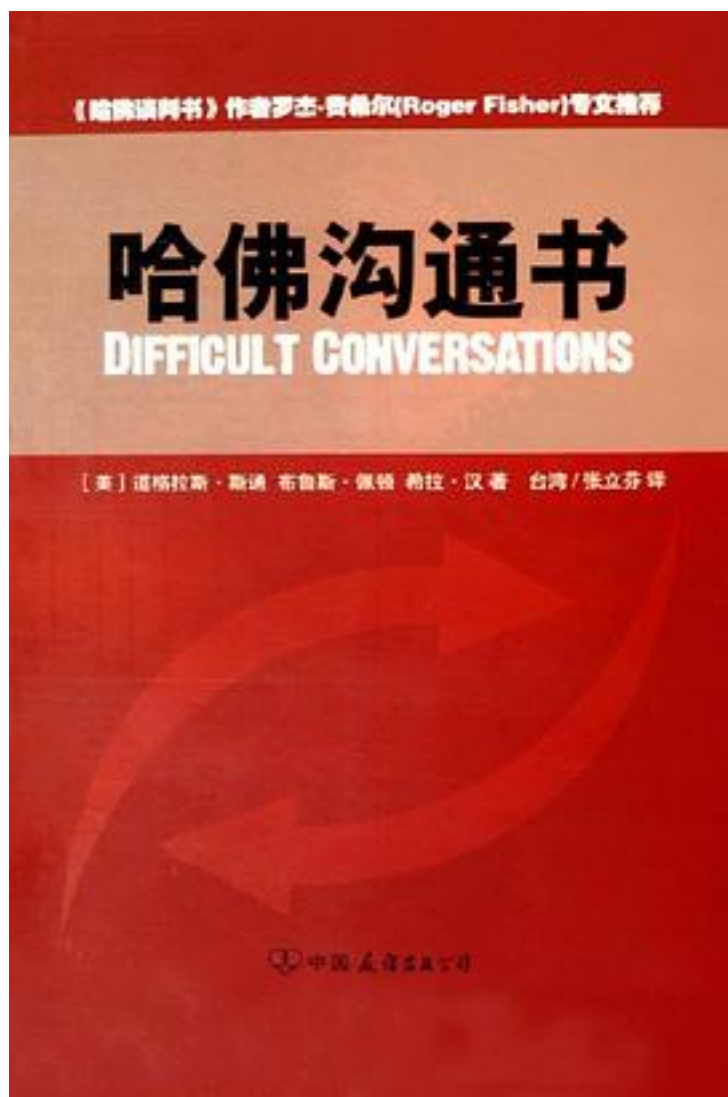


# 哈佛沟通书



[哈佛沟通书\\_下载链接1](#)

著者:[美] 道格拉斯·斯通

出版者:第1版 (2005年8月1日)

出版时间:2005-10

装帧:平装

isbn:9787505720763

本书由《哈佛谈判书》作者罗杰·费希尔专文推荐。其探究的是：什么原因增加了对话的困难度，为何我们避开这些议题，以及我们为何无法处理好这些议题。适用于处理与子女、父母、房东、房客、供应商、客户、银行家、经纪人、邻居、队员、病人、雇员及同事之间的关系。

作者介绍:

目录:

[哈佛沟通书\\_下载链接1](#)

## 标签

沟通

社会学

2、社会环境-人际关系

心理学

学习

个人管理

管理

心理

## 评论

其实为什么要这样来研究？

-----  
思路清晰，方案合理，力荐！

- 
- 1, 名字带哈佛、斯坦福什么的未必都是注水的励志书，前提是外国人写的，中国的基本都是来着。
  - 2, 所以它的确提供了关于交流的正确看法，且具备操作性。虽然有人不看这个也会。
  - 3, 逻辑学和贝克疗法、情商，在趋近真实的意义上是相似的。都是紧扣主题、词义，不扩大不缩小不跨越层级，不由着自动思维走，假设检验，反思自己的模式，诸如此类。

-----  
不错的书，如果更早读到，可以更好的沟通！

-----  
[哈佛沟通书\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[哈佛沟通书\\_下载链接1](#)