

胜算

“十六字方针”解决老板八大财务难题



[胜算 下载链接1](#)

著者:徐进

出版者:机械工业出版社

出版时间:2005-1-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787111154327

销售业绩是企业管理的生命线，是企业获取利润的基础。因此，不断提升销售业绩是企业生存和进一步发展的主要途径。本书围绕销售业绩，全面分析了企业如何通过价格策

略、销售费用管理策略、应收账款管理策略等各种途径和手段来提升销售业绩。本书助您找到提升销售业绩的最佳办法，从而使您及您的企业永远立于不败之地。

作者介绍:

目录: 前言

第1章 财务与会计基础

第2章 销售公司及下属分支的财务管理

第3章 定价管理

第4章 费用管理

第5章 应收账款管理

第6章 货物管理

第7章 办事处与独立子公司在财务管理上的区别

第8章 财务管理对人事管理与业务管理的支持

附录

参考文献

• • • • • (收起)

[胜算](#) [下载链接1](#)

标签

评论

---

[胜算](#) [下载链接1](#)

书评

---

[胜算](#) [下载链接1](#)