

# 行为经济学:理论与应用



[行为经济学:理论与应用 下载链接1](#)

著者:薛求知

出版者:复旦大学出版社

出版时间:2003-11-09

装帧:平装

isbn:9787309037722

2002年度令人瞩目的诺贝尔经济学奖授予了行为经济学的代表人物丹尼尔·卡尼曼 (Daniel Kahnema) 和弗农·史密斯 (Vernon L. Smith) 教授。这在经济学界引起巨大的震动。行为经济学这一既传承了经典经济学主线，又向传统经济学提出新的理论挑战的新领域，引起了国内学者的密切关注。

本书是目前我国首部系统介绍行为经济学的理论脉络、发展轨迹与延伸、应用前景及与我们日常生活的关系等内容的著作。全书共十一章，分为行为经济学的理论与行为经济学的应用两部分,本书适合广大经济理论工作者及高校师生使用。

作者介绍:

目录: 导论：行为经济学挑战传统经济学  
第一部分 行为经济学的理论  
第一章 行为经济学溯源  
1. 1 经济学与心理学的交叉

- 1. 2 行为经济学的发展轨迹
- 1. 3 行为经济学概述
- 第二章 行为经济学的主要理论
  - 2. 1 行为经济学的发展脉络
  - 2. 2 Kahneman和 Tversky
  - 2. 3 Richard Tha
  - • • • • ([收起](#))

[行为经济学:理论与应用\\_下载链接1](#)

## 标签

行为经济学

经济学

心理学

经济

专业

购买行为

行为经济学——理论与应用

经济社会学

## 评论

烂书一本，介绍很大路，基本上属于浪费时间。作者名曰求知，但显然态度不端正。

-----  
作为一本了解行为经济学的入门书籍还是够格的。但是个人感觉从章节安排看还是稍显

凌乱。

-----  
就算看过了

-----  
原来是薛求知先生的作品，写的真好。

-----  
[行为经济学:理论与应用\\_下载链接1](#)

## 书评

行为经济学挑战传统经济学： 1.挑战「经济人」假设  
a.人是理性的。个人是自身利益的最好判断者，总是想着 以最小成本获得最大收益。  
b.利己是人的本性，人一般没有利他的动机。  
c.个人利益最大化只有在交易中才能获得。  
可是，许多研究证明，能够符合「经济人」标准的人，凤...

-----  
[行为经济学:理论与应用\\_下载链接1](#)