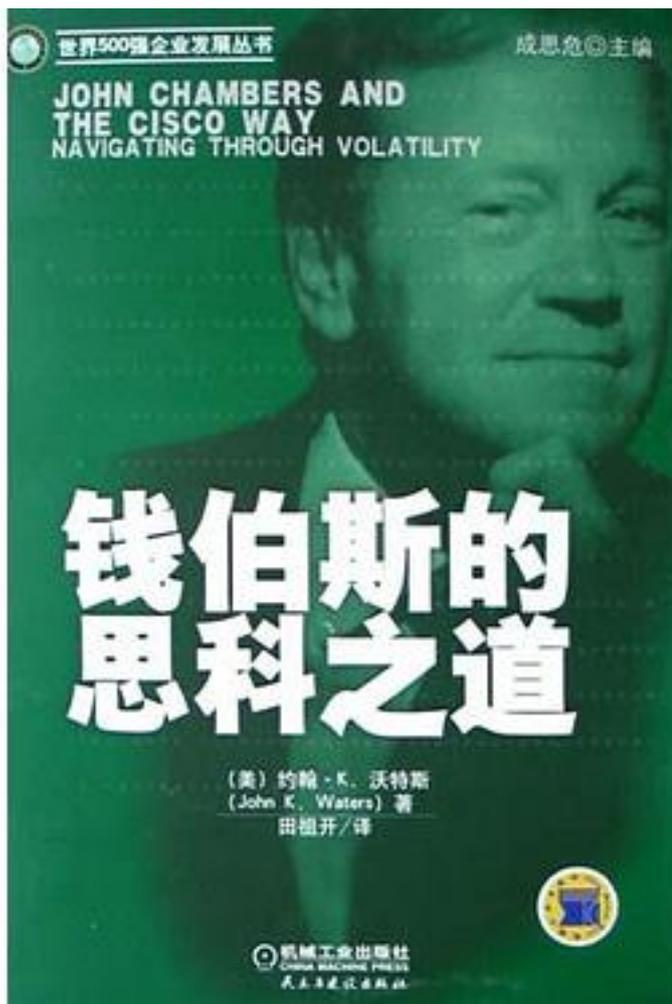


钱伯斯的思科之道



[钱伯斯的思科之道_下载链接1](#)

著者:田祖开

出版者:民主与建设出版社,机械工业出版社

出版时间:2005-1-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787111154259

本书是“世界500强企业发展丛书”中的一本。

思科系统公司首席执行官约翰·钱伯斯是美国最有活力和创新能力的首席执行官之一。在他的领导之下，思科系统公司主宰了计算机网络系统，将其拓展到新的市场，一跃成为世界上最强大和最重要的公司之一。回溯到从计算机销售人员到世界500强企业首席执行官的个人历程，商务和科技记者约翰·K.沃特斯调查了钱伯斯/思科现象，忠实地描述了一位最令人瞩目的商务领导，一位称得上信息时代首席执行官的精萃。

本书读者对象：企业管理者，尤其是IT企业管理者。

作者介绍:

目录: 争创世界500强，振兴我国民族经济——“世界500强企业发展丛书”序

主编絮语

译者序

前言

第1章 西弗吉尼亚州的少年歌手

第2章 销售梦想

第3章 出路在于建立思科系统公司

第4章 当然继承人

第5章 竞争和兼并

第6章 顾客战略

第7章 收购促发展

第8章 思科系统公司的诱惑

.....

尾声 重组

附录 思科系统公司收购大事记

• • • • • [\(收起\)](#)

[钱伯斯的思科之道_下载链接1](#)

标签

商业

钱伯斯

思科

Biz.Industry

传记

企业家

经济

纪实

评论

这本至少从另一个方面说了点什么。

那段时间迷恋传记，但挺遗憾的，这本书很空洞。不想把3星以下的书加入豆列，因为不值得。

翻译的真次

[钱伯斯的思科之道_下载链接1](#)

书评

作为销售员出身的钱伯斯，自然将服务顾客当成公司的中心。。 1
钱伯斯常走出公司去寻找顾客来告诉他们需要的当今技术，甚至由于顾客的劝告而收购了Crescendo通信公司和Netspeed公司... 2
关于外界的批评——思科公司靠顾客指明未来产品和服务，钱伯斯对此不找任何借口...

[钱伯斯的思科之道_下载链接1](#)