

一个小刺猬的保险生涯



[一个小刺猬的保险生涯_下载链接1](#)

著者:徐旗

出版者:中国经济出版社

出版时间:2005-1

装帧:平装

isbn:9787501764716

财富、健康和安全是幸福的基础。脱离财富是不可能有幸福的，仅仅有财富是远远不够的。把财富的一部分用在健康和安全上是为明智。保险不是有没有的问题，而是够不够的问题。您可以拒绝一个保险推销员，但不应该拒绝保险。

“保险推销是最能改造人的行业。它可以让平庸的人有才华，让失败的人成功，让想法偏激的人心理健康，让怪异的人举止得体，让孤僻的人广受欢迎，让自私的人博爱，让凶悍的人善良，让脆弱的人坚韧，让懒惰的人勤奋，让散漫的人自律，让善感的人快乐，让怯懦的人勇敢，让木讷的人善言，……，而极少相反。我认为做一年保险推销员可以获得十年的人生阅历，三倍于其他行业的推销能力。”

这是一本用童话的方式写给消费者看的保险常识书，也是写给推销员看的保险推销原理书。保险事关每个家庭的安危和尊严，还有什么比这个使命更重要的商业呢？医生的使命是拯救生命，律师的使命是维护权益，教师 and 学校的使命是启蒙和培养学习的能力，保险的使命则是为以上那些提供所需的金钱。保险是一种投资，是理财，是保障。

作者介绍:

目录:

[一个小刺猬的保险生涯_ 下载链接1](#)

标签

投资

职场

寓言

保险

评论

[一个小刺猬的保险生涯_ 下载链接1](#)

书评

[一个小刺猬的保险生涯_ 下载链接1](#)