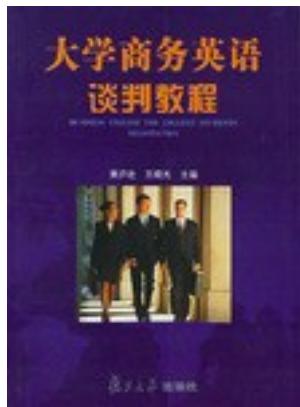


大学商务英语谈判教程



[大学商务英语谈判教程 下载链接1](#)

著者:黄庐进

出版者:复旦大学出版社

出版时间:2005-9

装帧:平装

isbn:9787309045482

《大学商务英语谈判教程》集商务谈判的基本概念、理论知识及实践技巧为一体讲授，涉及到商务活动的各大环节。

全书分两大部分，共16章，主体结构是每一课均分为理论篇和实践篇。理论篇为商务谈判的理论及技巧选读，并通过提出问题检验学生的理解程度。实践篇为谈判对话操练，并配有紧扣课文内容的详细注释，以便学生们掌握谈判技巧和实务知识。同时，结合课文中所学到的知识，配以情景谈判练习。每课最后的Negotiation Tips（谈判小贴士）将对学生今后的国际商务谈判会起到指导作用。

作者介绍:

目录:

[大学商务英语谈判教程 下载链接1](#)

[标签](#)

[评论](#)

[大学商务英语谈判教程_下载链接1](#)

[书评](#)

[大学商务英语谈判教程_下载链接1](#)