

# 猎头



[猎头\\_下载链接1](#)

著者:王洪浩

出版者:南方日报出版社

出版时间:2005-9

装帧:简装本

isbn:9787806524398

《猎头》简介：所有企业都在想如何能够以较低的成本和较快的速度来找到适合自己的人才，所有职场人士都在想如何才能让企业欣赏自己、发现自己。华帝作为一家上市公司，在如何选择最适合的人才方面与苛特杰猎头顾问公司有过愉快的合作。《猎头》作者从一名专业猎头顾问的角度，用他独特的感受与全新的视角为你诠释了企业与人才的关系，是一本值得细细品味的好书。

从一个500强企业的营销经理，凭着自信和魄力在短短的几年内跻身于浩浩的猎头顾问队伍并成为华南区颇有影响力的顾问公司之一，苛特杰首席顾问王洪浩以他不凡的创业经验向我们撩开猎头这个行业的面纱。相信本书的介绍能给予想了解该行业的同仁们有价值的参考。

作者介绍:

王洪浩，著名人才战略及猎头专家，科特杰（苛特杰）咨询公司总裁，畅销书《猎头》、《草船借箭》作者。毕业于上海交通大学，曾任知名跨国企业高管。学者眼中的商人，商人眼中的学者。

目录:

[猎头 下载链接1](#)

## 标签

猎头

职业发展

职场

职业规划

咨询

hr

headhunter

管理

## 评论

职场之道，无非专注，专业，坚持而已。当然，也不要太当回事~

-----  
这本书去年就读过了，我好想忘记标已读了~~一些概念还是写的不错，其实在任何职业领域要成功的道理都是相同的，就是专注，专业，坚持。

-----  
Just so so ...At least ,I have read it...only read it...

-----  
自己策划的

-----  
(图书馆借阅) 详细介绍了猎头行业，有助于HR与自身招聘，言语直白切实

-----  
实在不待见这种满满一本貌似金玉良言，但确实啥也没有的畅销励志成长书。真该有多点实例。

-----  
给外行看看还是可以的

-----  
能人的职业规划以醍醐灌顶的启示。

-----  
书的逻辑有点乱。

-----  
对人力资源管理这个行业其实蛮好奇的，因为觉得他们做着很神奇的事情。在不痛不痒地接触了一些皮毛之后，对这个行业也有了更多兴趣。《猎头》是一本很有意思的书，既没有枯燥的原理阐述，又能让别人带着兴趣去了解一个完全不一样的世界。

-----  
速读的，内容较浅时效性也较差了

-----  
不算太神秘的行业，却有着与大部分服务业不同的潜规则

-----  
曾经我boss的书！

-----  
专业猎头写的书，很有道理。3月完成阅读。

-----  
缺乏可读性

-----  
窥一窥猎头的行当。对于自己来说，书中谈到一些实用的技巧，比如怎样识别一家公司，怎样把自己卖得更好和更得体。只是也太偏重技巧了，真的好想寻找些安静下来助我规划的书。

-----  
看过就忘了，可能写给不是做猎头的人看的吧

-----  
在书店翻翻即可

-----  
不错的猎头行业发展记述小说，对于了解猎头在中国的发展很有参考意义，对这个职业的了解也可在看完此书后有较清晰的概念。  
但个人感觉作者对自己的公司宣传过多，也可以看作是“苛特杰公司的软文宣传集”，呵呵。

-----  
有帮助

-----  
[猎头\\_下载链接1](#)

## 书评

P3  
猎头的作用是帮助他的客户获取稀缺的人力资源，猎头存在的目的不是为了解决很多人的就业问题。 P3 猎头是HR consulting的一个分支，是一种直接和快餐化的管理咨询，应与“职业介绍”的中介区别。 P4  
猎头的基本步骤： 需求分析——市场调查——面试、评估和筛选——交流...

-----  
终于利用这两天的空闲时间翻完了王洪浩的《猎头》一书，嗯，你会感觉这真是一本解密的书，王洪浩用看起来不专业的文笔，说了好多大实话。。。招聘在2005年是最头痛的一件事情，18个专业工程师的职位，又要要求有这个行业的背景，又要要求英语差不多；10多个经理、高级经理...

-----  
一，猎头公司的工作流程：  
需求分析：猎头需要深度了解客户，通过和客户的紧密工作来全面和透彻的理解客户的组织架构、文化、生意策略和管理风格  
市场调查及其搜索：对任务进行一次全面的新鲜调查，负责任的猎头不对现有的人才库过于依赖；确认准备挖的目标公司；通过各...

-----  
读《猎头》这本书有感，这本书共有6章，从对猎头这个行业的解读开始到，对猎头行业不同情况的分析。这本书中包含了一个个寓意深刻的故事，这些故事带给我对本书最大的兴趣。当然书中也有很多很有道理的文字，也给我留下深刻的印象。在第三章人才战争的意义中有段话对我的帮助...

-----  
书写得简单语言很生活化, 不像别的经管书写得文字让人看得费劲!  
对于大学毕业生或者有工作经验的人 很多内容都有启发性!

-----  
对于刚入行的小白猎头还有一些些作用的；PS:招聘猎头合伙人。3年以上猎头经验，工作地点广东东莞、广东江门。招聘猎头顾问。1年以上猎头经验，工作地点广东东莞、广东江门。欢迎加Q：793530161，邮箱：kingsley@nahunce.com

-----  
我从读猎头这本书，很多的是看到了一个独立有思想的作者，非常有自己的个性，敢于揭露本职业的不同方面。同时里面也有掺合一些个人的经历和阅人的想法，很犀利很有个性

-----  
这本书还是从书市上买的，读后送人了。今天看到了，补上几年前的书评。记得此书中我记得很深的观点是识人的能力包括给其设计职业生涯，一个是用人的时候，一生不得志的人不能用。其短处不会经过你的应用而变化，相反其心结恐怕无法解决。另外作者写的很贴切现实，跟我...

-----  
本人是个大四的学生，在校读的是HR专业，然后现在在一间猎头公司实习着，于是看这本书就有着必然性了。  
是一口气读完了这本书的。很佩服作者的逻辑思维和总结能力，还有那透彻的洞察力。猎头是一个第三方的公司，属于行业边缘的雇佣兵。因为是雇佣兵，游走于企业之...

-----  
作者举了一个找向导的例子：由于没有找向导结果走错了路耽误了n小时，造成了nnnn的损失。对于时间比钱重要的人当然合适，但对于时间多钱少的未必合适。  
所以看这部书就象看到作者，很牛叉的样子。  
所以值得一读，因为没有人不喜欢钱。只有钱多了才会感觉时间重要。 愿所有人的...

-----  
[猎头\\_下载链接1](#)