

喬·吉拉德：世界最偉大的推銷員Joe Girard：The World's Greatest Salesman



[喬·吉拉德：世界最偉大的推銷員Joe Girard：The World's Greatest Salesman 下载链接1](#)

著者:馬里（編譯）

出版者:霍克

出版时间:20050101

装帧:

isbn:9789867769916

喬·吉拉德相信，成功的起點是熱愛自己的職業。

他認為，最好在一個職業上待下去。因為所有的工作都會有問題，明天不會比今天好多少。

但是，如果頻頻跳槽，情況會變得更糟。

他特別強調，一次只做一件事。喬·吉拉德是世界上極少數最偉大的推銷員之一：一個滿是衝勁、並且能夠把他的靈感和態度與其他人交流的人。喬把這一特徵稱為「火花」。用他自己的話說，是「小火花能燃起熊熊大火。」

他連續十二年榮登世界金氏世界記錄「銷售第一」的寶座。他所保持的世界汽車銷售記錄：連續十二年，平均每天銷售六輛汽車，至今沒有人能打破。

喬·吉拉德也是全球最受歡迎的演講大師，曾為眾多世界五百大企業精英傳授他的寶貴經驗，來自世界各地數以百萬的人們被他的演講所感動，被他的事蹟所激勵。

他是怎樣做到的呢?虛心、努力、執著、充滿熱情是喬·吉拉德成功的關鍵所在。

作者介绍:

目录:

[喬·吉拉德：世界最偉大的推銷員Joe Girard：The World's Greatest Salesman_下载链接1](#)

标签

乔.吉拉德

营销

乔吉拉德

barbara

评论

在看中，里面又涉及到了爱，责任，道德，这类我们看不到，却无形的东西！书中的老人说了，不是人人都能懂，并能实践，而且永不放弃!感叹！

[喬·吉拉德：世界最偉大的推銷員Joe Girard：The World's Greatest Salesman_下载链接1](#)

书评

[喬·吉拉德：世界最偉大的推銷員Joe Girard：The World's Greatest Salesman 下载链接1](#)