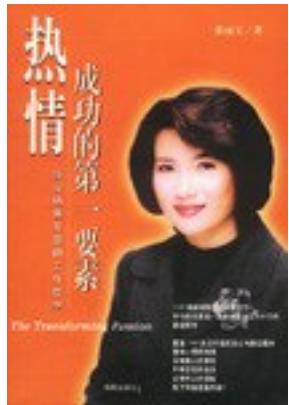


热情成功的第一要素



[热情成功的第一要素 下载链接1](#)

著者:张丽玉

出版者:海南出版社

出版时间:2002-9-1

装帧:精装(无盘)

isbn:9787544304047

第一位创下中国台湾个人销售1000部车的惊人纪录，将张丽玉拱上了HONDA车后的地位！中国台湾汽车销售业至今无人能出其右，累积至今1500部车的销售无人能破！要共多少时间才能卖出1500部平均单价高达五六十万的高级轿车？销售汽车长达18年的张丽玉平均四天可以卖出一部高级轿车，她如何办到的？如何销售、如何分配时间、如何巩固客源？更重要的要如何才能热爱同一份工作18年？1500次的重复细琐工作与服务，她如何看待并甘之如饴？如何面对工作上大大小小的事，并与客户维持最良好的互动？这不只是一个关于成功销售的故事，更重要的是销售的背后人与人之间最真诚的互动，以及信任的快乐的故事。

作者介绍:

目录: 推荐序 为成功找方法

推荐序 百尺竿头更进一步

推荐序 与众不同的勇气与远见

推荐序 20年诚心服务只是一种习惯

自序 一辈子扶持的朋友
前言 南阳车后的成功销售路
第一部 困厄中的意志力
第二部 客户的开拓与管理
第三部 让客户感动
第四部 努力不打烊
第五部 女人也可出头天
第六部 创造心情
第七部 不靠运气靠福气
附录 超级战将的成功准则
附录 杰出业务的行动守则
· · · · · (收起)

[热情成功的第一要素](#) [下载链接1](#)

标签

热情

评论

[热情成功的第一要素](#) [下载链接1](#)

书评

[热情成功的第一要素](#) [下载链接1](#)