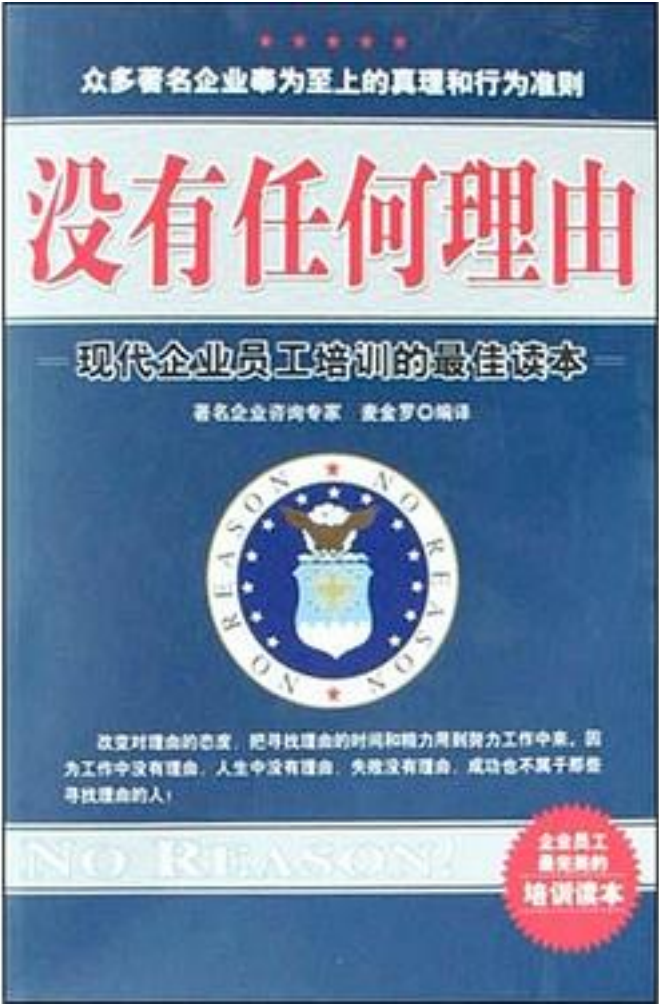


# 没有任何理由



[没有任何理由\\_下载链接1](#)

著者:麦金罗

出版者:群言出版社

出版时间:2004-9-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787800804298

从现在开始你必须学会放弃理由，因为当一个人把他的全部精心倾心投注到一项伟大的

目标时，他才会产生出一种巨大的力量来，任何困难都将不能阻挡。同时，每一个优秀的员工或每一个准备优秀的员工都应该记住：找理由只会让你变得平庸；立即执行，拒绝理由就会成功；排斥任何理由，让积极成为一种习惯；做个创意员工，不给理由助长气焰；相信自己，不要相信理由才能成功。《承揽合同建设工程合同》围绕以上五个方面进行论述，告诉你怎样战胜一切，不找任何理由，成为一个优秀的员工，一个让老板欣赏的员工，一个公司不能缺少的员工。

作者介绍:

目录: 一 找理由，平庸员工的托辞

- 1 能力比抱怨重要得多
- 2 薪水低是自己的错
- 3 庸人之梦：免费的午餐
- 4 依赖：心理借口
- 5 “过去”不应成为理由
- 6 少一点马虎轻率
- 7 找理由让你失去机会
- 8 工作是为自己做，不是为老板做
- 9 更好的在前面？

10 记住，这是你的工作！

11 性别是优势而不是托辞

二 立即执行，不找理由就会成功

- 1 把全部的能力都发挥出来
- 2 大胆创新，挑战既定规则
- 3 想好了就去做
- 4 在行动中完善条件
- 5 紧紧抓住工作期限
- 6 尽善尽美地完成自己的工作
- 7 效率大于一切
- 8 马上行动
- 9 欧洲最不屈不挠的人

10 做立即执行的能手

11 “立即执行”从工作习惯开始

三 让积极成为一种习惯

- 1 工作是人生一种需要
- 2 每天都到岗
- 3 积极的员工赢得老板的赏识

.....

四 做个创意员工

.....

五 相信自己，不要相信理由

.....

• • • • • [\(收起\)](#)

[没有任何理由\\_下载链接1](#)

标签

没有任何理由

励志

老师推荐

wn

评论

举的例子许多是编的。有些就是事例的整段引用，没有提炼。一些论点前后重复多次。基本上初中生作文的水平都达不到。

-----  
.

-----  
[没有任何理由\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[没有任何理由\\_下载链接1](#)