

经典销售100招



[经典销售100招_下载链接1](#)

著者:张伟

出版者:企业管理

出版时间:2002-3-1

装帧:精装(无盘)

isbn:9787801476654

经典销售100招：实战案例精选，ISBN：9787801476654，作者：张伟，王冬梅，张沛商编

作者介绍:

目录: 1.别出心裁的广告
2.不断制造新闻来提高企业的知名度
3.犹太富商的出奇制胜
4.错误有时能带来无限商机
5.麦当劳为啥代售公交月票
6.重塑广告形象救活了“万宝路”
7.LG空调攻打侧翼战

- 8.谨防老朋友骗你
- 9.聪明富商的重要特征
- 10.以子之矛,攻子之盾
- 11.用暴露劣势的方法来赢得食客的信任
- 12.谨防对手了假价设陷阱
- 13.如何对付交易中的“最后通牒”
- 14.摆脱对已不利的场面
- 15.处惊不乱，以变应变
-
- (收起)

[经典销售100招_下载链接1_](#)

标签

评论

[经典销售100招_下载链接1_](#)

书评

[经典销售100招_下载链接1_](#)