

经商的四大能力



[经商的四大能力 下载链接1](#)

著者:史晨

出版者:中国盲文出版社

出版时间:2005-3

装帧:平装

isbn:9787500220824

求财过程中，心态显得如此的重要，正如人们所指出的那样，“贫与富”源于你的心态，对于渴望赚钱致富以改变自己贫穷命运的人而言，如何认识自己目前的“一无所有”，对其以后的发展至关重要。

聚财过程中，手段显得如此的宝贵，正如一位成功人士在谈到他成功的秘诀时所说的那样，导致人们成功致富的要素不是资本，不是财富，不是关系，更不是那些看起来金光闪闪的东西，而是勤劳和智慧。

理财过程中，方法显得如此的瞩目，很多人认为银行是存钱的地方。但对真正会投资理财的人而言，银行不是存钱的地方，而是借钱的来源，用积累去投资，让死钱变活，使资产像羊群一样繁殖，这是发家致富的核心环节。

用财过程中，技能显得如此的耀眼，正如人们所知道的那样，善于用钱是致富的一个必要条件，这就是说如果你没有钱，但你善于用钱，也能致富。对于许多人来说，机会是一闪而过的，如果抓不住就等于错失成功机会。而只要积极努力，灵活机智，就一定能够获得成功。

作者介绍:

目录:

[经商的四大能力_下载链接1](#)

标签

评论

[经商的四大能力_下载链接1](#)

书评

[经商的四大能力_下载链接1](#)