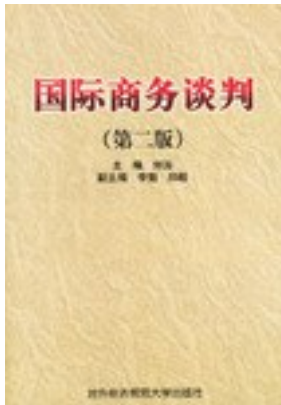


国际商务谈判



[国际商务谈判_下载链接1](#)

著者:刘园编

出版者:中国商务出版社

出版时间:2005-1

装帧:平装

isbn:9787801813053

商务谈判是一门科学，又是一门艺术，在经济生活中几无处不在。国际商务谈判作为世界经济交往的重要环节，在很大程度上决定着交易的成败与企业的兴衰。商场与战场，谈判桌上风云变幻，波澜起伏，不仅会使缺乏经验的谈判者穷于应付，即使老练的谈判人员，有时也难免束手无策。而谈判本身，也成为浩瀚商海中输赢博弈、利益相争“战略制高点”。

本书体系清晰，内容翔实，理论与实务并举。本书分为谈判基础、谈判技巧和案例分析三个部分，新增了“WTO框架下的国际商务谈判新环境”一章，同时对大部分章节进行了修订并增加了大量的经典案例，从而使本书内容更加严谨、充实。同时为了方便学生自测和教师考察，我们在本书最后附了两份综合练习试题。

本书适合作为在学本科及研究生国际商务谈判课程的教材，部分高职高专学生亦可作为选修课程。建议授课时间为54学时。本书也可作为国际经贸、国际商务谈判工作者的参考用书。

作者介绍:

目录:

[国际商务谈判_下载链接1](#)

标签

评论

[国际商务谈判_下载链接1](#)

书评

[国际商务谈判_下载链接1](#)