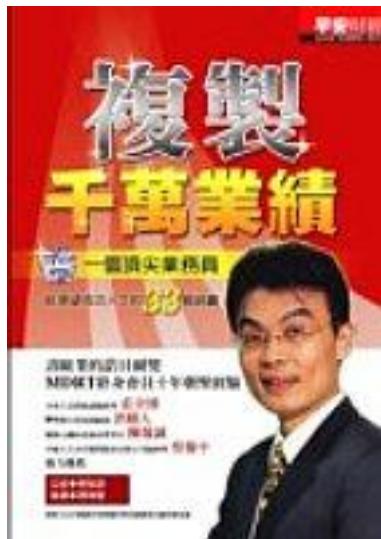


# 複製千萬業績-頂尖業務員給渴望成功人士



[複製千萬業績-頂尖業務員給渴望成功人士 下载链接1](#)

著者:蔡裕淵

出版者:早安財經

出版时间:2005年06月01日

装帧:

isbn:9789867458339

「收取使我們得以存活，付出使我們成就生命。」 --英國首相邱吉爾

本書除了詳述蔡裕淵十餘年來的奮鬥過程，更重要的是，他秉持MDRT「分享」的精神，毫不藏私地公開攀登MDRT高峰的成功秘訣。比如：找到自己的定位：即使別人看不起，你仍能甘之如飴、勇往直前；不怕被拒絕：關了九個小門，就會開一個大門；設身處地，全心傾聽：才知客戶真正的需求，提供最好的服務；永遠不要放棄客戶：沒有不買的客戶，只是時機還未成熟。讓有志加入壽險行列的夥伴們，少走許多冤枉路。

作者介绍:

蔡裕淵

一九六四年生。一九九二年加入安泰人壽，從此踏上保險之路。一九九五~二〇〇四擁

有MDRT會員資格，於二〇〇四年成為MDRT終身會員，立志成為MDRT終身義工。傅瑋瓊：資深財經證券記者，曾任自立早報記者、中時晚報證券組記者及撰述委員、勁報證券組組長及財經中心主任、商業週刊資深撰述。著有《買債券基金學習地圖》《黃金投資入門學習地圖》《認購權證入門學習地圖》《堅持，就對了》等書。

目录: 第一章：為何走上保險這條路  
第二章：磨練的開始  
第三章：經驗分享  
第四章：我的MDRT之路  
第五章：如何成為優秀的業務員  
第六章：如何維繫客戶關係  
第七章：情緒管理  
第八章：行銷 & 轉型  
• • • • • (收起)

[複製千萬業績-頂尖業務員給渴望成功人士](#) [下载链接1](#)

标签

评论

[複製千萬業績-頂尖業務員給渴望成功人士](#) [下载链接1](#)

书评

[複製千萬業績-頂尖業務員給渴望成功人士](#) [下载链接1](#)