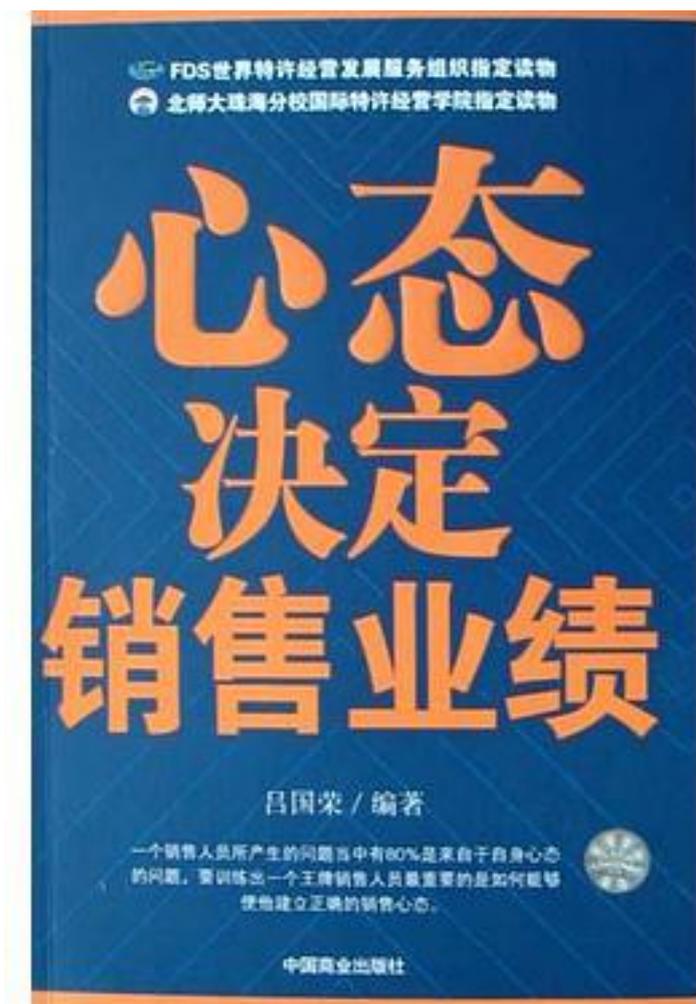


# 心态决定销售业绩



[心态决定销售业绩 下载链接1](#)

著者:吕国荣

出版者:中国商业出版社

出版时间:2005-1-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787504451767

一个销售人员所产生的问题当中有80%是来自于自身心态的问题，要训练出一个王牌销

售人员最重要的是如何能够使他建立正确的销售心态。  
一切销售活动极像体育比赛：参与者都在夺一个球，希望最先达到终点，都渴望成为最终的赢家。而赢家——冠军只有一个，比赛是残酷无情的。如果说技能是夺冠的基础，那么在势均力敌之下，无数体育明星夺冠的例子无疑昭示了一点：夺得冠军的最重要因素是心态。同样，销售心态，也是左右一个Sales成功与失败的关键因素。

作者介绍:

- 目录: 一 销售成功的80%来自心态
- 二 蛀蚀业绩的7大不良心态
- 三 积极心态打造超凡业绩
- 四 自信是销售成功的第一秘诀
- 五 转变心态，激活自我
- 六 培养属于自己的信念
- 七 勇于行动——销售业绩倍增的技巧
- 八 拥有不断成长的热情
- • • • • [\(收起\)](#)

[心态决定销售业绩\\_下载链接1](#)

## 标签

第一本

## 评论

-----  
[心态决定销售业绩\\_下载链接1](#)

## 书评

-----  
[心态决定销售业绩\\_下载链接1](#)