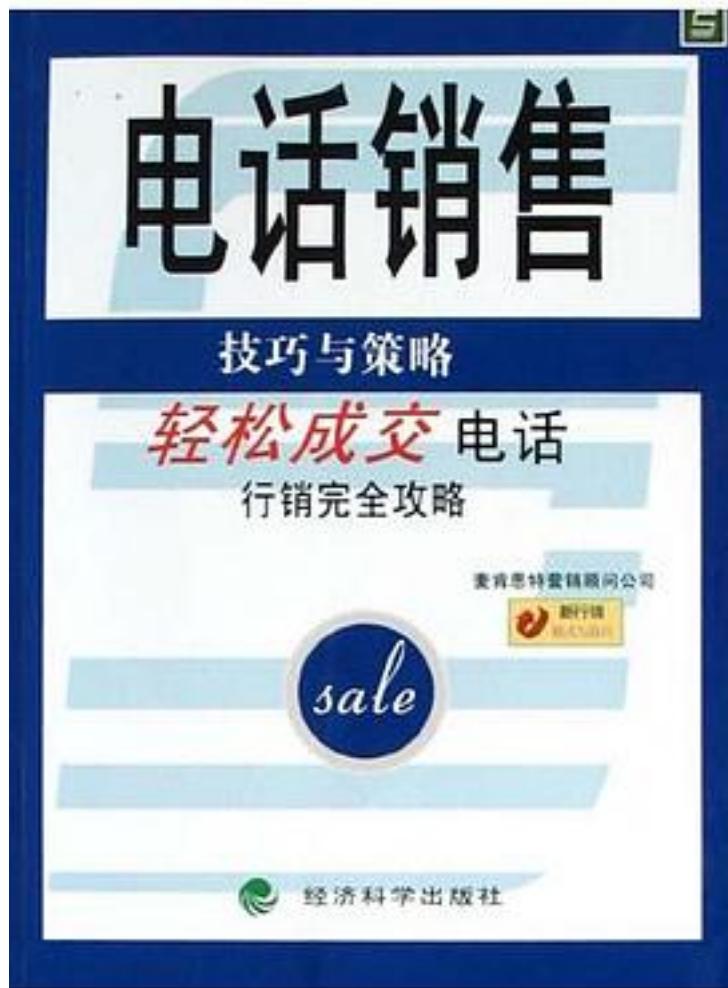


电话销售



[电话销售 下载链接1](#)

著者:麦肯思特营销顾问公司

出版者:

出版时间:2005-3

装帧:平装(无盘)

isbn:9787505846982

电话销售正在发展成为一种简便、迅捷的行销技术，并因其独特的优势而被很多企业重

视。本书主要介绍：如何做好电话营销前的准备，如何拨打拜访电话，如何在电话中销售产品，如何应对电话中的拒绝，如何成功成交等。全书行文流畅，同时提供了大量可供借鉴的案例、营销话术，并辅以画龙点睛的框架语言，能帮助销售人员打好电话销售中的心理战和语言战，最大限度地发挥电话销售的优势，最终顺利成交。

作者介绍：

目录: 第一章 电话是最快捷的销售工具
第二章 打电话前的物质准备
第三章 良好的心态是获得成功的精神支柱
第四章 电话销售应具备的专业技能
第五章 如何拨打陌生电话
第六章 如何在电话中销售产品
第七章 面对拒绝该怎么办
第八章 如何在电话中促成交易
第九章 如何成功签约
第十章 电话成交是销售的开始
· · · · · (收起)

[电话销售_下载链接1](#)

标签

电话销售

电话销售？

有空看看

评论

[电话销售_下载链接1](#)

书评

[电话销售](#) [下载链接1](#)