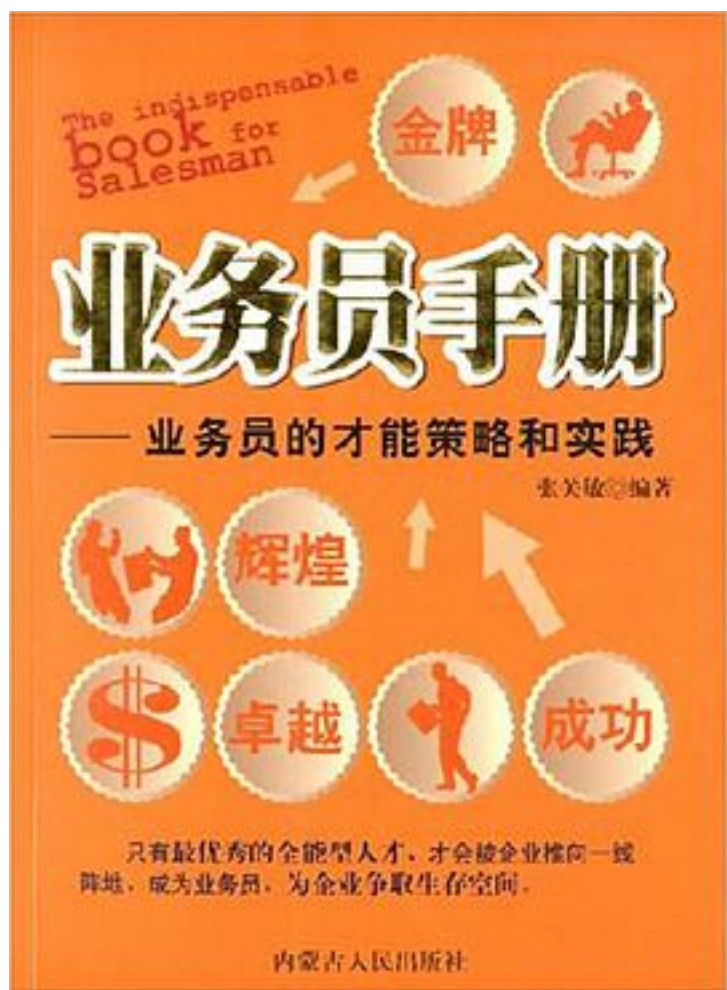


业务员手册



[业务员手册_下载链接1](#)

著者:蒋力

出版者:中国商业出版社

出版时间:2002-9-1

装帧:精装(无盘)

isbn:9787504447135

本书介绍了118个业务实战技术问题，基本涵盖了一般业务员的实战技巧，书中的内容全部来自第一线的业务员多年实战经验的总结和提炼，对一般业务员掌握实战技巧，提

高实战能力具有立竿见影的效果。

作者介绍:

目录: 上篇

- 第一章 直达目标
- 第二章 沟通的方法
- 第三章 化阻力为动力
- 第四章 如何跟有权的人打交道
- 第五章 如何跟有资金的人打交道
- 第六章 如何跟名人打交道
- 第七章 言谈与交往方式
- 第八章 基本的能力
- 第九章 出门必备“功夫”
- 第十章 全面出击

中篇

- 第十一章 获取订单
- 第十二章 电话与销售策略
- 第十三章 如何挑选访问对象
- 第十四章 业务谈判的技巧
- 第十五章 促成技巧与案例

下篇

- 第十六章 个性与形象
- 第十七章 迈向成功
- 第十八章 花工夫赢得成功
- 第十九章 自信的秘诀
- 第二十章 行为与思考
- 第二十一章 迅速升迁之路
- 跋——培养自己的生命力
- • • • • [\(收起\)](#)

[业务员手册_下载链接1](#)

标签

管理

职场

评论

[业务员手册_下载链接1](#)

书评

[业务员手册_下载链接1](#)