

# 谈判学



[谈判学\\_下载链接1](#)

著者:朱国定/武斌编

出版者:立信会计出版社

出版时间:2004-8

装帧:简装本

isbn:9787542913357

目前，大专院校的许多专业，无论是经济类，抑或是公关类，甚至是管理类，都设置了“谈判学”这门课程。这表明谈判已越来越成为现代社会生活中的一个不可或缺的组成部分，有越来越多的人在探索谈判这种社会现象及其发展规律。我们在多年讲授这门课程的基础上梳理出自己较为满意的思路，按照这个思路将教案中的具体案例尽量删除，于是就编写成呈现在读者面前的这个册子。至少课堂教学中的案例使用，我们就留给授课教师去选择，使其不断更新，与时俱进。

现在有关谈判的教材确实很多，而大部分的教材仍局限于商务谈判。应当承认，经济谈判是社会生活中最常见的现象，然而，政治谈判、外交谈判、军事谈判等的大量存在，也使我们觉得有必要、也有责任去寻觅更具普遍性的内容。

作者介绍:

目录:

[谈判学\\_下载链接1](#)

标签

评论

-----  
[谈判学\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[谈判学\\_下载链接1](#)