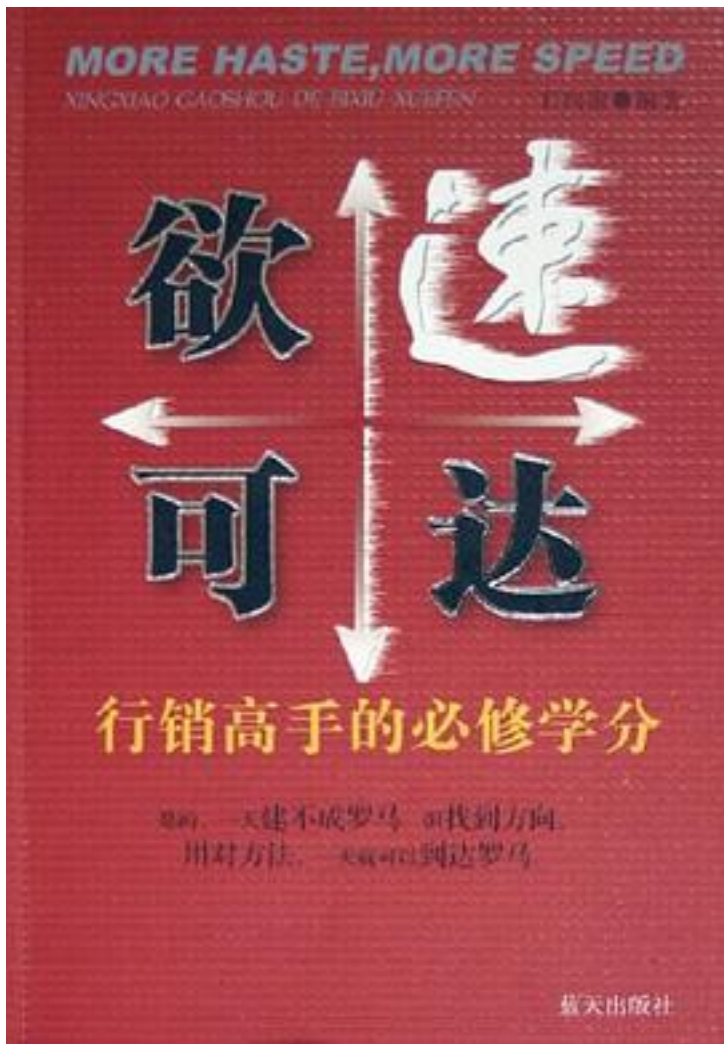


欲速可达



[欲速可达_下载链接1](#)

著者:石向前

出版者:蓝天出版社

出版时间:2005-6

装帧:平装(无盘)

isbn:9787801586667

每个人的注意力长短不一。假如请你专注地注视着一盏台灯，相信不到30秒，你的心就已经开始浮动了。如果这一盏灯会动，或者能自动的一熄一灭，那么你的专注力可能再延长30秒。因而，没有变化的事情，很难吸引或长时间吸引人们的注意力。

销售业绩的大小取决于你的沟通能力，在追求效率和速度的今天，没有愿意花二三个小时听你无关紧要的陈述。因而你要达到你期望的目标，就必须掌握有效的沟通技巧，即掌握关键性30秒的沟通原则。

在本书中，它向人们介绍了在短时间内达成销售的技巧。掌握其中的技巧，将使你：对话不离题；沟通简洁、有条不紊、会晤的时间；协助听者抓住重点；人更有自信、魅力等。

同时，它也介绍了一些如何赢得客户、如何塑造顾客忠诚度等市场法则，这些也是构成销售人员与客户信任的重要方面，更是短时间达成销售的真正原因。

罗马或许不是一天建成的，但30秒达成销售绝对可以做到。

作者介绍:

目录: 第一章 寻找目标，有的放矢
第二章 高效率的语言赢得客户
第三章 形象是一种无形资产
第四章 拉近距离可得“月”
第五章 服务品质可打动客户
第六章 塑造顾客的忠诚度
第七章 了解客户使销售事半功倍
第八章 对不同客户应对有招
第九章 促成交易的法则
附录 掌握基本的公关艺术
· · · · · (收起)

[欲速可达_下载链接1_](#)

标签

评论

看过2变

印象中不怎么样，空洞

[欲速可达_下载链接1_](#)

书评

[欲速可达_下载链接1_](#)

[欲速可达_下载链接1_](#)