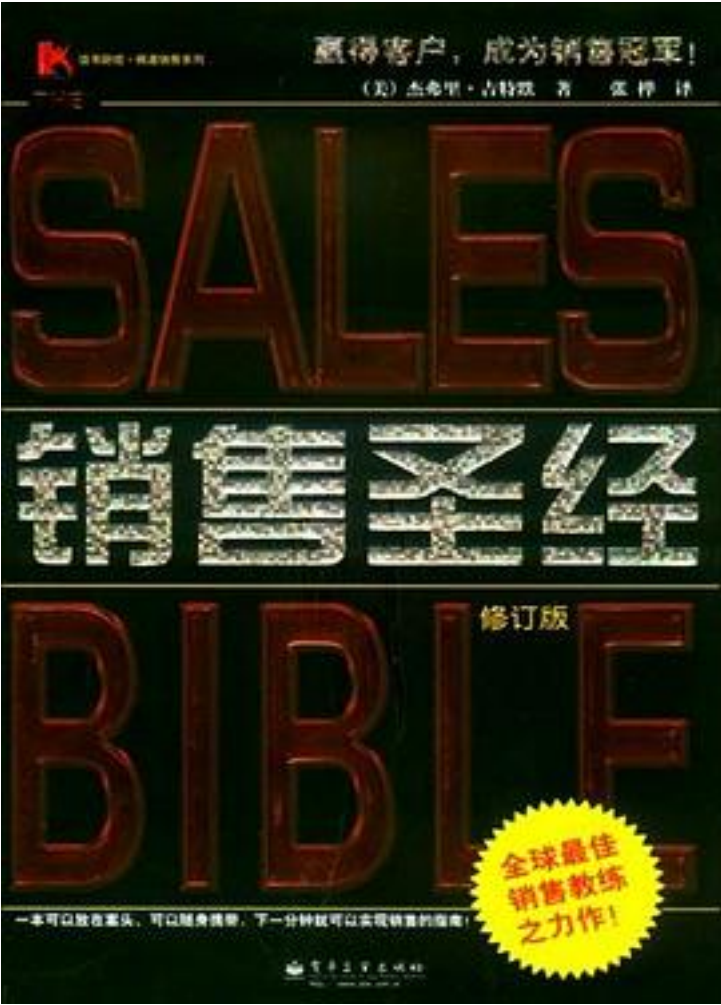


销售圣经



[销售圣经_下载链接1](#)

著者:[美]鲍勃金博尔

出版者:经济管理

出版时间:2005-6

装帧:

isbn:9787802071957

《销售圣经:成功销售的八条准则》一书阐述了如何运用技巧改变现实中的销售方式以

及如何在销售领域中始终立于不败之地。本书循序渐进地引导人们了解销售过程，使人们的销售知识和技巧得到不断更新。在召集竞争激烈的商业竞争中，您需要建立良好的人限关系。本书将指导你如何合理安排时间，更有效地与顾客交流，同时本书也会有助于改善你对销售前景的看法，使你的推销更为专业化，从而以销售洽谈取代以往的讨价还价。

作者介绍:

目录:

[销售圣经_下载链接1](#)

标签

销售

营销

自助书

职场

评论

[销售圣经_下载链接1](#)

书评

[销售圣经_下载链接1_](#)