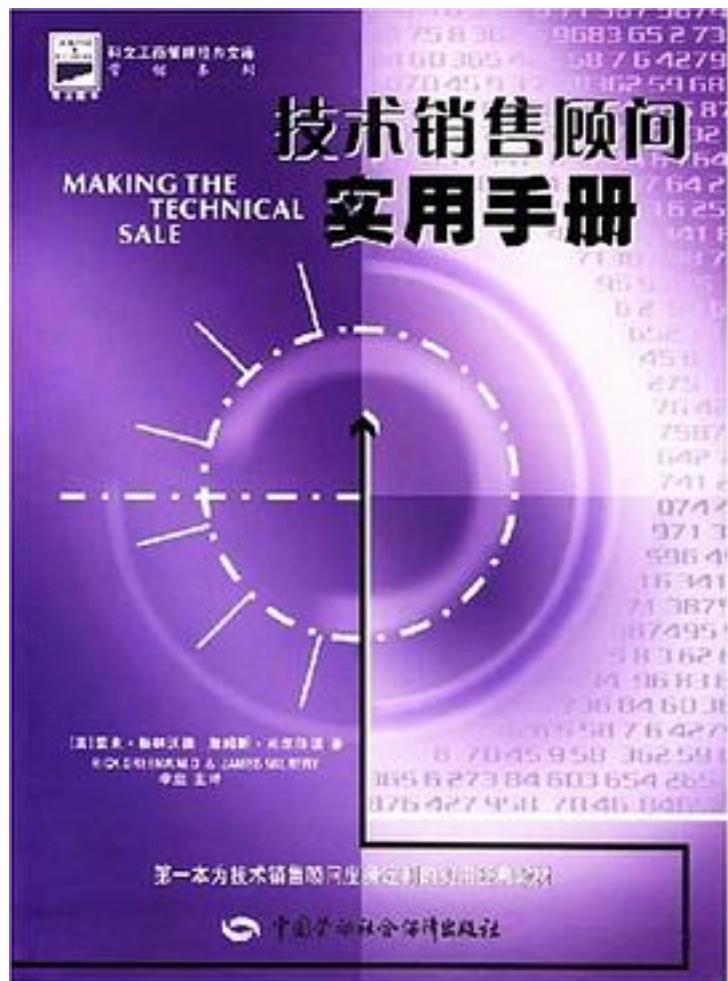


技术销售顾问实用手册



[技术销售顾问实用手册 下载链接1](#)

著者:詹姆斯·米尔伯瑞

出版者:中国劳动社会保障出版社

出版时间:2004-5-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787504544865

“本书编写得非常成功，将作者几十年的新身实践经验进行了融会贯通。书中提供了大量的的销售诀窍、技巧和操作要点，并在一个更广阔的背景下研究了技术销售顾问的作

用一职责，同时为技术销售顾问在整体营销流程中发挥作用指出了明确的发展方向。

“《技术销售顾问实用手册》一书对从公司首席执行官直至普通的技术销售代表等所有人事技术销售的人士都具有极高的价值。对于刚刚步入技术销售领域的新人而言，这是必读之书，我强烈推荐这本书！”

作者介绍:

目录:

[技术销售顾问实用手册_下载链接1](#)

标签

售前

销售

咨询

售前, 咨询

营销

自我成长必读

无线认证考试指南

2012

评论

技术销售的方法指导

写得非常详细，很有用。但，仅仅是一本手册，不能激发思考。备一本常翻翻还是不错的。

[技术销售顾问实用手册 下载链接1](#)

书评

这本书比较全面的描述了技术销售顾问所需要解决的问题，总的来说可以分成3个部分：
1、技术领域：描述科技产品和服务的一些共性的东西。比如技术生命周期。
2、销售领域：技术销售顾问的目标就是为了销售。
3、团队组织：在一个销售队伍中，顾问的地位、职责以及如何同别人合作...

[技术销售顾问实用手册 下载链接1](#)