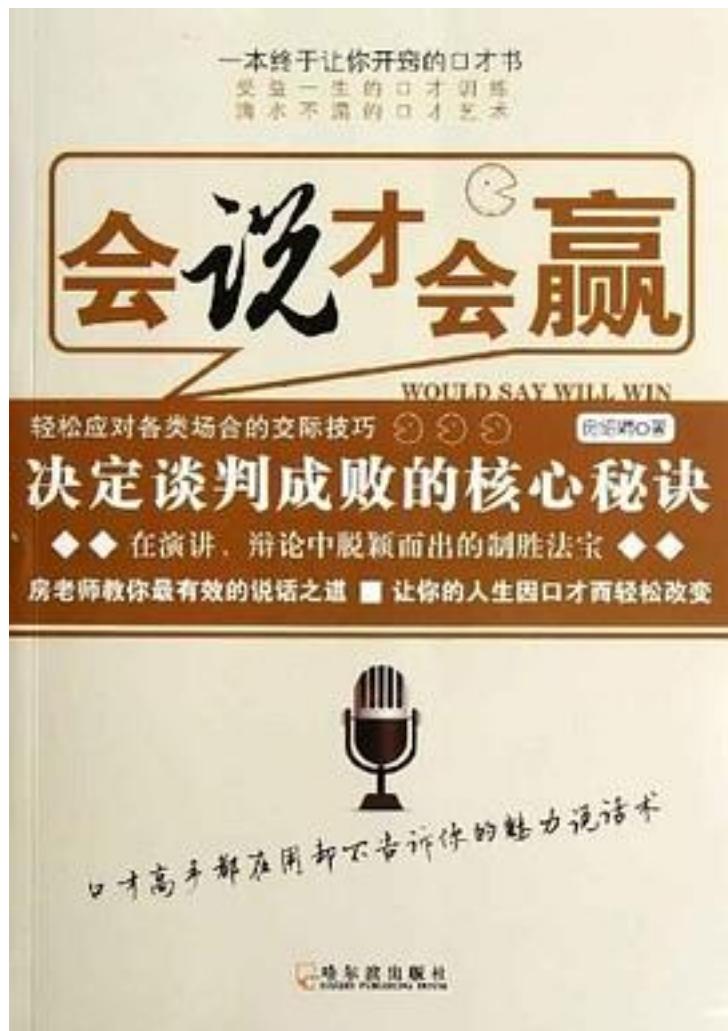


# 会说才会赢



[会说才会赢 下载链接1](#)

著者:T.J.考格尔

出版者:译林出版社

出版时间:2012-9

装帧:平装

isbn:9787544732024

《会说才会赢:商业及重要场合的大加分说话术》内容简介：你对重要的说话及沟通场

合没有信心吗？五百强企业争相聘任的说话专家教会你使用“OPEN UP！技巧”，让你从此倍增“公开/正式说话”的说服力与专业风采。

OPEN

UP！技巧包括组织（Organized）、热情（Passionate）、魅力（Engaging）、自然（Natural）、了解（Understand）、练习（Practice）六个方面，帮助你轻松掌握说话技巧，沟通不再成问题。

作者介绍：

T.

J.考格尔，美国知名的演说与沟通顾问。他的客户包括德勤、哈佛商学院、葛兰素史克药厂、思科系统，以及许多500强企业。

他的公司考格尔集团总部设在美国华盛顿，业务包括全球名流、商业领导者、杰出运动员、政治人物、知名教练及各种机构的演讲业务等。

他也是演说沟通学会的创办人。

目录: 第1章 不同凡响的演说专家 / 7
第2章 成为会说话的人，并不难 / 19
第3章 这样说，会赢得人心还是失败收场？ / 35
第4章 好口才的OPEN UP！原理① 条理分明，组织好你的故事 / 45
第5章 好口才的OPEN UP！原理② 热情洋溢的肢体与声音 / 71
第6章 好口才的OPEN UP！原理③ 幽默+眼神=魅力十足的演说者 / 121
第7章 好口才的OPEN UP！原理④ 态度自然不做作 / 153
第8章 好口才的OPEN UP！原理⑤ 了解你的听众 / 159
第9章 好口才的OPEN UP！原理⑥ 想说得更好唯有练习 / 165
第10章 成功的Q&A时间 / 173
第11章 如何准备：紧张其实能让你更进步！ / 191
第12章 “怎么介绍”不是小事 / 203
第13章 当个演说专家就别泛泛而谈 / 209
附录 改善演说的练习表格 / 213
· · · · · (收起)

[会说才会赢 下载链接1](#)

标签

演说

沟通

管理

口才

励志

presentation

评论

我只给一分。

-----  
翻译水平不高，看得累

这本书好像是看《内容营销》时作者提到的，所以作为延伸阅读找来读一读，书中提到了商务演说的全流程，并用OPEN

UP！把六个核心要素 (Organized, Passionate, Engaging, Natural, Understand, Practice) 串起来，不过为了拼成一个可以理解的词组，作者明显调换了要素的顺序，理解听众显然是第一个要做的工作，然后才是组织你的演讲内容，而现场表现占了3个要素（热情、魅力和自然），从这一点也能看出，整本书的重点在于演说的现场表现。

-----  
所有的说话都是演说。内容虽不多，但姿势、手势、音调、准备、提问……各方面问题都说到，也算是对自己做个提醒。

-----  
欧美人写的东西还真是全面，演讲稿，语速语调，姿势都有写，可惜我只记得霸王龙姿势哈哈哈。

[会说才会赢 下载链接1](#)

书评

[会说才会赢 下载链接1](#)