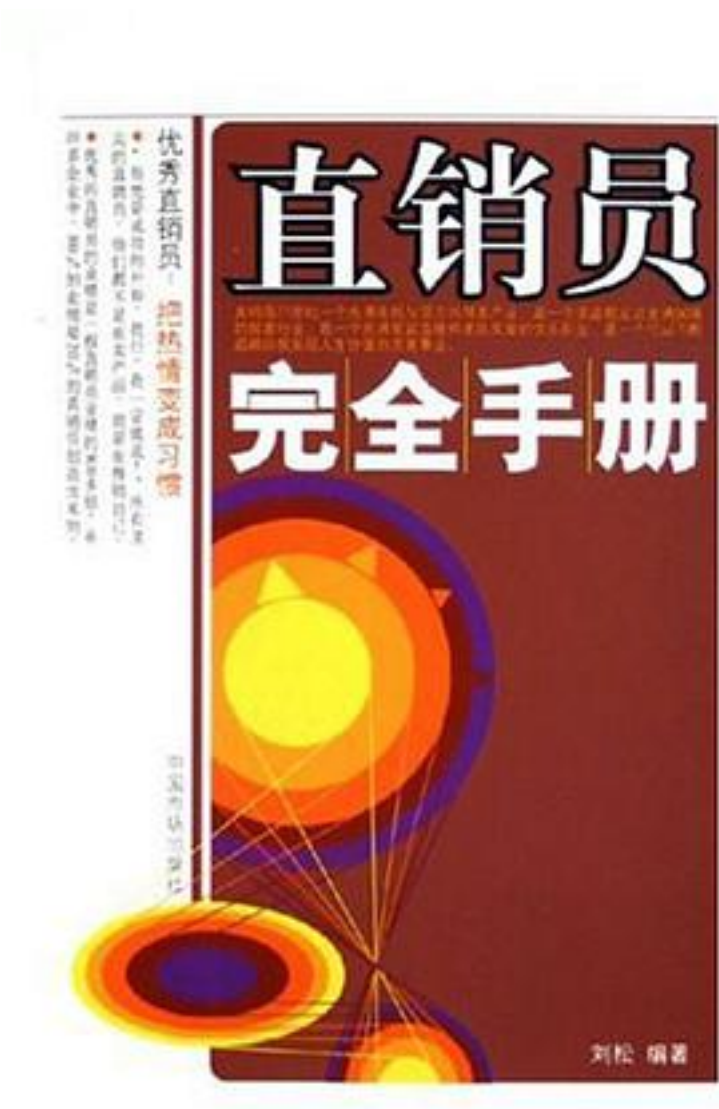


直销员完全手册



[直销员完全手册_下载链接1](#)

著者:刘松

出版者:中国市场出版社

出版时间:2005-10

装帧:简装本

isbn:9787801559371

直销是21世纪一个充满生机与活力的明星产业，是一个收益稳定肯充满保障的致富行业，是一个充满家庭温暖和团队友爱的快乐职业，是一个可以不断超越自我实现人生价值的完美事业。

优秀直销员的基本素质：

1、是一个攀登家：直销工作既是体力上的攀登，更是心理上的樊登。所以，直销员不仅要有较好的身体素质，而且要时时作好失败的心理准备。“推销是从被拒绝后才开始的工作。”

2、是一个外交家：怀着平常心，不断健全自己的销售网络。

3、是一个心理分析家：能够随时把握稍纵即逝的商机，能够察言观色，洞悉客户微妙的心理活动。

成功的直销员是屡败屡战的，他们不相信失败，只认为成功是一个阶段，失败只是到达成功过程中出现的不正确方式。在失败中，直销员们学会了更改的方法，以促成自己进步。像这样一些品质与修养要求，以及更多的实战技巧，本书都作了详细阐述，希望读者细细体会。

作者介绍:

目录:

[直销员完全手册_下载链接1](#)

标签

评论

[直销员完全手册_下载链接1](#)

书评

[直销员完全手册_下载链接1](#)