

百分百销售十二步



[百分百销售十二步 下载链接1](#)

著者:金巍

出版者:民主与建设

出版时间:2005-1

装帧:

isbn:9787801126856

全书详细讲解了销售工作所应遵循的12个步骤,像如何开发客户、如何恰当地成交、如何面对客户的各种要求等,简明扼要,扎实实用,是从事销售工作的新人较好的入门书.

作者介绍:

目录:

[百分百销售十二步 下载链接1](#)

标签

评论

[百分百销售十二步_下载链接1](#)

书评

[百分百销售十二步_下载链接1](#)