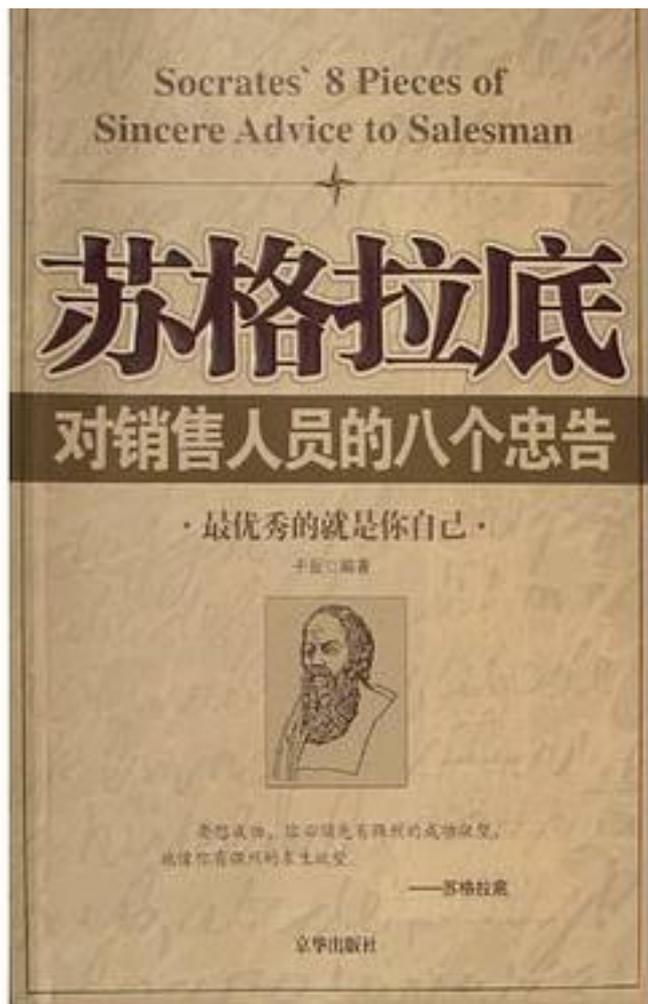


苏格拉底对销售人员的八个忠告



[苏格拉底对销售人员的八个忠告_下载链接1](#)

著者:于反

出版者:京华出版社

出版时间:2005-1

装帧:平装(无盘)

isbn:9787806009789

他无论是生前还是死后，都有一大批狂热的崇拜者和一大批激烈的反对者。他一生没留

下任何著作，但他的影响却是巨大的。哲学史家往往把他作为古希腊哲学发展史的分水岭。

穿越时空隧道，置身销售领域，透过苏格拉底的智慧，我们领略到八条诫律：

- 信心和强烈的成功欲望成就销售
- 销售成功始于心态
- 有对的选择才有对的销售结果
- 说服他人是点燃购买欲望的引导过程
- 上帝给了我们两只耳朵，现时只有一张嘴
- 诚信是销售的支撑基础
- 谦虚一点，幽默一点，更易被人接受
- 好名声是比金一更宝贵的财富

作者介绍:

目录: 告诫第一条 信心和强烈的成功欲望成就销售
告诫第二条 销售成功始于心态
告诫第三条 有对的选择才有对的销售结果
告诫第四条 说服他人是否点燃购买欲望的引导过程
告诫第五条 让你的客户把话说完
告诫第六条 诚信是销售的支撑基础
告诫第七条 谦虚一点，幽默一点，更易被人接受
告诫第八条 好名声是比金钱更宝贵的财富
• • • • • [\(收起\)](#)

[苏格拉底对销售人员的八个忠告_下载链接1](#)

标签

苏格拉底

评论

[苏格拉底对销售人员的八个忠告_下载链接1](#)

书评

[苏格拉底对销售人员的八个忠告_下载链接1](#)