

商务谈判



[商务谈判 下载链接1](#)

著者:刘文广

出版者:高等教育

出版时间:2001-7

装帧:

isbn:9787040100068

《商务谈判》讲述了：商务谈判的原则、策略、方法以及技术技巧，是现代企业商务人员必须掌握的一项职业技能。随着我国社会主义市场经济的深入发展、企业制度改革的深化以及与世界经济对接度的提高，商务谈判已经成为各类工商企业经营与发展、合作与销售的重要商务活动内容，广大商务工作者也迫切需要掌握科学、艺术及实用的谈判

知识与技能，并在以往经验教训的基础上不断提高。为此，我们从职业技能和高等职业教育的要求出发，以商务谈判的实务程序与要素为线索，以谈判的原则、方法、策略和技术技巧为轴心，设计了本教材的内容体系，力求生动、易懂、连贯及直截了当，系统而实际地反映商务谈判的实务内容与方法（有三个方面的突破，见内容提要）。

作者介绍:

目录:

[商务谈判](#) [下载链接1](#)

标签

评论

[商务谈判](#) [下载链接1](#)

书评

[商务谈判](#) [下载链接1](#)