

# 商务谈判技术



[商务谈判技术 下载链接1](#)

著者:陈向军

出版者:武汉大学出版社

出版时间:2004-8

装帧:简裝本

isbn:9787307043305

商务谈判是一种专业技能，也是一门艺术。随着我国社会主义市场经济体制的建立和完善，全球化进程的加快，市场竞争的加剧，企业对商务谈判人才的需求大量增加。为了培养高素质的谈判人才，我们编写了《商务谈判技术》一书。在编写过程中，我们遵循学生的培养规律与要求，适应培养学生实际操作能力的需要，注重理论联系实际，在对谈判原理与基本知识进行阐述时，不仅仅在于阐述基本概念，更偏重于引导学生掌握方法和技巧，使学生学习后，能够在实践中操作运用；同时，为方便学生的学习以及相关技能的练习，本书各章的开头都提出了学习目标，后附复习思考题和案例分析。学生可通过课后练习，自我发现学习中存在的问题，以便开展有针对性的学习活动，尽快掌握本书中的有关内容。

作者介绍:

目录:

[商务谈判技术 下载链接1](#)

[标签](#)

[评论](#)

---

[商务谈判技术](#) [下载链接1](#)

[书评](#)

---

[商务谈判技术](#) [下载链接1](#)